

ОАО "СЕВКАБЕЛЬ-ХОЛДИНГ"



ИНФОРМАЦИОННЫЙ МЕМОРАНДУМ

500 000 000 рублей

ОРГАНИЗАТОРЫ



октябрь 2004 г.

СОДЕРЖАНИЕ

ВАЖНАЯ ИНФОРМАЦИЯ	2
1. ОСНОВНЫЕ ПАРАМЕТРЫ ВЫПУСКА	3
2. НАПРАВЛЕНИЯ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ СРЕДСТВ	4
3. ОПИСАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОАО "СЕВКАБЕЛЬ-ХОЛДИНГ"	5
3.1. ИСТОРИЯ КОМПАНИИ	5
3.2. СТРУКТУРА ОАО "СЕВКАБЕЛЬ-ХОЛДИНГ"	8
3.2.1 ЗАО "СЕВКАБЕЛЬ-ОПТИК"	10
3.2.2 ООО "СЕВГЕОКАБЕЛЬ"	11
3.2.3 ООО "СЕВМОРКАБЕЛЬ"	12
3.2.4 ЗАО "МОЛДАВКАБЕЛЬ"	12
3.2.5 ОАО СП "БЕЛЭЛЕКТРОКАБЕЛЬ"	13
3.2.6 НИИ ОАО "СЕВКАБЕЛЬ"	13
3.3 СОБСТВЕННИКИ	14
3.4 ПРЕЗИДЕНТ	15
3.5 МЕНЕДЖМЕНТ	16
3.6 СЕРТИФИКАЦИЯ И ЛИЦЕНЗИРОВАНИЕ	18
3.7 НАГРАДЫ	20
3.8 УЧАСТИЕ В ОБЩЕСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ	23
4. КАБЕЛЬНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ РОССИИ	24
4.1 ТЕХНОЛОГИИ ОТРАСЛИ	24
4.2 КЛАССИФИКАЦИЯ КАБЕЛЕЙ И ПРОВОДОВ	25
4.3 ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ОТРАСЛИ КПП В 2003 ГОДУ	26
4.4 СТРУКТУРА ПРОИЗВОДСТВА В ОТРАСЛИ ПО ОСНОВНЫМ ВИДАМ КПП, ВЫПУСКАЕМЫМ ГРУППОЙ "СЕВКАБЕЛЬ"	28
4.5 КРАТКИЙ АНАЛИЗ ОСНОВНЫХ КОНКУРЕНТОВ	31
4.5.1 ОАО "ИРКУТСККАБЕЛЬ"	31
4.5.2 ОАО "КАМКАБЕЛЬ"	32
4.5.3 ОАО "ЭЛЕКТРОКАБЕЛЬ" КОЛЬЧУГИНСКИЙ ЗАВОД	32
4.5.4 ЗАО "МОСКАБЕЛЬМЕТ"	33
5. КОНКУРЕНТНАЯ ПОЗИЦИЯ ХОЛДИНГА	34
5.1 СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ И КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА КОМПАНИИ	34
5.2 ОСНОВНЫЕ ФОНДЫ	35
5.3 ПРОДУКЦИЯ	38
5.4 ПОТРЕБИТЕЛИ	40
5.5 ПОСТАВЩИКИ	42
5.6 РЫНКИ СБЫТА	43
5.7 ЭКСПОРТ	44
5.8 ЛОГИСТИКА	44
6. ИНВЕСТИЦИИ	45
6.1 ИСТОЧНИКИ ФИНАНСИРОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	46
6.2 СТРАТЕГИЧЕСКИ ЗНАЧИМЫЕ ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ПРОЕКТЫ ХОЛДИНГА	47
6.2.1 КАБЕЛИ С ИЗОЛЯЦИЕЙ ИЗ СШИТОГО ПОЛИЭТИЛЕНА	47
6.2.2 РАСШИРЕНИЕ ПРОИЗВОДСТВА КАБЕЛЕЙ НУМ	50
6.2.3 ОСВОЕНИЕ ПРОИЗВОДСТВА КАБЕЛЕЙ В РЕЗИНОВОЙ ИЗОЛЯЦИИ (В Т.Ч. СУДОВЫХ КАБЕЛЕЙ)	52
6.3 НОВЫЕ ПЕРСПЕКТИВНЫЕ РАЗРАБОТКИ "СЕВКАБЕЛЬ-ХОЛДИНГ"	54
6.3.1 КАБЕЛИ С ПОВЫШЕННЫМИ ТРЕБОВАНИЯМИ К ПОЖАРНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ	54
6.3.2 ГРОЗОТРОС И СИП СО ВСТРОЕННЫМ ОПТИЧЕСКИМ КАБЕЛЕМ	54
6.3.3 ОБЛЕГЧЕННЫЕ РАДИОЧАСТОТНЫЕ КАБЕЛИ	55
6.3.4 ЗАЩИЩЕННЫЙ ПРОВОД ДЛЯ ВОЗДУШНЫХ ЛИНИЙ ЭЛЕКТРОПЕРЕДАЧ	56
7. ФИНАНСЫ	57
7.1 АНАЛИЗ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ОАО "СЕВКАБЕЛЬ"	57
7.2 АНАЛИЗ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ОАО "СЕВКАБЕЛЬ-ХОЛДИНГ"	61
7.3 КРЕДИТНЫЙ ПОРТФЕЛЬ ГРУППЫ КОМПАНИЙ "СЕВКАБЕЛЬ" ПО СОСТОЯНИЮ НА 24.09.2004	63
8. РИСКИ	65
ПРИЛОЖЕНИЯ	
ПРИЛОЖЕНИЕ 1. АНАЛИТИЧЕСКИЙ НЕКОНСОЛИДИРОВАННЫЙ БАЛАНС ОАО "СЕВКАБЕЛЬ" ЗА 1999-2Q2004 ПО РСБУ, ТЫС. РУБЛЕЙ	66
ПРИЛОЖЕНИЕ 2. АНАЛИТИЧЕСКИЙ НЕКОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О ПРИБЫЛЯХ И УБЫТКАХ ОАО "СЕВКАБЕЛЬ" ЗА 1999-2Q2004 ПО РСБУ, ТЫС. РУБЛЕЙ	67
ПРИЛОЖЕНИЕ 3. АНАЛИТИЧЕСКИЙ КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ БАЛАНС ГРУППЫ КОМПАНИЙ "СЕВКАБЕЛЬ" ЗА 1999-2Q2004 ПО РСБУ, ТЫС. РУБЛЕЙ*	68
ПРИЛОЖЕНИЕ 4. АНАЛИТИЧЕСКИЙ КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О ПРИБЫЛЯХ И УБЫТКАХ ГРУППЫ КОМПАНИЙ "СЕВКАБЕЛЬ" ЗА 2000-2Q2004 ПО РСБУ, ТЫС. РУБЛЕЙ*	69
ПРИЛОЖЕНИЕ 5. ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ СОПОСТАВИМЫХ КОМПАНИЙ ОТРАСЛИ ПО СОСТОЯНИЮ НА 01.01.2004	70
ПРИЛОЖЕНИЕ 6. ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ СОПОСТАВИМЫХ КОМПАНИЙ ОТРАСЛИ ПО СОСТОЯНИЮ НА 01.07.2004	71
ПРИЛОЖЕНИЕ 7. КРАТКОЕ ОПИСАНИЕ ОСНОВНЫХ ВИДОВ КПП, ПРОИЗВОДИМЫХ НА ЗАВОДАХ ОАО "СЕВКАБЕЛЬ-ХОЛДИНГ"	72

ВАЖНАЯ ИНФОРМАЦИЯ



ООО "СЕВКАБЕЛЬ-ФИНАНС" ОСУЩЕСТВЛЯЕТ РАЗМЕЩЕНИЕ НЕКОНВЕРТИРУЕМЫХ ПРОЦЕНТНЫХ ДОКУМЕНТАРНЫХ ОБЛИГАЦИЙ НА ПРЕДЪЯВИТЕЛЯ С ОБЯЗАТЕЛЬНЫМ ЦЕНТРАЛИЗОВАННЫМ ХРАНЕНИЕМ НА ОБЩУЮ СУММУ 500 МЛН. РУБЛЕЙ. ЭМИТЕНТ УПОЛНОМОЧИЛ АКБ "СОЮЗ" (ОАО) И ЗАО "РУССКИЙ ИНДУСТРИАЛЬНЫЙ БАНК" БЫТЬ ОРГАНИЗАТОРАМИ ВЫПУСКА И ПОДГОТОВИТЬ НАСТОЯЩИЙ ИНФОРМАЦИОННЫЙ МЕМОРАНДУМ.

МЕМОРАНДУМ НОСИТ ИСКЛЮЧИТЕЛЬНО ИНФОРМАЦИОННЫЙ ХАРАКТЕР И НЕ ЯВЛЯЕТСЯ ДОКУМЕНТОМ, ПОДЛЕЖАЩИМ ПРЕДОСТАВЛЕНИЮ В ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ОРГАНЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.

ОСНОВНОЙ ЦЕЛЮ ИНФОРМАЦИОННОГО МЕМОРАНДУМА ЯВЛЯЕТСЯ ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ ПОТЕНЦИАЛЬНЫМ ИНВЕСТОРАМ ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ ИНФОРМАЦИИ ОБ ЭМИТЕНТЕ ОБЛИГАЦИЙ, ПОРУЧИТЕЛЯХ ПО ЗАЙМУ И ДРУГИХ УЧАСТНИКАХ ПРОЦЕССА РАЗМЕЩЕНИЯ НАСТОЯЩИХ ЦЕННЫХ БУМАГ, ПОМИМО УКАЗАННОЙ В ОФИЦИАЛЬНЫХ ДОКУМЕНТАХ О ВЫПУСКЕ, ПОДГОТОВЛЕННЫХ В СООТВЕТСТВИИ С ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВОМ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.

ВЛОЖЕНИЯ В ЦЕННЫЕ БУМАГИ ЭМИТЕНТА СОПРЯЖЕНЫ С ОПРЕДЕЛЕННЫМ РИСКОМ, ПОЭТОМУ ОРГАНИЗАТОР ПРЕДЛАГАЕТ ИНВЕСТОРАМ САМОСТОЯТЕЛЬНО ОПРЕДЕЛИТЬ ЗНАЧИМОСТЬ ИНФОРМАЦИИ, ПРЕДСТАВЛЕННОЙ В НАСТОЯЩЕМ МЕМОРАНДУМЕ.

ИНФОРМАЦИЯ, СОДЕРЖАЩАЯСЯ В МЕМОРАНДУМЕ, ПРЕДОСТАВЛЕНА ООО "СЕВКАБЕЛЬ-ФИНАНС", ЛИБО ВЗЯТА ИЗ ПУБЛИЧНЫХ ИСТОЧНИКОВ И РАСЧЕТОВ АКБ «СОЮЗ» (ОАО) И ЗАО "РУССКИЙ ИНДУСТРИАЛЬНЫЙ БАНК". ОРГАНИЗАТОРЫ, ИХ ПРЕДСТАВИТЕЛИ И ЛИЦА, АФФИЛИРОВАННЫЕ С НИМИ, НЕ НЕСУТ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ПОЛНОТУ И/ИЛИ ТОЧНОСТЬ ИНФОРМАЦИИ, ПРЕДОСТАВЛЕННОЙ ЭМИТЕНТОМ И/ИЛИ ВЗЯТОЙ ИЗ ПУБЛИЧНЫХ ИСТОЧНИКОВ.

ИНФОРМАЦИЯ, ПРЕДСТАВЛЕННАЯ В НАСТОЯЩЕМ ИНФОРМАЦИОННОМ МЕМОРАНДУМЕ, НЕ ЯВЛЯЕТСЯ ИСЧЕРПЫВАЮЩЕЙ. ЛЮБОЕ ЛИЦО, РАССМАТРИВАЮЩЕЕ ВОЗМОЖНОСТЬ ПРИОБРЕТЕНИЯ ОБЛИГАЦИЙ ЭМИТЕНТА, ВПРАВЕ ПРОВЕСТИ СВОЙ СОБСТВЕННЫЙ АНАЛИЗ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ООО "СЕВКАБЕЛЬ-ФИНАНС", ПОРУЧИТЕЛЕЙ ПО ЗАЙМУ, УСЛОВИЙ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЭМИТЕНТА И ПАРАМЕТРОВ ПРЕДЛАГАЕМОГО К РАЗМЕЩЕНИЮ ОБЛИГАЦИОННОГО ЗАЙМА НА ОСНОВЕ НАСТОЯЩЕГО МЕМОРАНДУМА И ЛЮБОЙ ДРУГОЙ, ИМЕЮЩЕЙСЯ У НЕГО В НАЛИЧИИ ИНФОРМАЦИИ. ПРИ ПРИНЯТИИ ИНВЕСТИЦИОННОГО РЕШЕНИЯ ПОТЕНЦИАЛЬНЫМ ИНВЕСТОРАМ РЕКОМЕНДУЕТСЯ ТАКЖЕ ОЗНАКОМИТЬСЯ С РЕШЕНИЕМ О ВЫПУСКЕ ОБЛИГАЦИЙ И ПРОСПЕКТОМ ОБЛИГАЦИЙ.

ОСНОВНЫЕ ПАРАМЕТРЫ ВЫПУСКА ОБЛИГАЦИЙ ПРЕДСТАВЛЕНЫ В НАСТОЯЩЕМ ДОКУМЕНТЕ В СЖАТОЙ ФОРМЕ. ПОЛНАЯ ИНФОРМАЦИЯ ОБ УСЛОВИЯХ И СТРУКТУРЕ ВЫПУСКА, ПОРЯДКЕ И СРОКАХ РАЗМЕЩЕНИЯ И ПОГАШЕНИЯ ЦЕННЫХ БУМАГ, А ТАКЖЕ ПОРЯДКЕ И СРОКАХ ВЫПЛАТЫ КУПОННОГО ДОХОДА СОДЕРЖИТСЯ В ПРОСПЕКТЕ ОБЛИГАЦИЙ, ЗАРЕГИСТРИРОВАННОМ ФЕДЕРАЛЬНОЙ СЛУЖБОЙ ПО ФИНАНСОВЫМ РЫНКАМ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.

ДАТА, УКАЗАННАЯ НА ТИТУЛЬНОМ ЛИСТЕ МЕМОРАНДУМА, ЯВЛЯЕТСЯ ДАТОЙ ЕГО ПРЕДСТАВЛЕНИЯ ШИРОКОМУ КРУГУ ПОТЕНЦИАЛЬНЫХ ИНВЕСТОРОВ. ЭТО НЕ ОЗНАЧАЕТ, ЧТО ИНФОРМАЦИЯ, СОДЕРЖАЩАЯСЯ В МЕМОРАНДУМЕ, ЯВЛЯЕТСЯ ПОЛНОЙ И/ИЛИ ТОЧНОЙ НА ЭТУ ДАТУ.

ОРГАНИЗАТОРЫ, ЭМИТЕНТ И ПОРУЧИТЕЛИ НЕ БЕРУТ НА СЕБЯ ОБЯЗАТЕЛЬСТВО ОБНОВЛЯТЬ ИНФОРМАЦИЮ, СОДЕРЖАЩУЮСЯ В МЕМОРАНДУМЕ. ОРГАНИЗАТОРЫ НЕ БЕРУТ НА СЕБЯ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ПО АНАЛИЗУ ФИНАНСОВОЙ И/ИЛИ ДРУГОЙ ИНФОРМАЦИИ ОБ ЭМИТЕНТЕ И/ИЛИ ПОРУЧИТЕЛЯХ И ПРЕДОСТАВЛЕНИЮ ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ ИНФОРМАЦИИ. СОТРУДНИКИ ОРГАНИЗАТОРОВ НЕ УПОЛНОМОЧЕНЫ ПРЕДОСТАВЛЯТЬ ИНФОРМАЦИЮ, ОТНОСЯЩУЮСЯ К ЭМИТЕНТУ И/ИЛИ ПОРУЧИТЕЛЯМ И/ИЛИ ОБЛИГАЦИЯМ, НЕ СОДЕРЖАЩУЮСЯ В МЕМОРАНДУМЕ.

НАСТОЯЩИЙ МЕМОРАНДУМ НЕ ЯВЛЯЕТСЯ ФОРМАЛЬНЫМ ПРЕДЛОЖЕНИЕМ К СОВЕРШЕНИЮ ПОКУПКИ ОБЛИГАЦИЙ ООО "СЕВКАБЕЛЬ-ФИНАНС".

1. ОСНОВНЫЕ ПАРАМЕТРЫ ВЫПУСКА

ЭМИТЕНТ	ООО "Севкабель-Финанс"
ПОРУЧИТЕЛИ	ОАО "Севкабель", ЗАО "Севкабель-Оптик", ООО "СИП-Кабель"
СУММА ПОРУЧИТЕЛЬСТВА	720 млн. рублей
ВИД ЦЕННЫХ БУМАГ	Документарные процентные неконвертируемые облигации на предъявителя с обязательным централизованным хранением серии 01
ГОСУДАРСТВЕННЫЙ РЕГИСТРАЦИОННЫЙ НОМЕР	4-01-36062-R
ОБЪЕМ ЭМИССИИ	500 млн. рублей
КОЛИЧЕСТВО ОБЛИГАЦИЙ	500 000 шт.
НОМИНАЛ ОБЛИГАЦИИ	1 000 рублей
НАЧАЛО РАЗМЕЩЕНИЯ	Осень 2004 г.
СРОК ОБРАЩЕНИЯ	1080 дней (3 года)
ДАТА ПОГАШЕНИЯ	Осень 2007 г.
СПОСОБ РАЗМЕЩЕНИЯ	Открытая подписка на ММВБ, аукцион по купону
ЦЕНА РАЗМЕЩЕНИЯ	100 %
КУПОННЫЙ ПЕРИОД	90 дней (квартал)
КОЛИЧЕСТВО КУПОННЫХ ПЕРИОДОВ	12
СТАВКА КУПОНА	1-4 купоны – равны и определяются на аукционе 5-12 купоны – определяются эмитентом
ДАТЫ ВЫПЛАТЫ КУПОНОВ	В 90-й, 180-й, 270-й, 360-й, 450-й, 540-й, 630-й, 720-й, 810-й, 900-й и 990-й дни с даты начала размещения Облигаций выпуска
ТОРГОВАЯ ПЛОЩАДКА	ММВБ, внебиржевой рынок
ДЕПОЗИТАРИЙ	НДЦ
ОФЕРТА	Через 360 дней по 100% от номинала
ОРГАНИЗАТОРЫ	ЗАО "Русский индустриальный банк" АКБ "СОЮЗ" (ОАО)
ПЛАТЕЖНЫЙ АГЕНТ	ЗАО "Русский индустриальный банк"
АГЕНТ ПО РАЗМЕЩЕНИЮ	АКБ "СОЮЗ" (ОАО)

2. НАПРАВЛЕНИЯ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ СРЕДСТВ

Средства, полученные Эмитентом от размещения Облигаций, будут направлены на следующие цели:

- ♦ реструктуризацию текущей кредиторской задолженности ОАО "Севкабель" и/или его дочерних и/или зависимых организаций, в том числе на замещение краткосрочных банковских кредитов (400 млн. рублей);
- ♦ приобретение ОАО "Севкабель" и/или его дочерними и/или зависимыми организациями нового оборудования для создания производств новых видов кабельной продукции и увеличения объемов выпуска по текущим проектам (100 млн. рублей).

Сроки выплат и процентные ставки по предоставленному Открытому акционерному обществу "Севкабель" и/или его дочерним и/или зависимым организациям финансированию будут выбраны с учетом сроков выплат и процентных ставок по Облигациям. При этом процентные ставки по таким займам будут соответствовать процентным ставкам (купонным выплатам) по Облигациям.

Эмитент обязуется в соответствии с будущими Договорами финансирования после получения соответствующей суммы от размещения облигаций перечислить данные денежные средства на цели указанные ОАО "Севкабель".

Цена (стоимость) указанного договора займа будет установлена после проведения конкурса по определению величины первого купона по Облигациям выпуска.

Срок получения доходов и доходность инвестиций будут выбраны с учетом сроков выплат и доходности Облигаций, сложившейся при размещении.



3. ОПИСАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОАО "СЕВКАБЕЛЬ-ХОЛДИНГ"

3.1. ИСТОРИЯ КОМПАНИИ

ОАО "Севкабель-Холдинг" является головной компанией крупнейшего на Северо-Западе России кабельного холдинга, созданного на базе старейшего кабельного завода России ОАО "Севкабель", которому в ноябре 2004 г. исполняется **125 лет**.

1879 - 2004

Завод "Севкабель" ("Северный кабельный завод") основан в г. Санкт-Петербурге **07 ноября 1879 года** немецким промышленником Карлом-Генрихом Сименсом, одним из совладельцев всемирно известной немецкой фирмы "Сименс и Гальске" ("Siemens & Halske"). Свое нынешнее наименование завод получил в сентябре 1918г. при проведении реорганизации и национализации предприятий кабельной промышленности. С момента же своего основания и до 1918г. его название звучало как **Кабельный завод Торгового дома "Сименс и Гальске" ("Siemens & Halske")**.

Создание Кабельного завода в те времена было обусловлено потребностями постепенно развивавшейся в России с середины XIX века телеграфной сети, в создании которой огромную роль сыграли и братья Сименс.



В 1851 г. фирма "Сименс и Гальске" получила от правительства России заказ на поставку 75 стрелочных телеграфов для строительства первой телеграфной линии между Москвой и Петербургом.

В 1853г. начинается массовое строительство телеграфной сети в России. За время Крымской войны (1853-1856 гг.) фирма "Сименс и Гальске" проложила телеграфную линию небывало большой протяженности от Петербурга до Севастополя, а также линии между

Санкт-Петербургом, Варшавой, Киевом, Одессой, Гельсингфорсом; осуществила прокладку подводного кабеля до Кронштадта. В процессе всех проводимых работ использовался кабель, ввозимый из-за границы, т.к. в России в те времена он еще не производился.

Вторая волна строительства и расширения телеграфной сети началась в 70-х годах XIX столетия, что увеличивало спрос на кабель и ставило перед российской промышленностью задачу организации собственного его производства.

Строительство Кабельного завода началось в 1879 г. на Васильевском острове в Гавани, где располагались два земельных участка, приобретенных Карлом Сименсом еще в 1858 г. Участки располагались по обе стороны Кожевенной линии. Один из них под №40 вытянулся вдоль Большого проспекта и занимал 10.000 кв. саженей (4,5 га). На этом участке в 1879 году был построен небольшой завод по изготовлению угольных стержней для электрических ламп, в которых существовала потребность в Петербурге и других городах России.

Оборудование угольного завода размещалось в деревянных зданиях, где он просуществовал до 1903 года. Позже на его месте были возведены новые кирпичные корпуса Кабельного завода.

На втором участке по Кожевенной линии под №39 площадью 2.500 кв. саженей (1,85 га) в конце Большого проспекта Васильевского острова, выходившем на берег Финского залива, началось строительство Кабельного завода.

В октябре 1879г. Канцелярия С.-Петербургского градоначальника выдала Карлу Сименсу свидетельство на производство работ в "построенном заводе для изготовления изолированной проволоки и телеграфных кабелей без парового котла, состоящем в Суворовском участке Васильевской части по Кожевенной линии ...". При въезде во двор, над воротами, появилась вывеска - "Завод кабелей, проводов и углей для электротехнических целей". Это было самое первое название завода.



Изготовление кабельной продукции на заводе началось в 1882 г. - выпускались угли для дуговых ламп и телеграфные кабели с гуттаперчевой изоляцией. 30 декабря 1883г. на участке Невского проспекта от Аничкова моста до Адмиралтейства зажглись 32 дуговых фонаря общей мощностью 2000 свечей. Это событие, давшее начало работе системы электроснабжения Санкт-Петербурга, послужило толчком к увеличению ассортимента и общего роста производства и сбыта продукции Кабельного завода.

ХРОНИКА ВНЕДРЕНИЯ НОВЫХ ИЗДЕЛИЙ НА ЗАВОДЕ "СЕВКАБЕЛЬ"

1893–1894	первые в стране телефонные кабели с волокнистой изоляцией
1896–1898	первый в кабельной промышленности медный прокат
1926	первые в стране эмалированные провода для радиотехники
1931	первый в стране опытный образец подземного маслонаполненного кабеля на 120 кВ
1948	первый в стране агрегат непрерывной вулканизации для изготовления судовых кабелей с резиновой изоляцией
1951	первый в Европе маслонаполненный кабель высокого давления на напряжение 110 кВ с медными проволоками поверх изоляции для затяжки кабеля в стальной трубопровод
Начало 50-х	освоение производства коаксиального подводного кабеля связи
1958	конструирование и испытание первого в Европе 220-киловольтного маслонаполненного кабеля высокого давления с аппаратурой и арматурой для него
1960–1961	конструирование первого в стране кабельного ввода
1965–1967	первый в Европе маслонаполненный кабель на напряжение 330 кВ для прокладки в стальных трубах
1978	освоение выпуска камерных кабелей для передачи цветных телевизионных программ с Олимпиады-80; впервые в СССР начато производство разработанных на «Севкабеле» высоковольтных кабелей с полиэтиленовой изоляцией марок КППВ-1/100, КППВ-3/500, КППВ-3/750, предназначенных для электрофизических исследований
1979–1983	начало производства уникальных мощных радиочастотных кабелей марок РК-75-44-51, РК-75-24-51 с воздушной изоляцией и внешним проводником из гофрированной медной трубки, разработанных совместно с НИКИ
1983–1986	начало производства коаксиальных подводных кабелей с изоляцией из полиэтилена, в полиэтиленовой оболочке марки КППК-5/18; разработка кабелей марки КППК-5/18 и начало их производства
1986	создание первых в стране образцов подводных оптических кабелей связи
1989	монтаж установки для вытяжки оптического волокна, выпуск опытных образцов оптических подводных кабелей
1993–1994	первые в России низковольтные кабели типа NYM сечением 1,5 и 2,5 мм ² , с числом жил до семи, полностью соответствующие стандарту VDE 0250 (часть 204); производственная мощность поточной линии 50000 км/год;
1996–1998	сертификация 22 марок оптических кабелей для их использования в единой взаимоувязанной сети связи РФ. Впервые в России для эксплуатации в распределительных сетях энергосистемы страны были разработаны и запущены в производство самонесущие изолированные провода типа СИП (СИП-1, СИП-1А, СИП-2, СИП-2А и СИП-3) – аналоги французских проводов типа «Torsada» и финских проводов типа «АМКА». Ввиду очевидного преимущества применения таких проводов РАО «ЕЭС России» издало распоряжение о повсеместном их применении.

С момента основания «Севкабель» был и остается одним из лидеров отечественной кабельной промышленности. Многие виды кабельных изделий, выпускавшиеся впоследствии на других отечественных и зарубежных кабельных заводах, были разработаны и внедрены специалистами "Севкабеля".

На сегодняшний день завод "Севкабель" представляет собой современное производство, разрабатывающее и поставляющее кабельно-проводниковую продукцию для многих отраслей промышленности. Основные принципы работы завода – высокое качество, сжатые сроки исполнения, разумные цены и индивидуальный подход в исполнении заказов.

Первый в России завод, на котором был организован промышленный выпуск кабельной продукции

В текущей деятельности "Севкабель" реализует план полного технического перевооружения производства, решает задачи увеличения своей доли на российском и международном рынках, ведет активную работу по сертификации производимой продукции и бизнес-процессов на соответствие международным стандартам качества, в том числе работает в направлении получения международного экологического сертификата серии ISO-14000. Продукция завода "Севкабель", а также его коллектив и менеджмент регулярно завоевывают на многочисленных конкурсах и выставках дипломы, грамоты, медали и другие почетные призы.

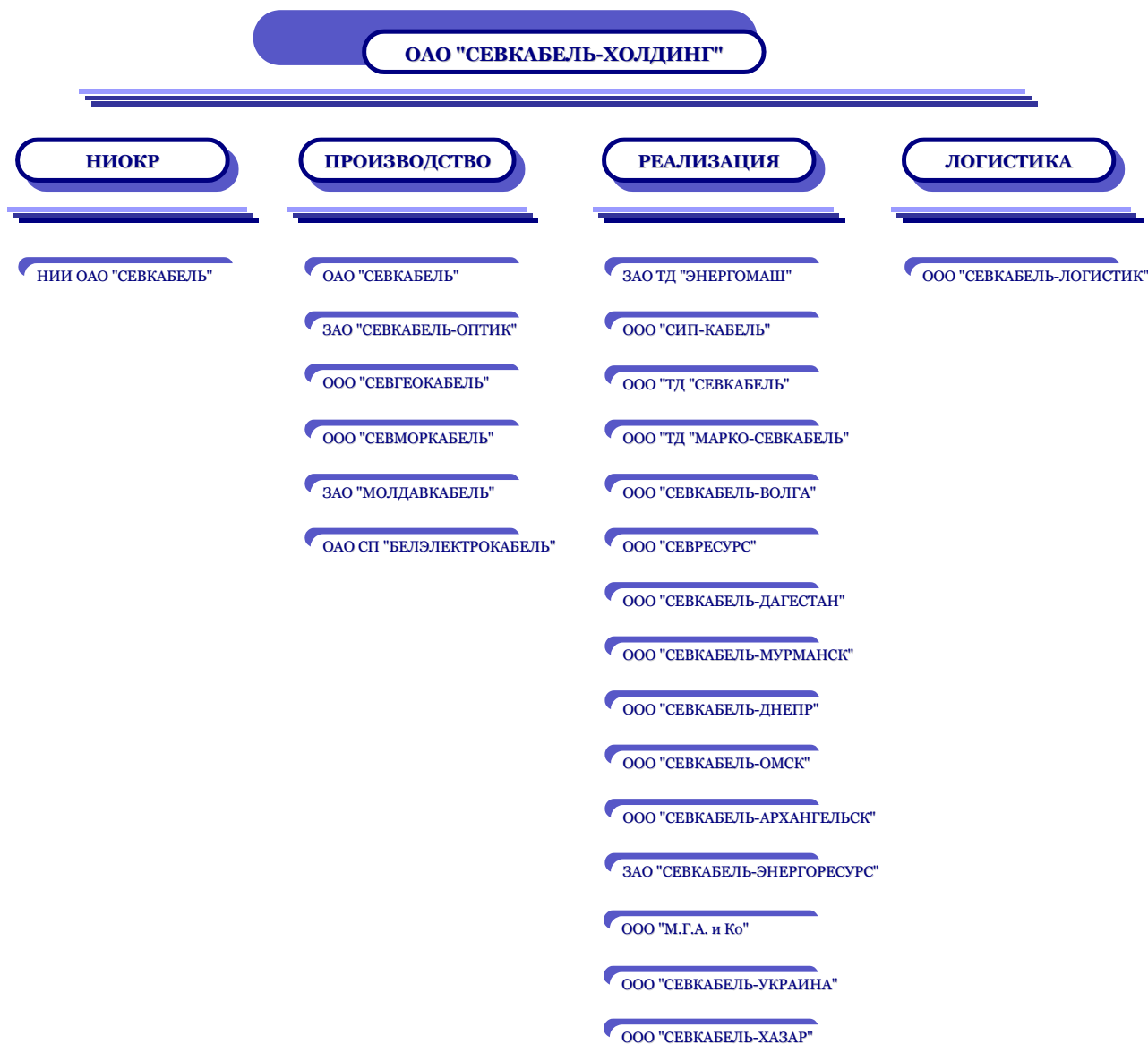
На заводе "Севкабель" трудится около 1 000 человек – для них созданы все условия работы, отлично налажена социальная сфера – база отдыха и оздоровительный лагерь для детей, регулярные профилактические осмотры в собственной медсанчасти завода, стадион и тренажерный зал.

В сентябре 2003г. завод "Севкабель" вошел в качестве основного производственного подразделения в состав крупнейшего на Северо-Западе России кабельного холдинга ОАО "Севкабель-Холдинг", основным руководителем и владельцем которого является Макаров Геннадий Александрович.

ОСНОВНЫЕ ИСТОРИЧЕСКИЕ ВЕХИ В РАЗВИТИИ ЗАВОДА "СЕВКАБЕЛЬ"

1879	Основание Кабельного завода Торгового дома "Сименс и Гальске"
Середина 1880-х гг.	Завод выпускал подземный и подводный телеграфный кабель с гуттаперчевой изоляцией, металлические тросы и медную изолированную проволоку для электрических устройств. Бурный экономический подъем в России в последнем десятилетии XIX века и ускоренное строительство телеграфных сетей обусловили быстрый рост сбыта продукции Кабельного завода. Сбыт товаров осуществляли по всей территории России и в Финляндии.
1896 - 1898	Завод начал самостоятельное производство медного проката, значительно увеличил выпуск кабеля, медной проволоки, электрических проводов и стальных тросов. Число рабочих в эти годы составляло 200 человек.
1898 - 1902	АО "Сименс и Гальске" предприняло реконструкцию завода. На северной стороне участка, вдоль Кожевенной линии, на месте деревянных складских помещений были построены здания, занявшие значительную территорию со стороны Финского залива, и заводская каменная дымовая труба.
1904 - 1905	Русско-японская война 1904-1905гг. обусловила рост потребности в кабелях для военных крейсеров, - сажениями и верстами отправлявшейся на Дальний Восток. Поставлялись кабели в Порт-Артур, полевые провода для маньчжурской армии Куропаткина, подводные кабели.
1906	Кабельный завод перешел в собственность акционерного общества "Соединенные кабельные заводы", основанного АО "Сименс и Гальске" совместно с Санкт-Петербургским международным коммерческим банком. Кабельный завод стал с этих пор главным предприятием АО "Соединенные кабельные заводы" (СКЗ). В новое АО также вошли меднопрокатный завод на Малой Охте, медный рудник и медеплавильный завод на Кавказе.
1914	Развитие электротехнической промышленности, строительство телеграфных и телефонных сетей, прокладка линий трамвая, становившегося одним из основных видов городского транспорта, нужды городского освещения - все это способствовало повышению спроса на продукцию предприятий. "Соединенные кабельные заводы" поставляли свои изделия большому числу предприятий во всех концах России.
1914	К 1914г. почти все крупнейшие предприятия электротехнической промышленности Петрограда (среди них и "Севкабель") принадлежали германскому капиталу. Поэтому в годы I мировой войны сначала Царское, а затем Временное правительство приняло меры для предотвращения утечки прибылей в руки предпринимателей враждебной державы. Уже 1 августа 1914г. завод был реквизирован, - изменен состав Правления, прекращен перевод денежных средств в Германию и другие враждебные России страны, заморожены акции.
1917	Работники СКЗ принимали непосредственное участие в событиях Февральской и Октябрьской революций. Отряд рабочих-кабельщиков участвовал в охране порядка на Васильевском острове и в штурме Зимнего дворца.
1918	В сентябре 1918г. при реорганизации предприятий кабельной промышленности России завод получил наименование "Северный кабельный завод".
1919	6-7 июня 1919г. состоялась национализация завода "Севкабель", к тому времени уже формально не являвшегося собственностью его основателей и – АО "Сименс и Гальске" и Акционерного общества "Соединенные кабельные заводы".
1922 - 1927	В годы НЭПа завод "Севкабель" являлся единственным предприятием кабельной промышленности, обладающим исследовательской базой. В 1922-1927гг. был освоен целый ряд новых видов продукции: силовые кабели на 35кВ.; маслонаполненные кабели на 110кВ; кабели дальней связи; эмалированные провода, производство которых было освоено впервые в стране; шахтные кабели; провода АТС; морские кабели.
1930	К 1930г. цех по производству эмалированных проводов стал самым крупным в Европе, - в нем действовали 1200 ходов электропечей с годовым производством 962 тонны эмалированной проволоки.
1941	После начала II мировой войны три четверти работников завода были мобилизованы в Красную Армию и на оборонные работы. Большая часть оборудования завода "Севкабель" была эвакуирована из Ленинграда железнодорожными эшелонами и водным путем. Всего за август-сентябрь 1941г. было эвакуировано 240 единиц ценного оборудования, а также большое количество готовых кабельных изделий. Вывезенные производственные мощности и техническая документация послужили основой для образования очагов высокотехнологичных производств в тылу, на базе которых затем выросли новые заводы.
1941 - 1945	В октябре 1941 года рабочие и связисты "Севкабеля" вместе со связистами Ленфронта прокладывали кабель связи между Ленинградом и большой землей по дну Ладожского озера. В период войны завод наладил производство поясков для снарядов различных калибров, детонаторных проводов, панцирных проводов для танков, кабелей для магнитных мин и специальных саперных кабелей для подключения к проволочным заграждениям. Не прекращался выпуск полевых телефонных и телеграфных проводов, был освоен выпуск облегченных полевых проводов связи.
1945	После окончания войны все работники, трудившиеся на "Севкабеле" в годы войны, были награждены медалью "За доблестный труд в Великой Отечественной войне 1941-1945гг.". В 1945г. производство кабельной продукции на заводе составляло лишь 40% по отношению к довоенному уровню, однако показателей работы 1940г. удалось достичь уже к 1948г.
1975	Организовано Производственное объединение "Севкабель". В него вошли: головной завод на Кожевенной линии, Псковский кабельный завод и Научно-исследовательский институт кабельной промышленности.
1979	"Севкабель" в честь столетия со дня образования награжден орденом Трудового Красного Знамени.
1988	Создано опытное производство НИИ ПО "Севкабель". Это позволило детализировать технологические процессы до мельчайших операций и тем самым обеспечить высокое качество серийной продукции.
1993 - 1994	Смонтирована поставленная из ФРГ современная линия по производству низковольтных кабелей типа NYM сечением 1,5 и 2,5 мм.кв. и с числом жил до семи. Кабели, изготовленные на этой линии, соответствуют международным стандартам DIN 57250.
1994	Завод акционирован в 1994 г.
1995	ОАО "Севкабель" создало дочернее предприятие ЗАО "Севкабель-Оптик", которое объединило производственные мощности завода и научный потенциал НИИ в деле развития оптико-волоконных систем связи.
1997 - 1999	Освоено производство и получен сертификат на изолированные повода марок - СИП-1 и СИП-1А, СИП-2 и СИП-2А торговая марка "Аврора", СИП-3 торговая марка "Заря". "Севкабель" является одним из лидеров по производству самонесущих изолированных проводов.
2000	Летом 2000 г. более 75% акций "Севкабеля" консолидировали ЗАО "Торговый дом "Энергомаш" и близкие к нему компании, которые занимаются реализацией продукции завода и поставляют ему сырье. Основным собственником и генеральным директором ОАО «Севкабель» стал Г.А. Макаров. Предприятие пережило две революции: управленческую и научно-техническую. С этого времени завод начал активное развитие.
2002	Создание Некоммерческого партнерства «Научно-производственная и торгово-промышленная корпорация «Кабельный холдинг». Запуск новой линии в цехе по производству низковольтных кабелей.
Сентябрь 2003	На базе ОАО "Севкабель" создан крупнейший в Северо-Западном регионе России кабельный холдинг. Головной компанией холдинга стала вновь созданная ОАО "Севкабель-Холдинг". В холдинг вошли 7 основных производств и заводов, объединенных общим брендом "Севкабель" (ОАО "Севкабель", ЗАО "Севкабель-Оптик", ЗАО "Молдавкабель", ООО "Севгеокабель", ООО "Севморкабель", ООО "Белэлектрокабель"), научное подразделение ЗАО "Севкабель НИИ КИ", сбытовая сеть в регионах и республиках РФ и странах СНГ, а также логистическое подразделение ООО "Севкабель-Логистик".
07 ноября 2004	ОАО "Севкабель" исполняется 125 лет

3.2 СТРУКТУРА ОАО "СЕВКАБЕЛЬ-ХОЛДИНГ"



Создание холдинга - это результат планомерной реализации производственной, сбытовой и корпоративной стратегии, проводимой собственниками и руководством Группы предприятий "Севкабель" начиная с 2000 г. В сентябре 2003г. в г. Санкт-Петербурге была зарегистрирована управляющая компания холдинга – ОАО "Севкабель-Холдинг", которая после завершения процесса реструктуризации будет напрямую контролировать все дочерние предприятия группы.

Базовым заводом Холдинга является старейший кабельный завод России ОАО "Севкабель". На его долю приходится более половины всех денежных потоков Группы. Часть производств Холдинга выделена в отдельные компании – это ЗАО "Севкабель-Оптик" (волоконно-оптические кабели), ООО "Севгеокабель" (геофизические кабели), ООО "Севморкабель" (кабели в резиновой изоляции, в т.ч. судовые).

В целях расширения бизнеса и вывода своей продукции на рынки стран СНГ в 2003г. Холдингом был приобретен – ЗАО "Молдавкабель" и ОАО "СП "Белэлектрокабель". Также в 2003г. была сформирована сбытовая сеть Холдинга, охватывающая различные регионы и республики России и страны СНГ. На настоящий момент созданы представительства Холдинга в ряде основных промышленных регионов России, таких как Урал, Западная Сибирь, Удмуртия и др. Географическое размещение структур, вошедших в Холдинг, обеспечивает минимизацию транспортных расходов потребителей, и сокращает сроки выполнения заявок.

Помимо производственных и сбытовых структур в Холдинг входит крупнейшее на Северо-Западе РФ в своей области научно-исследовательское подразделение НИИ ОАО "Севкабель", а также специализирующееся на складских операциях и транспортировке ООО "Севкабель-Логистик".

ТАБЛИЦА 1.
КРАТКОЕ ОПИСАНИЕ ЗАВОДОВ, ВХОДЯЩИХ В ОАО "СЕВКАБЕЛЬ-ХОЛДИНГ"

НАИМЕНОВАНИЕ	МЕСТОПОЛОЖЕНИЕ	ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР	ПРОИЗВОДИМАЯ ПРОДУКЦИЯ	
ОАО "СЕВКАБЕЛЬ" www.sevcable.spb.ru	Россия, г. Санкт-Петербург, Кожевенная линия , 40	Исмаилов Бахтияр Азизович	<ul style="list-style-type: none"> ◆ Неизолированные и изолированные провода для воздушных ЛЭП ◆ Кабели силовые ◆ Кабели контрольные ◆ Провода обмоточные 	<ul style="list-style-type: none"> ◆ Кабели и провода установочные ◆ Кабели радиочастотные ◆ Провода и шнуры соединительные ◆ Цветной прокат
ЗАО "СЕВКАБЕЛЬ-ОПТИК" www.sko.com.ru	Россия, г. Санкт-Петербург, Кожевенная линия , 40 год регистрации - 1995	Кириллов Алексей Витальевич	<ul style="list-style-type: none"> ◆ Все типы оптических кабелей связи, в т.ч. для спецприменения; 	<ul style="list-style-type: none"> ◆ Строительство волоконно-оптических линий связи «под ключ»
ООО "СЕВГЕОКАБЕЛЬ"	Россия, г. Санкт-Петербург, Кожевенная линия, д.40 Зарегистрировано 05.05.2003	Миллер Виктор Владимирович	<ul style="list-style-type: none"> ◆ Грузонесущие бронированные геофизические и рыбопромысловые траловые кабели 	
ООО "СЕВМОРКАБЕЛЬ"	Россия, г. Санкт-Петербург, Кожевенная линия, д.40 Зарегистрировано 27.08.2003	Лебедев Олег Олегович	<ul style="list-style-type: none"> ◆ Кабели в резиновой изоляции (в т.ч. судовые кабели) 	
ЗАО "МОЛДАВКАБЕЛЬ" www.moldavcable.com	Республика Молдова (Приднестровье), г. Бендеры год основания – 1958	Рагимов Юнис Турабович	<ul style="list-style-type: none"> ◆ Неизолированные провода ◆ Кабели силовые ◆ Кабели контрольные ◆ Кабели и провода установочные ◆ Кабели радиочастотные ◆ Провода и шнуры осветительные 	<ul style="list-style-type: none"> ◆ Проволока электротехническая ◆ Провода обмоточные ◆ Кабели и провода для подвижного состава ◆ Провода монтажные ◆ Провода и шнуры связи ◆ Провода авиаспецмонтажные
ОАО "СП "БЕЛЭЛЕКТРОКАБЕЛЬ" www.belcable.ru	Россия, г. Белгород год основания - 1993	Голубев Олег Николаевич	<ul style="list-style-type: none"> ◆ Провода установочные ◆ Провода и шнуры соединительные 	<ul style="list-style-type: none"> ◆ Кабели силовые ◆ Провода осветительные

Важным фактором консолидации предприятий Группы должно стать формирование и реализация единой технической, технологической, производственной, сбытовой, инвестиционной, ценовой и кадровой (обучение и переподготовка кадров) политики Холдинга. Планируется, что процесс вхождения в Холдинг новых производственных и сбытовых структур, объединенных общим брендом "Севкабель", будет продолжен за счет приобретения уже существующих компаний и создания новых.

В 2000-2004гг. в рамках реализации плана технического перевооружения производства в структуры Холдинга инвестированы значительные денежные средства (\$43,3 млн.). Результатом проводимой работы должно стать достижение к 2005г. объемов производства и продаж до 5 млрд. рублей в год (без НДС). Для сравнения, в 2003г. выручка Холдинга составила 2,435 млрд. рублей (+57,5% к 2003г.), чистая прибыль – 125 млн. руб. (+350% к 2003г.). В 2004г. выручка ОАО "Севкабель", по прогнозам, составит более 2,5 млрд. рублей, а выручка Холдинга в целом – 3,6 млрд. руб. (+48% к 2003г.).

Учитывая сезонность продаж, приведенные цифры и прогнозы представляются достаточно реалистичными. В 1 полугодии 2004г. ключевой завод Холдинга ОАО "Севкабель" увеличил по сравнению с аналогичным периодом 2003 г. объем выпуска товарной продукции на 73% до 1,02 млрд. руб. Такими темпами к 2008 г. Холдинг рассчитывает занять 20% отраслевого рынка России.

Следует отметить, что столь бурное развитие ОАО "Севкабель-Холдинг" осуществляется не только за счет расширения Холдинга и покупки заводов, но и во многом за счет разработки новой продукции. В 2004–2005 гг. планируется существенно расширить номенклатуру Концерна.

3.2.1 ЗАО "СЕВКАБЕЛЬ-ОПТИК"

За последнее десятилетие волоконо-оптические кабели прочно вошли во все сферы народного хозяйства. Кроме того, они обеспечивают развитие и оснащение военной техники, поддерживая обороноспособность и безопасность страны. Первые шаги по обеспечению насыщения рынка оптическими кабелями связи отечественного производства были сделаны в 1985 г., когда в НИИ "Севкабель" была организована лаборатория "Разработки оптических кабелей связи".

В 1995 году ОАО "Севкабель" создало на базе лаборатории "Разработки оптических кабелей связи" 100% дочернее предприятие - ЗАО "Севкабель-Оптик", которое должно было провести маркетинговое исследование по потенциальным потребителям оптического кабеля, разработать техническую документацию для серийного производства и начать производство.

На сегодняшний день ЗАО "Севкабель-Оптик" — одна из ведущих российских компаний в области разработки и производства оптических кабелей для магистральных, внутризональных и местных сетей связи для различных условий прокладки. Получены сертификаты на соответствие ГОСТ Р ИСО 9002-96 (действовал до 2003г.), ГОСТ Р ИСО 9001-2001 (действует с декабря 2003г.) и требованиям Госкомсвязи РФ от 21.05.98 г. к оптическим кабелям связи, предназначенным для применения на Взаимоуязвимых сетях связи РФ в самых различных условиях. Всего было сертифицировано 22 марки оптических кабелей. Производственные мощности завода обеспечивают выпуск свыше 10 000 км оптического кабеля в год.

Предприятие изготавливает широкий спектр номенклатуры оптических кабелей связи емкостью от 2 до 216 оптических волокон. Кабели изготавливаются:

- ◆ с медными изолированными жилами для дистанционного питания;
- ◆ с защитной оболочкой, не распространяющей горение;
- ◆ с защитной оболочкой стойкой к медленной электрокоррозии.

В зависимости от типа кабели ЗАО "Севкабель-Оптик" могут прокладываться:

- ◆ непосредственно в грунт;
- ◆ через реки и другие водные преграды с заглублением и без заглубления в дно;
- ◆ по мостам и в тоннелях, в кабельной канализации, трубах, блоках, коллекторах;
- ◆ с помощью подвески на опорах линий связи, контактной сети железных дорог, линий электропередачи;
- ◆ внутри зданий по стенам в вертикальных и горизонтальных кабелепроводах и по кабелеростам.

На предприятии создана современная испытательная база, позволяющая проводить все виды испытаний кабельной продукции, регламентированные действующими стандартами и другими нормативными документами, а также требованиями, заложенными в ТТ, ТЗ и ТУ на изделия, разрабатываемые по заказу МО РФ.

Особой гордостью "Севкабель-Оптик" является самая сложная модификация волоконно-оптического кабеля – подводный, в том числе ведутся работы по сертификации новых марок кабеля, предназначенных для морской глубоководной (до 2500 м) прокладки. Выгодное геостратегическое положение ЗАО "Севкабель-Оптик" открывает долгосрочные перспективы в развитии производства подводных волоконно-оптических кабелей связи. Исключительное расположение цеха подводных кабелей непосредственно на берегу Финского залива, и наличие специального погрузочного терминала создает возможность производить отгрузку больших строительных длин кабеля с производственной линии непосредственно в трюм пришвартованного судна, что особенно важно для заказов ВМФ.

ПОТРЕБИТЕЛИ. "Севкабель-Оптик" активно сотрудничает с ведущими отечественными операторами связи (ОАО "Ростелеком", МТС), строительно-монтажными организациями (ОАО "Союз-Телефонстрой", "Надежда-92") и др. Для ОАО "Ростелеком" и других крупных российских операторов связи в больших объемах поставляются оптические кабели для магистральных линий связи. В рамках сотрудничества с ОАО "Сибирская Нефтяная Компания" произведено и отгружено на Чукотку 118 км оптического кабеля наиболее сложной конструкции - марки ДА2, предназначенной для переходов через судоходные реки и водные преграды и прокладки в районах с активными проявлениями мерзлотно-грунтовых процессов. Начаты поставки оптического кабеля в страны ближнего зарубежья.

Одной из причин высокого спроса на волоконно-оптические кабели (ВОК), изготавливаемые ЗАО "Севкабель-Оптик", является более выгодное сочетание цены и качества продукции, чем у западных производителей. Например, ОАО "Ростелеком" сократило свой импорт на 2000 км в год. Аналогичная ситуация сложилась и в ЗАО "Транстелеком".

ИНВЕСТИЦИИ. За период с 1998г. по 2003г. в производство оптических кабелей было вложено \$1,055 млн., что позволило получить чистую прибыль за данный период в размере \$1,13 млн. В 1 квартале 2004г. с целью увеличения объемов производства было приобретено новое технологическое оборудование на общую сумму 1,8 млн. евро:

- ◆ Линия SZ-скрутки оптических модулей со свободной укладкой волокон, тип OFC 70, производство фирмы MAILLEFER EXTRUSION OY, Финляндия. Общая стоимость составляет 1 073 443,64 евро;
- ◆ Экструзионная линия Troester. Общая стоимость – 725 000 евро.

Новое оборудование позволит увеличить объем производства на 80% - до 800 км в месяц.

ТАБЛИЦА 2.
ИНВЕСТИЦИИ ЗАО "СЕВКАБЕЛЬ-ОПТИК" ЗА ПЕРИОД 1998-2003 ГГ.

Показатель	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.	Итого
Инвестиции, тыс.руб.	849,20	20 093,10	-	4 410,47	-	-	25 352,77
Инвестиции, тыс.дол. США	87,46	816,79	-	151,25	-	-	1 055,50
Выручка от реализации, тыс.руб.	29 912,00	40 122,00	148 862,00	219 630,00	117 290,00	189 747,00	745 563,00
Прибыль, тыс.руб.	1 783,90	1 329,00	8 083,00	13 971,00	1 258,00	2 530,00	28 954,90
Прибыль, тыс.дол. США	183,72	54,02	287,45	479,12	40,11	82,84	1 127,26

3.2.2 ООО "СЕВГЕОКАБЕЛЬ"

ОАО "Севкабель-Холдинг" 02 февраля 2004г. ввело в эксплуатацию новое производство грузонесущих геофизических кабелей, выделенное в отдельное предприятие Холдинга – ООО "Севгеокабель". Предприятие создано с целью расширения номенклатуры продукции холдинга за счет производства грузонесущих бронированных геофизических и рыбопромысловых траловых кабелей.

Производство расположено на территории завода "Севкабель" – под него был переоборудован цех №4 с площадью производственного помещения около 2,7 тыс.м², являющийся собственностью ООО "Севгеокабель". В ходе масштабных строительных работ были укреплены полы и фундамент цеха, осуществлен ремонт кровли, косметический ремонт производственных, бытовых и административных помещений. В цеху были установлены новые системы отопления, электроснабжения, электроосвещения, сжатого воздуха.

ИНВЕСТИЦИИ В ПРОЕКТ. Общая сумма инвестиций составляет 127,9 млн. руб. (\$4,34 млн.), из которых по состоянию на 01.09.2004г. оплачено 116,7 млн. руб. (\$3,96 млн.). 70% от общей стоимости проекта профинансировано за счет кредита Северозападного Банка Сбербанка РФ сроком на 5 лет в сумме \$3 млн., 30% - за счет собственных средств Группы. Расчетный период окупаемости проекта составляет 4,5 года. Предполагаемый объем выручки ООО "Севгеокабель" в 2004 г. составит более 2 млн. евро, в последующие годы этот показатель планируется увеличить до 3,5 млн. евро.

ТАБЛИЦА 3.
ОБОРУДОВАНИЕ, ПРИОБРЕТАЕМОЕ ДЛЯ ОРГАНИЗАЦИИ ПРОИЗВОДСТВА ГЕОФИЗИЧЕСКОГО КАБЕЛЯ

№	НАИМЕНОВАНИЕ	ПОСТАВЩИК	СТОИМОСТЬ, ТЫС.РУБ.
1.	Бронировочная машина KRUPP (м) 24x450x1200x24x450	"GAUDER" /Бельгия/	28 766,925
2.	Экструзионная линия EEL20	"MAILLEFER" /Финляндия-Швейцария/	35 429,196
3.	Линия термомеханической стабилизации	"SKET" /Германия/	24 104,080
4.	Машина двойной скрутки TA630Ni с отдающим устройством DRF 300-n	"GAUDER" /Бельгия/	2 869,313
5.	Машина одинарной скрутки MSE 1250+3(7) OD630A	"SKET" /Германия/	11 518,882
6.	Линия перемотки и проверки изоляции ISL 800	"GAUDER" /Бельгия/	1 618,824
7.	Линия перемотки стальной проволоки BEMA-BONGARD	"GAUDER" /Бельгия/	1 144,674
8.	Линия перемотки стальной проволоки UW 820/630	"SKET" /Германия/	2 248,123
9.	Линия перемотки стальной проволоки 02.ЛПП.06	"Кабельный технологический центр" /Белоруссия/	1 152,000
10.	Аппарат холодной сварки M25	"PWM" /Англия/	93,618
11.	Машина стыковой сварки	"STRECKER" /Германия/	622,490
12.	Разрывная машина H10K-S	ЗАО "Экситон-Аналитик"	2 840,400
13.	Водоохлаждающая установка "Чиллер"	ООО "Эйркул"	489,936
	ИТОГО ЗАТРАТЫ НА ОБОРУДОВАНИЕ		112 898,461
14.	Затраты по переоборудованию цеха №4		15 021,703
	ИТОГО ЗАТРАТЫ ПО ПРОЕКТУ		127 920,164

ОБОРУДОВАНИЕ. В рамках реализации проекта в цехе №4 установлено оборудование ведущих западных производителей на сумму \$3,83 млн. (см. Таблицу №3). В том числе бронировочная машина сигарного типа KRUPP (м) является на сегодняшний день самой мощной в России и имеет максимальную скорость бронирования кабеля – 60 м/мин. Впервые в России Холдинг начал

использовать при производстве грузонесущих геофизических кабелей линии термомеханической стабилизации производства фирмы SKET /Германия/.

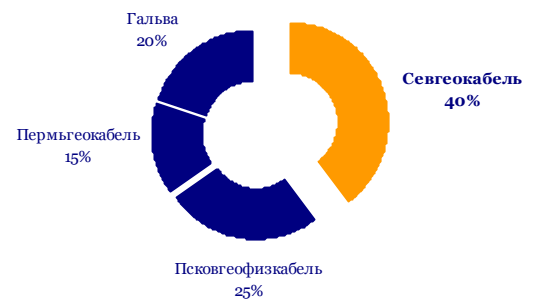
Проектная мощность производства ООО "Севгеокабель" составляет 4 тыс. км кабеля в год – на сегодняшний день это самое масштабное производство грузонесущих геофизических кабелей в России.

ОБЛАСТИ ПРИМЕНЕНИЯ КАБЕЛЯ. Грузонесущий геофизический кабель (ГГК) предназначен для проведения исследований в скважинах, бурящихся на нефть, газ, руду, уголь и другие ископаемые. Он используется для спуска и подъема геофизических приборов и аппаратов, их питания электроэнергией номинального напряжения до 600В и осуществления информационной связи между наземной регистрирующей аппаратурой и скважинными приборами при геологическом изучении земли и недропользовании на предприятиях ТЭК.

Данный кабель используется также для оснащения рыболовецких траулеров информационным прибором ИГЭК, осуществляющим передачу информации о движении рыбы на борт судна. В данном случае кабель не только является несущим для троса, но и обеспечивает ИГЭК энергией и передачу данных на траулер.

ПОТРЕБИТЕЛИ. Основными потребителями геофизических кабелей являются такие компании, как "Сургутнефтегаз", "Татнефтегеофизика", "Нижневартовскнефтегеофизика", "Ноябрьскнефтегазгеофизика", "Когалымнефтегазгеофизика" (их общий объем потребления - 2,7 тыс. км кабеля в год). При этом, по прогнозам аналитиков "Севкабеля", в ближайшие несколько лет можно ожидать роста потребления каротажных кабелей более чем в 3 раза - до 9 тыс. км в год.

Структура производства грузонесущего геофизического кабеля, прогноз на 2005г.*



* - По данным ОАО "Севкабель-Холдинг"

КОНКУРЕНЦИЯ. В настоящее время аналогичную продукцию в России в больших объемах производят лишь 3 кабельных завода: ЗАО "Псковгеофизкабель" /Псков/, ЗАО "Пермгеокабель" /Пермь/, ЗАО "Гальва" /Магнитогорск/. В 1 полугодии 2004г. общее производство ГГК составило 8,9 тыс. км. За полгода с начала работы "Севгеокабель" выпустил около 500 км продукции – это очень хороший результат для организованного "с нуля" производства. В случае успешной реализации инвестиционного проекта "Севкабель-Холдинг" к 2005г. планирует занять 40% российского рынка грузонесущих геофизических кабелей. Столь оптимистичные прогнозы "Севкабеля" связаны с ослаблением позиций некоторых конкурентов на фоне стабильного роста спроса на данный вид кабелей среди основных его потребителей.

3.2.3 ООО "СЕВМОРКАБЕЛЬ"

ООО "Севморкабель" было зарегистрировано 27.08.2003г. как 100% дочерняя компания ОАО "Севкабель" в рамках реализации еще одного инвестиционного проекта Холдинга по организации производства и реализации кабелей в резиновой изоляции (в т.ч. судовых кабелей). Новый производственный комплекс построят на территории завода "Севкабель" на Кожевенной линии, д. 40. Для строительства освобождается площадка (1,5 га), ранее использовавшаяся под производство медного проката (данный вид продукции ввиду изношенности оборудования был признан нерентабельным). Ввод производства в эксплуатацию ожидается в 1 квартале 2005г.

Необходимо отметить, что до 1986 г. завод "Севкабель" выпускал до 4,5 тыс. км в год судовых кабелей различного назначения. Перераспределение выпуска данных кабелей бывшим Минэлектротехпромом между другими кабельными заводами лишило "Севкабель" данной номенклатуры, однако, учитывая сохранившийся опыт работы прежних лет, Холдинг рассчитывает на скорейшее восстановление своих позиций в этом сегменте рынка КПП.

3.2.4 ЗАО "МОЛДАВКАБЕЛЬ"

В сентябре 2003г. была завершена сделка по приобретению холдингом "Севкабель" 100% акций завода "Молдавкабель" (Республика Молдова, г. Бендеры) за \$1,7 млн. Завод основан в 1958 г. и является в настоящее время крупнейшим предприятием региона по выпуску кабельной продукции. Фактически завод "Молдавкабель" был куплен Холдингом в процессе его приватизации – ранее 100% акций завода принадлежали государству (Приднестровской Молдавской республике в лице Министерства промышленности).

В настоящее время руководством ОАО "Севкабель-Холдинг" планируется освоение на ЗАО "Молдавкабель" выпуска новых типов кабеля в пластмассовой изоляции за счет установки на

производственных площадях завода нескольких новых линий для производства различных кабелей в пластмассовой изоляции, а также в резине. Ожидается, что через 2 года объем производства на "Молдавкабеле" вырастет до \$40 млн. в год. Для сравнения в 2002г. объем производства ЗАО "Молдавкабель" составил \$4,3 млн., в 2003г. – около \$10 млн.

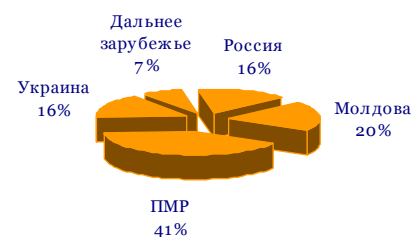
Необходимость покупки завода для ОАО "Севкабель-Холдинг" была продиктована потребностью в дополнительных производственных мощностях, т.к. площади завода "Севкабель" в Санкт-Петербурге в 14га стало не достаточно для размещения всех кабельных производств Холдинга. При этом на территории "Молдавкабеля" в 22,6га размещается 6 цехов: волочильно-крутильный, эмаль-обмоточный, цех кабелей и проводов в пластмассовой изоляции, стеклообмоточный, деревообрабатывающий и цех ТНП. Завод имеет собственную железнодорожную ветку, непосредственно к территории завода подходит городская автомагистраль.

Одновременно "Севкабель-Холдинг" давно пытался выйти на зарубежные рынки. Республика Молдова осваивается компанией с середины 2002г., когда совместно с молдавским "Энергбанком" и органом по сертификации кабельной продукции "Молдтестэнерго" было зарегистрировано и начало работать совместное предприятие СП "Севкабель-Молдова". Это позволило изучить регион, а завершающим этапом стало приобретение 100 % акций ЗАО "Молдавкабель". Данная покупка стала отправной точкой для освоения стран балканского региона.

"Молдавкабель" имел и имеет большую потенциальную возможность выпускать широкий ассортимент кабельно-проводниковой продукции. Во времена Союза завод создавался для обеспечения кабельной продукцией Молдавии, Белоруссии, Украины и части Российской Федерации. Значительная часть (до 40%) изготавливаемых изделий предназначалась для ВПК СССР. В сортамент завода входят:

- ◆ провода обмоточные медные и алюминиевые с эмалевой, пластмассовой, стекловолокнистой и пленочной изоляцией (ведущая продукция предприятия);
- ◆ неизолированные провода медные и алюминиевые;
- ◆ кабели силовые с пластмассовыми изоляцией и оболочкой на напряжение до 1000В;
- ◆ кабели силовые гибкие с изоляцией и оболочкой из термоэластопласта;
- ◆ кабели контрольные;
- ◆ провода установочные;
- ◆ провода и шнуры осветительные;
- ◆ кабели и провода для подвижного рельсового транспорта;
- ◆ провода авиаспецмонтажные;
- ◆ шнуры с поливинилхлоридной изоляцией и шнуры армированные;
- ◆ провода с изоляцией из кремнийорганической резины;
- ◆ кабели радиочастотные;
- ◆ провода и шнуры связи и т.п.

Структура сбыта ЗАО "Молдавкабель"



3.2.5 ОАО СП "БЕЛЭЛЕКТРОКАБЕЛЬ"

Белгородский завод ОАО СП "Белэлектрокабель" вошел в состав Холдинга при покупке ЗАО "Молдавкабель", как дочернее предприятие последнего. Завод расположен в Центральночерноземном регионе, в северной части г. Белгород, в непосредственной близости от трассы Москва - Симферополь. Строительство предприятия по производству КПП на данной территории было определено в 1993г. в соответствии с распоряжением администрации Белгородской области по обеспечению промышленно-хозяйственного комплекса области кабельно-проводниковой продукцией собственного изготовления.

3.2.6 НИИ ОАО "СЕВКАБЕЛЬ"

Одним из основных конкурентных преимуществ ОАО "Севкабель-Холдинг" является наличие в структуре Холдинга собственного научно-исследовательского подразделения – НИИ ОАО "Севкабель". За полувековой период деятельности института его высококвалифицированным коллективом создано большое количество кабельных изделий, машин, станков и другого технологического оборудования. Исследованы, по-новому решены и апробированы многие теоретические задачи, обеспечившие возможность создания новых типов кабелей и улучшения электрических и механических параметров ранее сконструированных изделий.

Все работы институт всегда выполнял в сотрудничестве с заводом "Севкабель", на производственных площадях которого изготавливались опытные образцы и налаживалось серийное производство многих кабелей, отрабатывались технологии, испытывались машины, агрегаты и приспособления, созданные институтом. Высококвалифицированные кадры и имеющееся оборудование позволяют выполнять

научно-исследовательские и конструкторские работы по созданию и изготовлению самых разных по назначению конструкций кабелей, отвечающих требованиям заказчика.

Институт занимается разработкой кабелей как с волоконно-оптическими жилами, так и с токопроводящими проводниками в виде круглой медной жилы (однопроволочной или многопроволочной) или в виде плоской ленты, полихлорвинила, фторопласта, в экране в виде оплетки из медных проволок или обмотки из алюминиевой фольги. Для прочности и защиты могут быть применены нити СВМ или бронепроволоки, оболочки из шланговых материалов и т.д.

Институт так же может решать сложные задачи по созданию и изготовлению уникального высоковольтного оборудования, удовлетворяющего конкретным требованиям заказчика. Кабели различного назначения и высоковольтные вводы, потребность в которых ограничена опытными образцами, изготавливаются на опытном производстве института опытными партиями или малыми сериями.

Основные конкуренты ОАО "Севкабель-Холдинг" не имеют своих собственных научных институтов и поэтому вынуждены обращаться к сторонним научно-исследовательским организациям, что существенным образом увеличивает их затраты на разработку и внедрение в производство новых видов КПП.

3.3 СОБСТВЕННИКИ

ООО "Севкабель-Финанс" является компанией, созданной специально для целей привлечения внешнего финансирования для предприятий Холдинга. Основным и единственным учредителем ООО "Севкабель-Финанс" является ОАО "Севкабель" с долей участия 100%.

План приватизации государственного предприятия "Производственное объединение "Севкабель" (ПО "Севкабель") был утвержден Комитетом по управлению имуществом Мэрии Санкт-Петербурга 13.07.1993г. По итогам приватизации 04.08.1993г. регистрационной палатой администрации Санкт-Петербурга было зарегистрировано АООТ "Севкабель". 09.09.1996 г. в связи с приведением организационно-правовой формы в соответствие действующему законодательству АООТ "Севкабель" было переименовано в ОАО "Севкабель".

Уставный капитал ОАО "Севкабель" на 100% сформирован из обыкновенных акций. По состоянию на 01.04.2004 г. общее количество акционеров завода составляло 413.

ТАБЛИЦА 4.
ОСНОВНЫЕ АКЦИОНЕРЫ ОАО "СЕВКАБЕЛЬ"

№	АКЦИОНЕР	МЕСТОНАХОЖДЕНИЕ	ДОЛЯ В УК
1	ТАЙФУ ЛИМИТЕД (Taifu Ltd.)	Никосия, Кипр	19,9 %
2	ООО «М. Г. А. и К»	Санкт-Петербург	19,7 %
3	ЗАО Торговый дом «Энергомаш»	Санкт-Петербург	19,7 %
4	ООО «Сонекс»	Санкт-Петербург	18,1 %
5	ООО «СИП-КАБЕЛЬ»	Санкт-Петербург	16,3 %
6	ОАО "Севкабель-Холдинг"	Санкт-Петербург	3,8 %
ИТОГО			97,5 %

С лета 2000г. и по настоящий момент Группа компаний "Севкабель" полностью контролируется одним собственником – семьей действующего Председателя Совета Директоров ОАО "Севкабель" Макарова Геннадия Александровича. Доля основного собственника в компаниях Группы составляет от 93,5994% в ОАО "Севкабель" до 100% в других компаниях. Наличие единого собственника у Группы существенным образом снижает риски возникновения конфликтов в сфере корпоративного управления.

В структуре акционеров ОАО "Севкабель" присутствует кипрская компаний Taifu Ltd., которая является владельцем части акций ОАО "Севкабель" (19,8792%) и доли в ООО "СИП-Кабель" (86,2756%). В структуре группы также присутствует и целый ряд вспомогательных компаний:

- ♦ ООО "СИП-Кабель" – собственник части оборудования третьего цеха;
- ♦ ООО "Сонекс" – закупка сырья и материалов;
- ♦ ООО "НЕЯ" – вспомогательная компания.

После создания в 2003г. управляющей компании ОАО "Севкабель-Холдинг" все дочерние компании Группы будут постепенно переводиться под ее непосредственный контроль. По итогам реорганизации структуры владения Группой предполагается, что ОАО "Севкабель-Холдинг" будет напрямую владеть всеми основными заводами холдинга. Основным акционером и руководителем созданного ОАО "Севкабель-Холдинг" по-прежнему останется Макаров Геннадий Александрович – после регистрации компании и проведения собрания акционеров он назначен на пост президента Холдинга.

3.4 ПРЕЗИДЕНТ



Геннадий Александрович Макаров является Президентом ОАО "Севкабель-Холдинг" и основным его собственником. В качестве руководителя кабельного Холдинга Г.А. Макаров ставит своей задачей укрепление позиций предприятия на рынке кабельной продукции, которая используется практически во всех отраслях экономики Санкт-Петербурга и Ленинградской области от энергетики до жилищного строительства.

В общественной деятельности в качестве руководителя ОАО "Севкабель-Холдинг" Г.А. Макаров оказывает благотворительную помощь и поддержку большому количеству организаций области, как в форме денежных взносов, так и в виде бесплатной поставки кабельно-проводниковой продукции, столь необходимой при строительстве и ремонте зданий.

Дата рождения: 16.06.1945 г., город Лодейное Поле Ленинградской области.

Образование:

- ◆ 1964 – Ленинградский механический техникум железнодорожного транспорта
- ◆ 1987 – Завод-ВТУЗ при Ленинградском металлургическом заводе (вечернее отделение)
- ◆ 1993 - защитил кандидатскую диссертацию в Ленинградском университете экономики и финансов им. А.А. Вознесенского, получил степень кандидата экономических наук
- ◆ Июнь 2002 - действительный член - академик Санкт-Петербургской инженерной академии
- ◆ Является членом Союза промышленников и предпринимателей (работодателей) Санкт-Петербурга

Опыт работы:

- ◆ 1971-1989 - Невский машиностроительный завод, должности инженера-технолога, начальника материально-технического обеспечения и коммерческого директора.
- ◆ 1989-1991 - Коммерческий директор МГО "Энергомаш"
- ◆ 1992 - Генеральный директор "Торгового Дома "Энергомаш"
- ◆ 1996-2000 - Председатель Совета директоров ОАО "Севкабель"
- ◆ Июль 2000 - Избран генеральным директором ОАО "Севкабель"
- ◆ Октябрь 2003 – Избран президентом ОАО "Севкабель-Холдинг"

Награды:

- ◆ **16.03.2002 – Кавалер серебряного ордена "Созидатель Петербурга".** Орден "Созидатель Петербурга" присуждается согласно общественным опросам и делится на две степени: "золотой" (для деятелей культуры) и "серебряный" (для деловых кругов, попечителей и меценатов культуры).
- ◆ **16.06.2003 – Кавалер ордена "Звезда Созидания".** Орден учрежден в 2000 г. для поддержки выдающихся деятелей культуры, внесших значительный вклад в развитие духовного потенциала страны, и представителей деловых кругов, в своей деятельности опирающихся на принципы духовности, нравственности и созидания.
- ◆ **18.09.2003 – Кавалер ордена "Золотой Меркурий"** за вклад в развитие интеграционных процессов и укрепление национальной экономики. Международная награда вручается "Собором славянских народов Беларуси, России, Украины".
- ◆ **Октябрь 2003 - Золотая медаль "За вклад в наследие народов России".** Медаль является высшей формой поощрения за выдающиеся заслуги в деле спасения, сохранения и пропаганды историко-культурного наследия народов России. Этой медалью награждаются мастера-реставраторы, хранители наследия, меценаты, а также организации, обеспечивающие высокий уровень сохранения и пропаганды историко-культурного наследия. Награда была вручена во время проведения IV Конгресса исторических городов и регионов России.
- ◆ **28.11.2003 - международная награда "Славянская доблесть"** за вклад в развитие российской государственности, экономики, возрождение духовности и славянского единства. Награда вручается Советом "Собора Славянских народов Беларуси, России, Украины".
- ◆ **01.03.2004 - Национальный Почетный знак "Лидер Российской экономики"** за достижение высоких производственных результатов и стабильную работу в условиях перехода российской экономики на рыночные принципы хозяйствования. Данная награда вручается ежегодно по итогам работы в календарном году руководителям предприятий и организаций

различных сфер и форм собственности за активную деятельность по укреплению экономического могущества России.

- ♦ **24.09.2004 – Орден "Слава России"** за успехи в благотворительной и созидательной деятельности по возрождению России. Орден учрежден в 1999г. российским музейно-выставочным центром "История отечественного предпринимательства" совместно с потомками знаменитых дореволюционных купцов и промышленников и присуждается объединениям за выдающиеся заслуги в деле возрождения традиций и развития предпринимательства, связанные с достижениями в производственной, научно-исследовательской, социально-культурной, общественной и благотворительной деятельности.

3.5 МЕНЕДЖМЕНТ

Компанией руководит опытный и талантливый менеджмент, под руководством которого Холдинг успешно развивается, демонстрируя самые высокие темпы роста в отрасли. Реализация программы развития и расширения производства, разработанной руководством компании, позволила за несколько лет вывести ключевой завод Холдинга ОАО "Севкабель" на лидирующие позиции в отрасли.

9 марта 2004 г. Оргкомитет международного форума "Мировой опыт и экономика России" вручил вице-президенту по стратегическому планированию ОАО "Севкабель-Холдинг" **Эмилю Александровичу Циталовскому** и финансовому директору ОАО "Севкабель-Холдинг" **Надежде Борисовне Китаевой** национальные почетные знаки **"Почетный экономист России - активный участник экономических реформ"**. Данная награда вручается за заслуги в развитии и укреплении экономики России, активное участие в разработке и реализации государственного курса экономических преобразований, а также в общественно-экономических мероприятиях, направленных на повышение эффективности экономики и активизацию факторов ее роста.

По словам Президента ОАО "Севкабель-Холдинг" Г.А. Макарова, "успешное предприятия - это не только новое оборудование, современные технологии и рост чистой прибыли, это, прежде всего, сплоченная команда грамотных управленцев. Получение менеджерами ОАО "Севкабель" высоких знаков общественного признания является отражением не только их личных достижений и профессионального роста, но и успехов всего Холдинга".

ТАБЛИЦА 5.
СОСТАВ СОВЕТА ДИРЕКТОРОВ ОАО "СЕВКАБЕЛЬ"

МЕСТО В СОВЕТЕ ДИРЕКТОРОВ	Ф.И.О.	ГОД РОЖДЕНИЯ	МЕСТО ОСНОВНОЙ РАБОТЫ	ДОЛЖНОСТЬ
Председатель совета директоров	Макаров Геннадий Александрович	1945	ОАО "Севкабель-Холдинг"	Президент
Член совета директоров	Балашов Юрий Юрьевич	1960	ОАО "Севкабель-Холдинг"	Директор по внутрихолдинговому контролю и аудиту
Член совета директоров	Власенкова Светлана Викторовна	1962	ОАО "Севкабель-Холдинг"	Главный экономист
Член совета директоров	Циталовский Эмиль Александрович	1949	ОАО "Севкабель-Холдинг"	Вице-президент по стратегическому планированию
Член совета директоров	Исмаилов Бахтияр Азизович	1961	ОАО "Севкабель"	Генеральный директор

ТАБЛИЦА 6.



КРАТКАЯ ИНФОРМАЦИЯ О КЛЮЧЕВЫХ МЕНЕДЖЕРАХ ОАО "СЕВКАБЕЛЬ-ХОЛДИНГ"

ФИО И ДОЛЖНОСТЬ	ОБРАЗОВАНИЕ	ОСНОВНЫЕ ТЕКУЩИЕ ОБЯЗАННОСТИ
Президент ОАО "Севкабель-Холдинг" <i>Макаров</i> <i>Геннадий Александрович</i>	<u>Учебное заведение:</u> Завод-ВТУЗ при ПО турбостроения "Ленинградский металлический завод" <u>Год окончания:</u> 1987 <u>Специализация:</u> "Технология машиностроения, металлорежущие станки и инструменты" <u>Научная степень:</u> Кандидат экономических наук, действительный член-академик Санкт-Петербургской инженерной академии	<ul style="list-style-type: none"> Общее оперативное и стратегическое руководство производственно-хозяйственной и финансово-экономической деятельностью предприятия Организация работы и эффективного взаимодействия всех структурных подразделений, направление их деятельности на развитие и совершенствование производства, повышение эффективности работы, рост объемов сбыта продукции и увеличение прибыли, качества и конкурентоспособности продукции, ее соответствия мировым стандартам Обеспечение выполнения предприятием всех обязательств перед федеральным, региональным и местным бюджетами, государственными внебюджетными фондами, поставщиками, заказчиками и кредиторами, а также хозяйственных и трудовых договоров (контрактов) и бизнес-планов
Вице-президент ОАО "Севкабель-Холдинг" Генеральный директор ОАО "Севкабель" <i>Исмаилов</i> <i>Бахтияр</i> <i>Азизович</i>	<u>Учебное заведение:</u> Московский авиационный технологический институт <u>Год окончания:</u> 1984 <u>Специализация:</u> "Металлургия и технология сварочного производства" <u>Дополнительное образование:</u> Курсы по западному менеджменту (Англия) "Мастер по управлению изменениями на предприятии" (Бельгия) "Планирование бизнеса"	<ul style="list-style-type: none"> Оперативное руководство производственно-хозяйственной и финансово-экономической деятельностью предприятия Обеспечение выполнения предприятием всех обязательств перед федеральным, региональным и местным бюджетами, поставщиками, заказчиками, а также хозяйственных и трудовых договоров
Вице-президент ОАО "Севкабель-Холдинг" по науке и перспективному развитию Генеральный директор ООО "Севгеокабель" <i>Миллер</i> <i>Виктор Владимирович</i>	<u>Учебное заведение:</u> Ленинградский политехнический институт имени М.И. Калинина <u>Год окончания:</u> 1979 <u>Специализация:</u> "Электроизоляционная и кабельная техника"	<ul style="list-style-type: none"> Организация разработки и реализация проектов технического развития предприятия Внедрение в производство новых технологических процессов и видов продукции, последних достижений в области кабелестроения Развитие информационных технологий и системы автоматизации кабельного производства
Вице-президент ОАО "Севкабель-Холдинг" по стратегическому планированию <i>Циталовский</i> <i>Эмиль</i> <i>Александрович</i>	<u>Учебное заведение:</u> Ленинградский финансово-экономический институт имени Н.А. Вознесенского <u>Год окончания:</u> 1972 <u>Специализация:</u> "Экономика и планирование материально-технического снабжения" <u>Научная степень:</u> Кандидат экономических наук, доцент по кафедре экономики и организации производственных комплексов	<ul style="list-style-type: none"> Реализация миссий и целей политики предприятия в области стратегического планирования, бизнес планирования и корпоративного строительства, а также политики предприятия в области маркетинга.

3.6 СЕРТИФИКАЦИЯ И ЛИЦЕНЗИРОВАНИЕ

Руководство Холдинга уделяет большое внимание качеству производимой продукции. Ключевой завод Холдинга ОАО «Севкабель» в своей деятельности руководствуется принципами TQM (Total Quality Management или Всеобщего менеджмента качества) и использует методы самооценки согласно критериям премий Правительства РФ в области качества. Система менеджмента качества ОАО «Севкабель-Холдинг» применительно к производству кабельно-проводниковой продукции и цветному прокату сертифицирована на соответствие требованиям международных стандартов серии ИСО-9000.

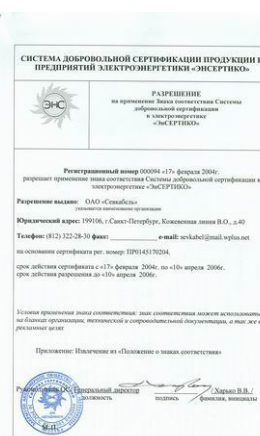
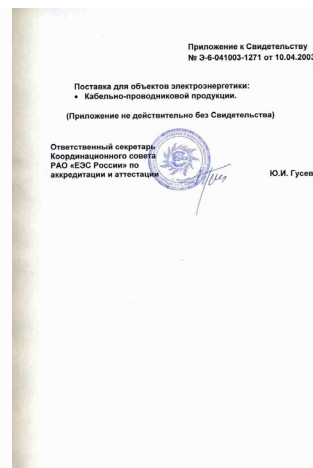
ТАБЛИЦА 7.
СВЕДЕНИЯ О СЕРТИФИКАТАХ И ЛИЦЕНЗИЯХ ОАО «СЕВКАБЕЛЬ-ХОЛДИНГ»

НАИМЕНОВАНИЕ СЕРТИФИКАТА / ЛИЦЕНЗИИ	ДАТА	ОРГАН ПО СЕРТИФИКАЦИИ
Международный сертификат на соответствие системы качества требованиям ISO 9001:2000 	01.08.1999 – 01.08.2005	Фирма "КЕМА RQ" (Нидерланды) - наиболее авторитетный в мире орган по сертификации Систем менеджмента качества в международной электротехнической промышленности на соответствие стандартам ISO. Компания "КЕМА RQ" является членом Европейской сети сертификационных органов качества IQNet, ее сертификат признается в 28 странах мира.
Сертификат Госстандарта РФ о соответствии Системы менеджмента качества международным стандартам ISO-9002 в редакции ГОСТ Р ИСО 9001-2001 (ИСО 9001:2000) 	15.12.2003 – 15.12.2006	Территориальный орган по сертификации систем качества Госстандарта РФ в Санкт-Петербурге - ООО «Тест-Санкт-Петербург»
Свидетельство об аккредитации ОАО «Севкабель» в качестве поставщика кабельно-проводниковой продукции на объекты электроэнергетики РАО «ЕЭС России» номер Э-6-041003-1271	10.04.2003 – 10.04.2006	РАО «ЕЭС России» в соответствии с внутренним «Положением об отраслевой системе аккредитации поставщиков и аттестации новых технологий и материалов» РАО «ЕЭС России». <i>Примечание: 18.11.2003 г. прекращено действие «Положения об отраслевой системе аккредитации поставщиков и аттестации технологий и материалов». Решением Правления ОАО РАО «ЕЭС России» от 21.07.2003 г. АО-энерго, АО-электростанциям, управляющим компаниям рекомендовано признать систему сертификации «ЭнСЕРТИКО».</i>
Сертификат соответствия производства ОАО «Севкабель» требованиям системы добровольной сертификации продукции и предприятий электроэнергетики «ЭнСЕРТИКО», регистрационный номер сертификата ПРО145170204	17.02.2004 – 10.04.2006	«ЭнСЕРТИКО» - система добровольной сертификации продукции и предприятий в электроэнергетике. Сертификат подтверждает право предоставления ОАО «Севкабель» услуг по материально-техническому обеспечению объектов электроэнергетики и свидетельствует о том, что технологические и организационные возможности, компетентность персонала, безопасность производства и продукции ОАО «Севкабель» соответствуют требованиям добровольной системы сертификации «ЭнСЕРТИКО».
Лицензия на право изготовления оборудования для атомных станций, регистрационный № СЕ-12-101-1329	03.09.2003 – 10.09.2006	Федеральный надзор России по ядерной и радиационной безопасности (Госатомнадзор РФ). Условия действия лицензии с изменением 1 от 10 октября 2003г предоставляют ОАО «Севкабель» право на изготовление для атомных станций кабельной продукции: кабелей силовых типа ВВГнг-LS, АВВГнг-LS, ВББШнг-LS, АВББШнг-LS; кабелей контрольных типа КВВГнг-LS, КВВГЭнг-LS
"Свидетельство о признании изготовителя" и "Сертификаты о типовом одобрении" удостоверяющие, что кабели производства ОАО «Севкабель» рекомендованы для использования в строительстве портовых сооружений	02.09.2003	Российский морской регистр судоходства
Лицензия на право производства низковольтного кабеля НУМ и сертификат соответствия	17.02.2004	VDE Prueffstelle (Германия). Образцы указанного кабеля ежегодно представляются на инспекционные испытания в центр испытаний VDE, замечаний к качеству продукции нет.
Лицензии, дающие право на разработку (серия РАСУ №0001365, регистрационный № Рр-0395) и производство (серия РАСУ №0001364, регистрационный № П-05879) вооружения и военной техники, а именно волоконно-оптических кабелей	10.07.2003 – 10.07.2008	Российское агентство по системам управления
ПЛАНЫ		
Сертификат соответствия системы экологического менеджмента международному стандарту ISO 14000	ноябрь-декабрь 2004 г.	Сертифицирующим органом, предположительно, выступит компания KEMA /Нидерланды/, она же проведет и сертификационный аудит.

Информационный меморандум

В ближайшее время ОАО "Севкабель-Холдинг" планирует выпуск широкой номенклатуры продукции, ориентированной на международный рынок. Продукция будет выпускаться согласно немецким стандартам DIN VDE, британским BS, международному стандарту IEC и другим стандартам, общепринятым для кабельной продукции во всем мире.

Вся продукция, производимая ОАО "Севкабель-Холдинг", имеет необходимые отечественные и зарубежные сертификаты соответствия и сертификаты пожарной безопасности, выданные независимыми аккредитованными испытательными центрами. Достигнутое качество, способное удовлетворить самого требовательного клиента - это важнейшее условие производства и основное конкурентное преимущество ОАО "Севкабель-Холдинг".



Номенклатура продукции:

1. Кабели силовые для стационарной прокладки на напряжение до 1 кВ (ОКП 352000).
2. Кабели силовые на напряжение 1 кВ и выше с медной жилой и свинцовой оболочкой (ОКП 353100).
3. Кабели силовые на напряжение 1 кВ и выше с медной жилой и пластмассовой оболочкой (ОКП 353300).
4. Кабели силовые на напряжение 1 кВ и выше с алюминиевой жилой в свинцовой оболочке (ОКП 353500).
5. Кабели силовые на напряжение 1 кВ и выше с алюминиевой жилой в поливинилхлоридной оболочке (ОКП 353700).
6. Провода силовые для электрических установок (ОКП 355100).
7. Провода и шнуры осветительные (ОКП 355300).
8. Провода силовые общего назначения (ОКП 355500).
9. Кабели контрольные (ОКП 356300).
10. Кабели радиочастотные (ОКП 358800).

Руководитель: **Гарько В.В.**

3.7 НАГРАДЫ

Компания "Севкабель" является победителем многих конкурсов. Качество ее продукции неоднократно отмечалось свидетельствами, грамотами, дипломами международных и региональных премий, конкурсов, выставок.

НАЦИОНАЛЬНАЯ ПРЕМИЯ ПРАВИТЕЛЬСТВА РФ В ОБЛАСТИ КАЧЕСТВА



23 декабря 1999г. ОАО «Севкабель» присуждена Премия Правительства РФ **"ЗА ДОСТИЖЕНИЕ ЗНАЧИТЕЛЬНЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ В ОБЛАСТИ КАЧЕСТВА ПРОДУКЦИИ (УСЛУГ) И ВНЕДРЕНИЕ ВЫСОКОЭФФЕКТИВНЫХ МЕТОДОВ УПРАВЛЕНИЯ КАЧЕСТВОМ"**.



Премия учреждена в 1996г. Правительством РФ и присуждается ежегодно организациям за достижение значительных результатов в области качества продукции. Несмотря на то, что премия не предусматривает денежного вознаграждения, она является одной из самых престижных в России. Лауреаты премии получают призы и дипломы Правительства РФ, а также право использовать символику премии в рекламных материалах.



За шесть лет, с 1997 по 2003гг., премия была вручена **64 российским организациям**. Она является своеобразным аналогом Европейской премии по качеству и присуждается не за конкретные изделия или услуги, а за работу предприятия в целом.

Участие в соискании премии способствовало освоению "Севкабелем" современных методов менеджмента качества и было высоко оценено Советом по присуждению премии Правительства РФ.

ПРЕМИЯ ПО КАЧЕСТВУ САНКТ-ПЕТЕРБУРГА



10 ноября 1999г. за заслуги в области управления качеством **ОАО «Севкабель» присуждена Премия по качеству Санкт-Петербурга**. Эта премия была учреждена в 1997г. распоряжением Губернатора Санкт-Петербурга по инициативе "ТЕСТ-Санкт-Петербург" (Центра испытаний и сертификации Санкт-Петербурга, территориального органа Ростеста).



Премия по качеству Санкт-Петербурга присуждается компаниям ежегодно за производство и реализацию высококачественной и конкурентоспособной продукции (услуг). Критерии, по которым оцениваются достижения участников конкурса, соответствуют критериям премии по качеству Правительства РФ.

Также как и правительственная премия по качеству, премия Санкт-Петербурга является безденежной. Одновременно она предоставляет лауреатам право указывать свое звание и использовать эмблему в деловой документации и рекламных материалах.

ПРОГРАММА "ОБЩЕСТВЕННОЕ ПРИЗНАНИЕ"



ОАО "Севкабель" дважды (в 2002г и 2003г) становился лауреатом конкурса "Общественное признание" в номинациях "Достижения в профессиональной деятельности" и "Вклад в создание высокой репутации отечественного предпринимательства".

Конкурс «Общественное признание» проводится с 1997 года в рамках программы «Общественное признание». В ходе конкурса осуществляется поэтапный отбор лучших предприятий Санкт-Петербурга и Ленинградской обл. с целью поощрения их вклада в социально-экономическое развитие региона.

Организаторами программы (Членами Дирекции конкурса) являются:

- ☞ Администрация Санкт-Петербурга;
- ☞ Правительство Ленинградской области;
- ☞ Союз промышленников и предпринимателей Санкт-Петербурга;
- ☞ Санкт-Петербургская ТПП;
- ☞ Объединение промышленников и предпринимателей Ленинградской области;
- ☞ Общество потребителей Санкт-Петербурга и Ленинградской области;
- ☞ ФГУ "Центр испытаний и сертификации Санкт-Петербурга";
- ☞ Межрегиональное объединение Федерация профессиональных союзов Санкт-Петербурга и Ленинградской области";
- ☞ Санкт-Петербургский Союз строительных компаний "Союзпетрострой";
- ☞ Управляющая компания "Единое пространство".



«Знак общественного признания» присуждается ОАО «Севкабель» уже второй год. Основанием для присуждения награды являются: представление экспертного совета программы, высокий рейтинг профессиональной репутации и положительная оценка социально значимой деятельности компании. Решение о присуждении награды принимает жюри, сформированное из авторитетных отраслевых специалистов, представителей государственных структур, средств массовой информации, общественных организаций.

СТРУКТУРА КОНКУРСА "ОБЩЕСТВЕННОЕ ПРИЗНАНИЕ"



В 2003г. в рамках программы "Общественное признание" ОАО «Севкабель» был выдвинут на участие в конкурсе "СДЕЛАНО В ПЕТЕРБУРГЕ". Завод представил на рассмотрение жюри один из самых перспективных и востребованных на рынке видов продукции – СИП-4 (самонесущий изолированный провод), который применяется для передачи и распределения электроэнергии в воздушных линиях электропередачи. По решению экспертов, ОАО «Севкабель» получил награду конкурса «Сделано в Петербурге» 29 мая 2003г. и право маркировать свою продукцию знаком качества "Сделано в Санкт-Петербурге".



НАЦИОНАЛЬНЫЙ КОНКУРС "РОССИЙСКАЯ МАРКА"



27 ноября 2003 года по результатам VIII Национального конкурса "Российская марка" силовой кабель НУМ ОАО "Севкабель" удостоен Золотого знака Качества "Российская марка".

Организатором конкурса является специально созданная Некоммерческая организация Национальный фонд "Российская Марка". Отбор, экспертиза и аттестация лучших товаров, услуг и технологий в Программе "Российская Марка" достигается за счет создания системы независимых экспертных комиссий и введения общественного контроля через Высший Совет знака качества "Российская Марка", включающий известных ученых, промышленников, предпринимателей, общественных деятелей. Золотым знаком конкурса награждаются товары и услуги в том случае, если они соответствуют международным стандартам качества.

Силовой кабель НУМ - лучшая электропроводка России по Евростандарту. Кабель стал победителем конкурса «Российская марка», так как полностью соответствует немецкому аналогу, лицензия на маркировку VDE № 088253.

КОНКУРС "1000 ЛУЧШИХ ПРЕДПРИЯТИЙ РОССИИ"

14 октября 2003г. в Государственном Кремлевском Дворце прошла торжественная церемония награждения первой сотни победителей Четвертого Всероссийского конкурса "1000 лучших предприятий России". **В рейтинг первых ста предприятий вошел и завод ОАО «Севкабель».**

Всероссийский Конкурс "1000 лучших предприятий России" проводится ежегодно, начиная с 2000г. В состав Оргкомитета Конкурса входят представители Госдумы РФ, Минэкономразвития России, Минпромнауки России, Госстандарта России, профильных комитетов Совета Федерации РФ, глав администраций регионов субъектов РФ, крупнейших профессиональных общественных организаций, ведущих вузов страны.

За последние несколько лет Конкурс пользуется особой популярностью среди отечественных компаний. Его участниками становятся лучшие предприятия и организации России. Победу ОАО "Севкабель" на конкурсе гарантировало динамичное развитие компании и активное производство ею новых видов продукции.

ВСЕРОССИЙСКАЯ ПРЕМИЯ "РОССИЙСКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ОЛИМП"



10 марта 2004 года ОАО "Севкабель-Холдинг" получило награду премии «Российский Национальный Олимп» - "Золотой Олимп" в номинации "Промышленность. Производство".

Премия "Российский Национальный Олимп" – это Всероссийская общественная награда, отражающая высшие достижения российского общества во всех сферах его деятельности. Учредителями Премии являются Российская Академия Наук, Правительство Российской Федерации, ТПП, РСПП, Всероссийский выставочный центр, Фонд социального развития "Третье Тысячелетие". Лауреатами Премии "Российский Национальный Олимп" становятся коллективы крупных, средних и малых предприятий, государственных учреждений и общественных организаций России.

Как отметил Председатель Совета Директоров «Севкабель - Холдинга» Г.А.Макаров, "вдвойне приятно то, что работа холдинга получила столь высокое признание. Создавая и развивая нашу компанию, мы думаем, прежде всего, о судьбе российской промышленности. Все наши усилия направлены на ее возрождение, и мы не собираемся останавливаться на достигнутом".

3.8 УЧАСТИЕ В ОБЩЕСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ

НАИМЕНОВАНИЕ ОРГАНИЗАЦИИ	ОПИСАНИЕ	ЦЕЛИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
Ассоциация "Электрокабель", Г. Москва, Россия	Ассоциация создана для решения общих задач и интересов её участников в области производства кабельной продукции. Объединяет около 90 организаций России и стран СНГ, работающих в кабельной промышленности. В состав ассоциации входят практически все кабельные заводы постсоветского пространства. Научно-техническим центром Ассоциации является ОАО "ВНИИ кабельной промышленности" (ОАО "ВНИИКП").	<ul style="list-style-type: none"> ◆ Содействие развитию и совершенствованию производства кабельной продукции, оборудования и материалов для ее производства на предприятиях - членах Ассоциации; ◆ Содействие развитию производственного потенциала членов Ассоциации; ◆ Содействие развитию международного сотрудничества производителей кабельной продукции и оборудования; ◆ Представление и защита общих прав и интересов членов Ассоциации; ◆ Содействие проведению научно-технических разработок новых изделий, технологий и материалов; ◆ Выработка рекомендаций по основным направлениям развития отрасли и технологии производства.
Международная Ассоциация "Интеркабель" ("Intercable"), г. Москва, Россия	МА "Интеркабель" объединяет более 40 фирм - производителей кабельной продукции и оборудования для ее производства из 18 стран Европы, Америки и Азии (Австрия, Чехия, Швейцария, Венгрия, Германия, Франция, Италия, Польша, Голландия, Словакия, Россия, Молдавия, Белоруссия, Украина, США, Великобритания, Вьетнам, Кипр). Ассоциация создана для оказания содействия своим членам в их производственной и коммерческой деятельности.	<ul style="list-style-type: none"> ◆ Оказание содействия членам ассоциации в поиске партнеров по сотрудничеству; ◆ Организация выставок; ◆ Проведение технических семинаров и научных симпозиумов.
International Cablemakers Federation (ICF), г. Вена, Австрия	Международная федерация ICF создана в 1990 г., объединяет ведущих мировых производителей кабельной продукции, представляющих практически все регионы мира. Инициатором создания ICF явились лидеры кабельной промышленности Европы, США и Японии: Pirelli, Alcatel, ABB, Siemens, Sumitomo Electric, Fujikura, Furukawa, Southwire, General Cable Corporation и другие. По состоянию на март 2003 г. в состав ICF входило 109 полноправных членов и 14 ассоциированных. Среди ведущих предприятий кабельной промышленности СНГ Членами ICF являются: <ul style="list-style-type: none"> ◆ ОАО "ВНИИКП" ◆ ОАО "Камкабель" ◆ ЗАО "Москабельмет" ◆ ЗАО "Самарская кабельная компания" ◆ ООО "Электрокабель" Кольчугинский завод ◆ ОАО "Одескабель" ◆ ОАО "Севкабель" - является действительным членом ICF с 1992 года. 	<ul style="list-style-type: none"> ◆ Создание и обеспечение работы всемирной трибуны для высшего управленческого персонала ведущих мировых предприятий кабельной промышленности.

4. КАБЕЛЬНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ РОССИИ

4.1 ТЕХНОЛОГИИ ОТРАСЛИ

КАБЕЛЕМ называется система из одного или нескольких изолированных друг от друга и скрученных вместе токопроводящих жил (проводников), заключенных в герметичную защитную оболочку из резины, пластмассы, алюминия или свинца. Поверх защитной оболочки кабель также может иметь покрытие (броню) из стальных лент, плоской или круглой проволоки (для защиты от механических повреждений) – такой кабель называется бронированным.

Слово "кабель" произошло от голландского слова "kabel" – канат, тросс

Кабельная промышленность выпускает 20 000 маркоразмеров: от эмалированных проводов тоньше человеческого волоса до силовых маслонаполненных кабелей толще человеческой руки. Кроме размеров кабеля и провода различают также и по назначению, и по устройству. Однако, несмотря на столь огромное разнообразие типов, видов и маркоразмеров, все кабели и провода состоят из трех элементов: токопроводящей жилы, изоляции и герметичной защитной оболочки.

Кабельное производство характеризуется устоявшейся технологией изготовления продукции (она практически не менялась последние 20-25 лет), включающей в себя следующие основные этапы:

- ◆ **ВОЛОЧЕНИЕ** – первичная обработка сырья; результатом волочения является выход полуфабрикатов для дальнейшего производства кабелей вне зависимости от их вида
- ◆ **СКРУТКА ГОЛОЙ ПРОВОЛОКИ** – результатом скрутки является получение жилы
- ◆ **ИЗОЛИРОВАНИЕ** – кабели изолируются в зависимости от типа и вида различными изоляторами, в т.ч. резиной, полиэтиленом и др.
- ◆ **СКРУТКА ИЗОЛИРОВАННЫХ ПРОВОДОВ**
- ◆ **НАНЕСЕНИЕ ОБОЛОЧКИ** – оболочка наносится в зависимости от типа и вида кабеля, бывает внутренней и внешней, придавая кабелю необходимые целевые характеристики.

При внешней простоте технологического процесса создание проводов и кабелей дело весьма сложное. По всей их длине, достигающей сотен и тысяч метров, они должны быть едиными по своим изоляционным свойствам, по сечению токопроводящих жил, по толщине изоляции и защитной оболочки и по многим другим свойствам.

Идентичность и постоянство технологии производства любых видов кабелей является одним из отличительных особенностей и конкурентных преимуществ кабельной отрасли, т.к. это дает возможность использования в работе универсального оборудования.

Внедрение на кабельном заводе универсального оборудования позволяет осуществлять выпуск различных видов продукции на одних и тех же производственных фондах, что существенно образом снижает затраты. Например, на оборудовании для производства низковольтных силовых проводов могут производиться силовые провода среднего напряжения.

Одним из залогов успешного развития завода "Севкабель" в последние годы стало активное внедрение в производственный процесс подобного универсального оборудования, в основном иностранного производства. В настоящий момент обновлена большая часть основных фондов, при замене которых предпочтение отдавалось именно универсальности технологических процессов.

Постоянство технологии производства, однако, не означает отсутствие потребности отрасли в проведении научных исследований. Провода и кабели являются основой машин и оборудования, используемых практически во всех отраслях промышленности, поэтому от их качества и параметров зависит уровень технологий во многих производственных процессах. При этом новые отрасли промышленности требуют появления новых конструкций кабелей. Созданием новых видов кабелей и модификацией уже существующих занимаются научно-исследовательские институты в Москве, Санкт-Петербурге, Томске.

ОАО "Севкабель", в отличие от своих ближайших конкурентов, имеет собственное научно-исследовательское подразделение с более чем полувековой историей работы. Это сокращает расходы на научно-исследовательские разработки и ускоряет процесс ввода в производство новых марок кабелей, что обеспечивает заводу дополнительное конкурентное преимущество в продвижении своей продукции на рынке.

4.2 КЛАССИФИКАЦИЯ КАБЕЛЕЙ И ПРОВОДОВ

История кабелей началась в XIX в. Их появление в Европе было "спровоцировано" всплеском развития определенных видов техники и технологий в XIX в., крупными изобретениями, такими, как, например, электромагнитный телеграф. Интересным фактом является использование Э. Нобелем импульса электрического тока для защиты Санкт-Петербурга от английского флота в Крымской войне (создание минных полей на льду Кронштадта). Новые технологии, а также необходимость строительства только появлявшихся в то время электрических сетей определили потребность создания и применения кабелей.

Стоит отметить, что в целом надежность работы любого кабеля в первую очередь зависит от качества изготовления изоляции. Первые кабели представляли собой медную жилу с изоляцией из гуттаперчи – заменителя натурального каучука. Позже изоляцию стали делать бумажно-пропитанной, появились 1-, 2-, 3-жильные кабели, в зависимости от их классификации. Производство силовых кабелей с бумажно-пропитанной изоляцией достаточно сложное и зависит от сложности намотки лент, составляющих эту бумажно-пропитанную изоляцию. Также непросто производство кабельной бумаги, т. к. используется бумага высокой плотности, изготавливаемая только из хвойных пород деревьев. Пропитка представляет собой масло-канифольный состав. Позже, во второй половине 20 века, на смену бумажной изоляции пришли кабели с пластмассовой изоляцией.

Приведенная ниже классификация в известной мере условна, однако позволяет систематически представить сведения о кабелях. Кабели по признакам материала проводящих жил передаваемой энергии или информации делят на две группы:

- ◆ кабели электрические с металлическими жилами;
- ◆ кабели с оптическими волокнами (могут иметь и дополнительные металлические токопроводящие жилы).

Кабели электрические с металлическими жилами классифицируют по порядку передаваемой через кабели мощности, величине напряжения, типу изоляции, назначению и т.д. В соответствии с этим различают:

- ◆ кабели силовые низкого, среднего и высокого напряжения;
- ◆ кабели силовые гибкие;
- ◆ кабели управления;
- ◆ кабели контрольные;
- ◆ низковольтные провода и шнуры;
- ◆ кабели и провода связи;
- ◆ кабели радиочастотные;
- ◆ кабели специальные и др.

По назначению выделяют кабели:

- ◆ Для передачи и распределения электроэнергии в осветительных и силовых электроустановках – силовые кабели;
- ◆ Для проводной связи и сигнализации – кабели связи;
- ◆ Для передачи энергии и сигналов на радиочастотах – радиочастотные кабели;
- ◆ Для создания цепей контроля, сигнализации – контрольные кабели и др.

Силовые кабели по типу изоляции различают:

- ◆ кабели силовые с бумажной изоляцией, в том числе пропитанные и маслонаполненные;
- ◆ кабели силовые с пластмассовой изоляцией;
- ◆ кабели силовые с резиновой изоляцией.

По величине линейного рабочего напряжения кабели силовые подразделяют на:

- ◆ кабели на напряжения 1...10 кВ;
- ◆ кабели на напряжения 20...35 кВ;
- ◆ кабели на напряжения 110...500 кВ.

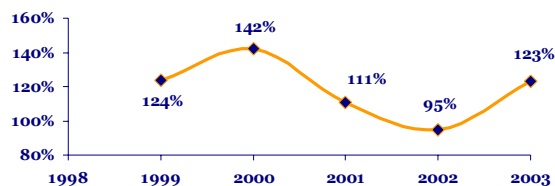
По местам прокладки выделяют кабели для прокладки:

- ◆ в земле (траншеях);
- ◆ в воздухе;
- ◆ в помещениях;
- ◆ под водой.

4.3 ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ОТРАСЛИ КПП В 2003 ГОДУ

Прошедший 2003 год оказался наиболее удачным для предприятий кабельной промышленности России за последние несколько лет. Если в 2002 г. объем производства кабельных изделий "по весу меди" снизился на 5%, то за 2003 год прирост выпуска по этому показателю составил 23%, а "по весу переработанных металлов" - 24%¹. Данный прирост выпуска кабельно-проводниковой продукции (КПП) оказался в 2 раза выше прогнозирувавшихся Минэкономразвития РФ в начале года темпов роста в 13-15%. О перспективах дальнейшего роста позволяет говорить и тот факт, что в отличие от предыдущих лет в 4 квартале 2003г. практически не снизились объемы производства по сравнению с 3 кварталом.

Темпы роста объемов производства по весу меди по Ассоциации "Электрокабель" (в % к предыдущему году)



Источник: Данные Ассоциации "Электрокабель"

Российская кабельная промышленность ориентирована в основном на внутренний рынок, поэтому производство кабельных изделий в высокой степени зависит от темпов развития экономики страны. В частности, динамика объемов производства кабельной продукции определяется тремя основными факторами:

- ◆ Объемы инвестиций в реальный сектор экономики;
- ◆ Темпы развития промышленности в целом;
- ◆ Темпы развития отдельных отраслей промышленности – энергетики, машиностроения (в т.ч. электротехнического оборудования).

В 2003г. наблюдались положительные тенденции в развитии всех трех перечисленных факторов, что и явилось основной причиной роста производства в кабельной отрасли. Итоги развития промышленности России в 2003 г. оказались значительно (в 1,5-2 раза) выше прогнозируемых ранее показателей. Заметно повысилась важная для кабельной промышленности инвестиционная активность, в том числе иностранных инвесторов. Рост инвестиций в основной капитал в 2003 г. составил 12,5% против 2,6% в 2002 г. Рост ВВП составил 7,3%, рост промышленного производства – 7%, в том числе в машиностроении 109,4% (в 2002г. -102,0%). Показатели работы первых пяти месяцев 2004 г. свидетельствуют о сохранении установленных тенденций роста.

ТАБЛИЦА 8.
ОСНОВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РОССИИ В 2003 Г.
(в % к соответствующему периоду предыдущего года)

ПОКАЗАТЕЛЬ	2002	2003	1 КВАРТАЛ 2004	ЯНВАРЬ – МАЙ 2004
ВВП	104,7	107,3	107,4	107,4
Инвестиции в основной капитал	102,6	112,5	113,1	112,8
Производство продукции промышленности	103,7	107,0	107,6	107,0
в т.ч. Электроэнергетика	99,3	101,0	100,0	100,4
Черная металлургия	103,0	108,9	106,9	105,9
Цветная металлургия	106,0	106,2	103,1	104,2
Химическая и нефтехимическая промышленность	101,6	104,4	110,7	110,0
Машиностроение и металлообработка	102,0	109,4	117,5	114,2
- электротехническая промышленность	93,8	105,5	102,0	103,0
- автомобильная промышленность	97,8	106,0	120,3	114,4
- промышленность средств связи	174,6	118,0	143,1	156,8

Источник: Госкомстат России

По отдельным номенклатурным группам КПП динамика объемов производства зависит, в свою очередь, от динамики отраслей экономики, являющихся крупнейшими потребителями данного вида кабелей и проводников.

Положительные тенденции в электроэнергетике (выработка электроэнергии выросла на 2,6%, наблюдался рост ввода в эксплуатацию ЛЭП, магистральных и зонавых линий связи) определили увеличение выпуска всех видов кабельных изделий энергетического назначения. На 19% выросло

¹ Медь и алюминий являются двумя основными видами сырья в производстве кабелей; технология обработки металлов одинакова на всех заводах. По этим причинам показатели "производство кабельных изделий по весу меди" и "производство кабельных изделий по весу металла (медь+алюминий)" выбраны участниками рынка как основные индикаторы его состояния.

производство по неизолированным проводам, на 10% - по кабелям силовым на напряжение 1 кВ и выше, на 24% - по контрольным кабелям, от 8 до 19% - по другим видам силовых кабелей и проводов.

Развитие отрасли "связь" способствовало устойчивому росту объемов производства основных видов кабелей и проводов связи, в первую очередь дальней связи (153%), городской телефонной связи (121%) и зонной связи - 118%. Продолжался опережающий рост выпуска кабелей для компьютерных сетей (LAN-кабелей) - 175%. После снижения в 2002 году на 16% выпуска оптических кабелей в 2003 году рост их выпуска в одноволоконном исчислении составил 131%.

ТАБЛИЦА 9.
ТЕМПЫ РОСТА ПРОИЗВОДСТВА В ОТРАСЛИ ПО ОСНОВНЫМ НОМЕНКЛАТУРНЫМ ГРУППАМ КПП,
ПРОИЗВОДИМЫМ НА ОАО "СЕВКАБЕЛЬ"

НАИМЕНОВАНИЕ	ЕД. ИЗМ.	2002	2003	ТЕМП РОСТА, %
Провода неизолированные для воздушных линий электропередач (по весу меди)	тонн	48 223	57 525	119,3%
Кабели силовые для стационарной прокладки на напряжение до 1 кВ	км	181 995	215 853	118,6%
Кабели силовые для стационарной прокладки на напряжение 1 кВ и выше	км	51 845	57 096	110,1%
Провода силовые для электрических установок	км	283 790	301 555	106,3%
Провода силовые бытового назначения	км	59 168	59 936	101,3%
Провода и шнуры осветительные	км	181 273	194 234	107,1%
Провода силовые общего назначения	км	55 952	70 013	125,1%
Кабели контрольные	км	43 976	54 348	123,6%
Кабели радиочастотные	км	32 509	36 255	111,5%
Провода обмоточные с волокнистыми и другими видами изоляции	тонн	10 809	12 762	118,1%
Прокат цветной	тонн	7 605	11 071	145,6%
Кабели оптические	км	40 550	52 265	128,9%
Оптическое волокно	км	641 906	845 337	131,7%

Источник: Данные Ассоциации "Электрокабель"

Стабилизация в 2003 г. работы автомобильной промышленности России определила в группе кабелей и проводов для транспорта прирост на 18% объема выпуска автотракторных проводов, на 22% увеличилось производство проводов и кабелей для подвижного состава.

В электротехнической промышленности наблюдался рост производства основных видов электротехнического оборудования (электродвигатели, электромашины), что повлекло увеличение объемов выпуска проводов для выводов обмоток электрических машин на 28%, проводов обмоточных с эмальизоляцией - на 12%, проводов обмоточных с волокнистой и другими видами изоляции - на 18%.

Помимо этого в 2004 г. ожидается дальнейший рост строительства, который затронет не только бурно развивающийся первичный рынок жилья, но и такое направление как, строительство железных дорог. Оба направления для своего развития требуют большого количества разнообразной кабельно-проводниковой продукции.

ТАБЛИЦА 10.
СТРУКТУРА ПРОИЗВОДСТВА КАБЕЛЬНЫХ ИЗДЕЛИЙ ПО ВЕСУ МЕДИ НА ЗАВОДАХ РОССИИ В 2002-2003 ГГ.

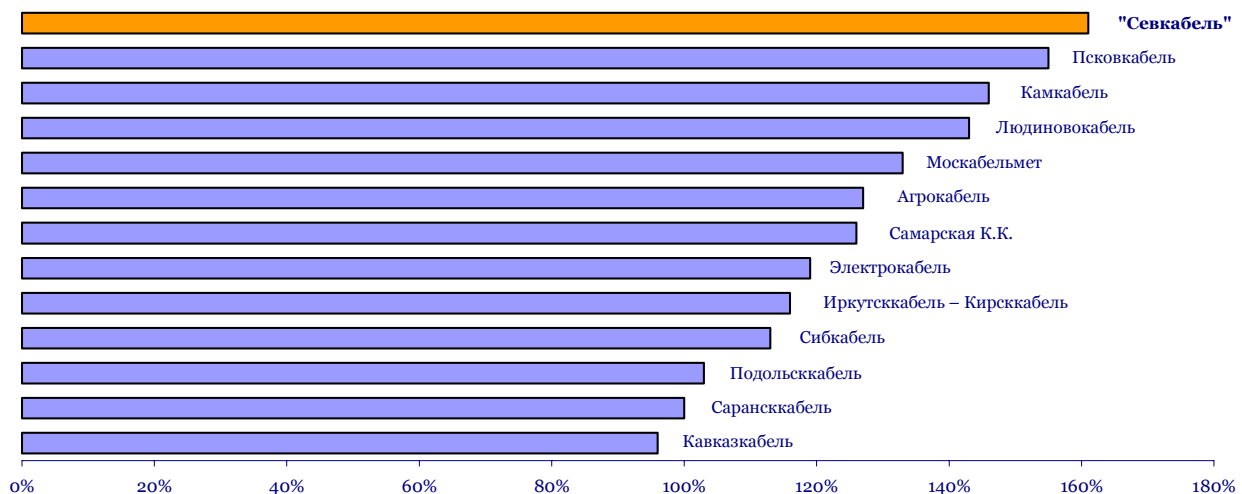
№	ПРЕДПРИЯТИЕ	ОБЪЕМ ПРОИЗВОДСТВА, ТОНН		ТЕМП РОСТА, %	ДОЛЯ ОТ ОБЩЕГО ОБЪЕМА, %	
		2003	2002		2003	2002
1	Группа "Иркутсккабель – Кирскабель"	67 864	58 491	116%	18.4%	19.5%
2	"Камкабель"	59 947	41 114	146%	16.3%	13.7%
3	"Электрокабель"	36 323	30 411	119%	9.9%	10.1%
4	"Москабельмет"	28 924	21 812	133%	7.8%	7.3%
5	"Сибкабель"	20 272	17 913	113%	5.5%	6.0%
6	"СЕВКАБЕЛЬ"	18 506	11 517	161%	5.0%	3.8%
7	"Саранскабель"	15 315	15 246	100%	4.2%	5.1%
8	"Самарская К.К."	13 599	10 806	126%	3.7%	3.6%
9	"Кавказкабель"	11 930	12 395	96%	3.2%	4.1%
10	"Подольскабель"	11 146	10 778	103%	3.0%	3.6%
11	"Людиновкакабель"	10 771	7 537	143%	2.9%	2.5%
12	"Псковкабель"	8 503	5 495	155%	2.3%	1.8%
13	"Агрокабель"	7 884	6 228	127%	2.1%	2.1%
14	Остальные	57 624	50 317	115%	15.7%	16.8%
	ИТОГО	368 608	300 060	123%	100%	100%

Таким образом, практически все (за исключением электроэнергетики) **основные отрасли-потребители продукции Группы Севкабель в настоящий момент находятся в стадии**

активного роста. Это положительно влияет на перспективы Группы – произведенные инвестиции в новое технологичное оборудование **позволят существенно увеличить объем продаж, а также сместить акцент в ассортименте в пользу высококачественной продукции с более высокой добавленной стоимостью.**

По информации ассоциации "Электрокабель", среди крупнейших заводов отрасли наиболее высокие темпы роста по общему объему производства кабельных изделий по весу меди наблюдались на заводе "Севкабель" – 161%. В результате за 2003 г. ОАО "Севкабель" смог переместиться с 8 на 6 место в списке крупнейших производителей кабельно-проводниковой продукции, обогнав по темпам роста таких лидеров отрасли, как "Камкабель" (146%), "Москабельмет" (133%), "Псковкабель" (155%), "Электрокабель" (119%), Группу "Иркутскабель – Кирскабель" (116%), "Сибкабель" (113%).

Темпы роста производства кабельных изделий по весу меди на крупнейших заводах России в 2003г. по сравнению с 2002г., %



По данным Ассоциации "Электрокабель"

4.4 СТРУКТУРА ПРОИЗВОДСТВА В ОТРАСЛИ ПО ОСНОВНЫМ ВИДАМ КПП, ВЫПУСКАЕМЫМ ГРУППОЙ "СЕВКАБЕЛЬ"

Номенклатуру продукции кабельной отрасли можно условно разделить на 38 укрупненных групп кабелей и проводов:

1. Провода не изолированные для воздушных линий;
2. Провода самонесущие изолированные (СИП);
3. Провода неизолированные контактные;
4. Провода неизолированные гибкие;
5. Кабели силовые для стационарной прокладки на напряжение до 1 кВ;
6. Кабели силовые для стационарной прокладки на напряжение 1 кВ и выше;
7. Кабели силовые для нестационарной прокладки;
8. Провода силовые для электрических установок;
9. Провода силовые бытового назначения;
10. Провода автотракторные;
11. Провода и шнуры осветительные;
12. Провода для выводов обмоток эл.машин;
13. Провода силовые общего назначения;
14. Провода для взрывных работ;
15. Провода и кабели нагревательные;
16. Провода и кабели для подвижного состава;
17. Кабели управления;
18. Кабели контрольные;
19. Кабели сигнально-блокировочные;
20. Кабели и провода термоэлектродные;
21. Кабели с минеральной изол. нагревостойкостью;

22. Кабели дальней связи;
23. Кабели связи телефонные;
24. Кабели зонной связи;
25. Кабели связи стационарные и распределительные;
26. Провода связи телефонные распределительные и радиотрансляционные;
27. Провода и кабели связи полевые;
28. Шнуры слаботочные;
29. Кабели для структурированных систем, LAN кабели;
30. Провода и кабели монтажные, ленточные;
31. Провода и кабели бортовые;
32. Кабели и провода для геофизических работ;
33. Кабели судовые;
34. Кабели оптические;
35. Кабели радиочастотные;
36. Провода обмоточные с эмалевой изоляцией;
37. Провода обмоточные с волокнистой и др. видами изоляции;
38. Прокат цветной.

Из перечисленных групп кабельно-проводниковой продукции (КПП), на мощностях ОАО "Севкабель-Холдинг" возможно производить 17 групп КПП (более подробное описание основных групп КПП, производимых на предприятиях Холдинга, см. в Приложении 7.). За ряд лет, как и в течение 2003г., установившиеся лидеры производства по отдельным ассортиментным группам кабельной продукции практически не меняются.

ТАБЛИЦА 11.
МЕСТО КРУПНЕЙШИХ ЗАВОДОВ ОТРАСЛИ В ПРОИЗВОДСТВЕ ОСНОВНЫХ ГРУПП КПП

	Пров неиз для возд лин электр	Каб сил для стац прокл до 1 кВ	Каб сил для стац прокл на 1 кВ и свыше	Каб сил для элект устан	Пров сил быт назн	Пров и шнур освет	Пров сил общ назн	Каб контр	Каб радиоч	Пров обмот с вол и др вид изол	Цв прокат	Каб опт	Опт вол
Группа "Иркутсккабель – Кирскабель"	1	4	2	11		21		2					
"Камкабель"	2	9	1	8	8	14	14	4	11	2			
"Электрокабель"	6	2	6	1	2	2	2	1			7		
"Москабельмет"	9		4							1	1	2*	2*
"Сибкабель"	13	3		10		10	4	6		4			
"Севкабель"	14	1	5	6	11	13	6	8	12	8	3	5**	3**
"Саранскабель"	18	11	3	9	5	3		7		10		3	5
"Самарская К.К."	12	18	11	12		4	9	9	7				
"Кавказкабель"	10	8	7	14	12	7	3	5	8	9	4		
"Подольскабель"		12		2	1	12	5	3	2	6			
"Людиновкабель"	3	6	9	5	9	23		13					
"Псковкабель"	17	20	15	20		15	7	15	15	3			
"Агрокабель"	5		8	13	3	8	8	14					

* - выпускает Москабель-Фуджикура

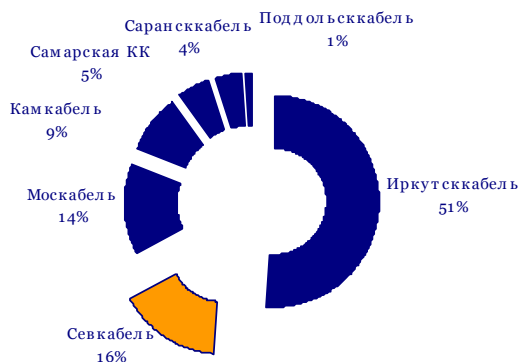
** - выпускает Севкабель-Оптик

"Севкабель" традиционно является лидером в отрасли по производству проводов СИП и силового кабеля на напряжение до 1 кВ. СИП являются одной из наиболее перспективных видов продукции для Холдинга, поэтому на заводе "Севкабель" этому виду продукции традиционно уделяется большое внимание.

Номенклатурная группа силовых кабелей на напряжение до 1 кВ является наиболее емкой среди остальных групп КПП, включая в себя низковольтные кабели, как с пластмассовой, так и с бумажно-пропитанной изоляцией. Эта группа является сегодня наиболее востребованной на рынке (т.к. данные кабели в больших объемах используются в строительстве). К ней относится и силовой кабель NYM, в производстве которого "Севкабелю" также принадлежит абсолютное лидерство (52% рынка).

В сегменте силовых кабелей на напряжение 1 кВ и выше лидерами традиционно являются "Камкабель" и ЗАО ТПК «Ункомтех» (входящие в нее заводы "Иркутсккабель" и "Кирскабель"). Во многом это связано с тем, что данная продукция является основной для этих заводов, они изначально строились для выпуска именно этой группы кабелей. ОАО "Севкабель-Холдинг" уверенно наращивает свою долю в этом сегменте, и к концу года планирует войти в тройку лидеров по этой продукции. Произойдет это благодаря открытию на ОАО "Севкабель" в сентябре 2004 года нового цеха по выпуску кабелей с изоляцией из сшитого полиэтилена, на которой и будут выпускаться кабели силовые для стационарной прокладки на 1, 10, 20 и 35 кВ.

Производство СИП, 1 полугодие 2004г.



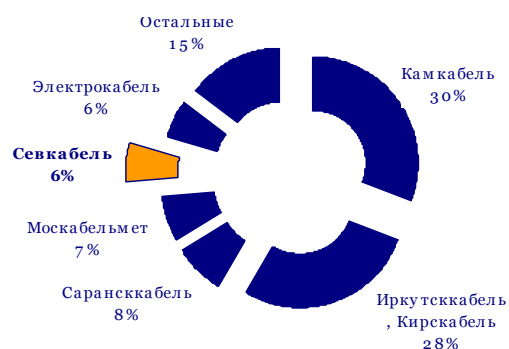
Производство силового кабеля до 1кВ, 2003г.



Производство кабеля NYM, 1 полугодие 2004г.



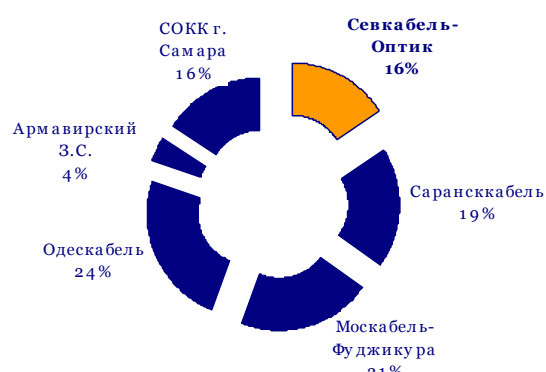
Производство силового кабеля на 1 кВ и выше, 2003г.



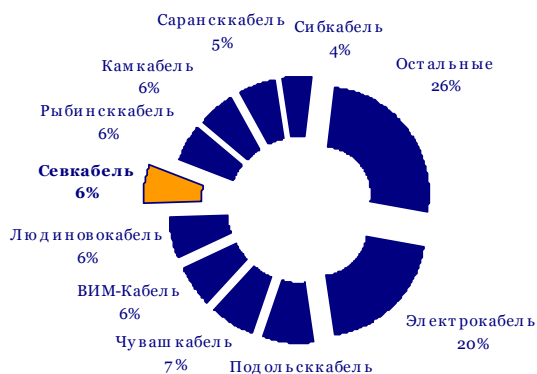
Производство геофизических кабелей, 1 полугодие 2004г.



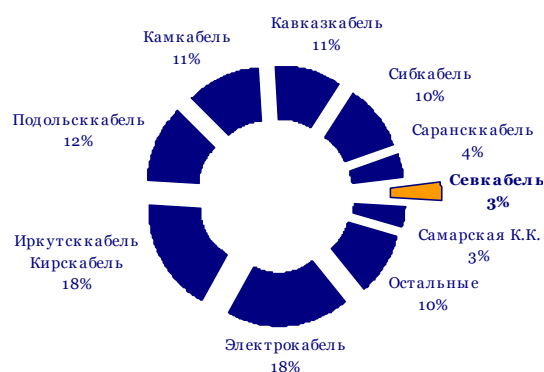
Производство оптических кабелей, 1 полугодие 2004г.



Производство проводов силовых для электрических установок, 2003г.



Производство контрольных кабелей, 2003г.



4.5 КРАТКИЙ АНАЛИЗ ОСНОВНЫХ КОНКУРЕНТОВ

4.5.1 ОАО "ИРКУТСККАБЕЛЬ"

ОАО "Иркутский кабельный завод" расположен в г. Шелехове Иркутской области и начал свою работу в октябре 1966г. ОАО "Иркутсккабель" вместе с ОАО "Кирсккабель" (ОАО "Кирсинский кабельный завод") входит в группу СУАЛ. Управляющей компанией двух заводов является Торгово-промышленная компания "Ункомтех". Суммарно компании занимают 18-19% российского кабельного рынка в натуральном выражении (по весу меди и алюминия).



ОСНОВНЫЕ ПОСТАВЩИКИ СЫРЬЯ – Иркутский и Братский алюминиевый заводы (также входят в группу СУАЛ).

ОСНОВНЫЕ РЫНКИ СБЫТА – согласно местоположению завода – это Сибирь и Дальний Восток. Соответственно, крупные потребители продукции – энергетические, нефтегазодобывающие, металлургические и др. компании данного региона:

ОАО "Иркутскэнерго" (г. Иркутск)	ОАО "Кузбассэнерго" (г. Кемерово)	ОАО "Красноярскэнерго" (г. Красноярск)
ОАО "Читаэнерго" (г. Чита)	ОАО "Бурятэнерго"	ОАО "Сургутнефтегаз" (г. Сургут)
ОАО "НТМК" (г. Нижний Тагил)	ОАО "КРАЗ" (г. Красноярск)	ООО "Тюменьтрансгаз" (г. Югорск)
ОАО "Северсталь" (г. Череповец)	АК "Вилуйгэсстрой" (г. Якутск)	ОАО "НЛМК" (г. Липецк)
ОАО "ИАПО"	ОАО "Востсибуголь"	ОАО "Браз"
ОАО "ИркаЗ"	ДВЖД	МПС ВСЖД (г. Иркутск)

Практически монопольное положение у завода на рынке Иркутской области (10% от выручки), также из крупных рынков сбыта можно выделить Московскую область, Красноярский край, Новосибирскую и Тюменскую области.

ЭКСПОРТ: Монголия и Казахстан

СИСТЕМА КАЧЕСТВА: соответствует требованиям стандарта ISO 9001, сертифицирована органом по сертификации систем качества TUV CERT (Германия) и в системе ГОСТ Р ВНИИНМАШ (Россия).

СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ В ВЫПУСКЕ КАБЕЛЕЙ (всего выпускает более 1500 маркоразмеров): неизолированные провода для ЛЭП (14% выручки), силовые и контрольные кабели на различное напряжение и с разнообразными типами изоляции (силовые кабели на среднее напряжение 1-10 кВ в бумажно-пропитанной изоляции – 50% товарной продукции, силовые кабели в ПВХ-изоляции – 25% товарной продукции), СИП.

ИНВЕСТИЦИИ: Реализованная инвестиционная программа завода за 2001-2003гг. составила более \$13 млн. Перспективными видами продукции для завода являются:

- ◆ кабели для нефтепогружных насосов;
- ◆ силовые кабели с изоляцией из сшитого полиэтилена напряжением до 35 кВ;
- ◆ кабель в пластмассовой изоляции на напряжение 1 кВ (проект по расширению производства стоимостью 4 млн. евро реализуется в 2004г.).

ТЕМПЫ РОСТА: Занимая лидирующие места по производству кабельной продукции, ОАО "Иркутсккабель" увеличивает объемы производства медленнее, чем в среднем по отрасли. В 2003г. по сравнению с 2002г. в абсолютном выражении сократились объемы выпуска силовых проводов для электрических установок и контрольных кабелей. По многим номенклатурным позициям рост производства существенным образом отстает от среднеотраслевых темпов, в результате чего доля завода на российском кабельном рынке по объему производства кабельных изделий по весу меди снизилась в 2003г. до 18,4% (против 19,5% в 2002г.), а по объему производства кабельных изделий по весу металла (медь + алюминий) – до 13,5% (против 14,2% в 2002г.). Однако, несмотря на это предприятие, остается лидером по общему объему производства. "Иркутсккабель" удовлетворяет в зависимости от вида продукции от 8% до 50% потребностей местного рынка кабельно-проводниковой продукции.

КОНКУРЕНЦИЯ С ОАО "СЕВКАБЕЛЬ": является прямым конкурентом "Севкабеля" по следующим видам продукции: СИП, силовые кабели на напряжение до 1кВ и свыше 1 кВ, контрольные кабели. Однако с силу того, что заводы географически находятся очень далеко друг от друга и поставляют продукцию разным потребителям, конкуренция между ними достаточно слабо выражена.

4.5.2 ОАО "КАМКАБЕЛЬ"

ОАО "Камский кабельный завод" расположен в г. Перми на правом берегу реки Кама, начал работу 17 июня 1957г. Завод вместе с ОАО СП "Волмаг" и ОАО "Рыбинскабель" входит в группу предприятий "Камкабель".



ОСНОВНЫЕ РЫНКИ СБЫТА: по степени снижения важности для завода – это Урал, Центральный и Северо-Западный регионы, Западная Сибирь. Круг потребителей включает энергопредприятия, строительные организации, предприятия металлургической и добывающей промышленности (нефтегазовая, угольная и др.). Значительную долю продукции приобретают предприятия машиностроительного комплекса.

СИСТЕМА КАЧЕСТВА: сертифицирована в соответствии с международным и российским стандартами серии ISO 9001.

СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ В ВЫПУСКЕ КАБЕЛЕЙ: (всего выпускает более 6000 маркоразмеров) кабели силовые для стационарной прокладки с бумажно-пропитанной и пластмассовой изоляцией, силовые кабели с резиновой изоляцией, неизолированные провода для ЛЭП, эмальобмоточные провода, геофизические кабели и кабели для нефтедобычи. Данные изделия обеспечивают 80-85 % годовой выручки.

ИНВЕСТИЦИИ: Во 2 квартале 2004г. принята программа модернизации производства до 2010г. стоимостью \$60 млн. Необходимость проведения модернизации продиктована движением за основными конкурентами ("Иркутскабель", "Электрокабель", "Севкабель"), у которых этот процесс уже идет полным ходом. В ближайших планах – серийное производство СИП, освоение производства силовых кабелей с изоляцией из сшитого полиэтилена, модернизация конструкций обмоточных и монтажных проводов. Планируется освоение новой продукции: безгалогенные кабели, провода для подвижного состава с изоляцией из новых материалов, кабели типа «NYM».

ТЕМПЫ РОСТА: По итогам 2003г. завод занимает второе место по объему произведенной продукции по весу меди (с долей 16,3%, +2,6% к 2002г.) и первое место по объему произведенной продукции по весу металла (с долей 14,9%, +2,3% к 2002г.), обогнав за счет высоких темпов роста ОАО "Иркутскабель". Завод является одним из лидеров по производству неизолированных проводов для ЛЭП (с долей по России 7,9%), абсолютным лидером по производству силовых кабелей на напряжение 1кВ и выше (с долей по России 30,8%, +4,6% к 2002г.), занимает 4 место по производству контрольных кабелей в отрасли (с долей 11,5%), 2-е место по производству обмоточных проводов (с долей 21,8%, +3,7% к 2002г.). Сокращение производства наблюдается по радиочастотным кабелям. Показатели 2003г. позволяют охарактеризовать ОАО "Камкабель" как крупное и быстроразвивающееся предприятие, темпы роста завода существенно опережают среднеотраслевые.

КОНКУРЕНЦИЯ С ОАО "СЕВКАБЕЛЬ": является конкурентом ОАО "Севкабель" практически во всех сегментах рынка, включая контрольные кабели, силовые провода и силовые провода на напряжение, как до 1кВ, так и свыше 1кВ.

4.5.3 ОАО "ЭЛЕКТРОКАБЕЛЬ" КОЛЬЧУГИНСКИЙ ЗАВОД"

Завод "Электрокабель" располагается в г. Кольчугино Владимирской области, создан в 1939г. на базе кабельного и металлотакающего производства, которые входили в состав Кольчугинского завода им. С. Орджоникидзе.



ОСНОВНЫЕ ПОСТАВЩИКИ СЫРЬЯ: меди – ОАО "ГМК "Норильский Никель", ЗАО "ТД УГМК"; алюминия – "Русский алюминий"

ОСНОВНЫЕ РЫНКИ СБЫТА: Центральный регион (50%), Урал и Сибирь (18-19%), Северо-Западный регион (14%), Юг России (7-8%). Завод обладает широко развитой дилерской сетью.

ЭКСПОРТ: Беларусь, Украина, Молдова, Армения, Грузия, Узбекистан, Азербайджан, Литва, Эстония, Латвия, Чехия, Ирландия, Болгария, Италия, Кипр

СИСТЕМА КАЧЕСТВА: сертифицирована по стандарту ISO 9002

СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ В ВЫПУСКЕ КАБЕЛЕЙ: (всего выпускает более 3000 маркоразмеров) Основные виды продукции – кабели силовые для стационарной прокладки на напряжение до 1кВ и на 1кВ и выше, кабели связи телефонные (кабели магистральной и городской телефонной связи, телефонные провода), кабели силовые для нестационарной прокладки (кабели шланговые). Также производит кабели контрольные, судовые, для подвижного состава, сигнально-блокировочные;

провода установочные, автомобильные, неизолированные, реакторные, детонаторные, связи, бытовые, а также сетки металлические провололочные тканые.

ИНВЕСТИЦИИ: В 2004-2005 гг. планируется постановка в серийное производство следующих изделий: кабели с изоляцией из сшитого полиэтилена серии нг-LS на напряжение 1 кВ; кабели силовые с ПВХ изоляцией и оболочкой марок NYU и NAYU; кабели силовые и контрольные с применением безгалогенных композиций; кабели силовые с изоляцией из сшитого полиэтилена на напряжение 10-35 кВ; специализированные судовые кабели.

ТЕМПЫ РОСТА: В 2003г. завод занимал 3-е место по отрасли по объему производства кабелей по весу меди (с долей 9,9%, -0,2% к 2002г.), а также 3-е место по объему производства кабелей по весу металла (с долей 11,2%, -0,4% к 2002г.). В результате того, что темпы роста показателей производства завода в 2003г. были на 1-2% ниже среднеотраслевых, его доля в объемах производства отрасли несколько снизилась. Завод является абсолютным лидером (с долей рынка 20,1%) по производству силовых проводов для электрических установок, однако в результате снижения производства в 2003г. на 15,7% его доля рынка по этому виду кабелей снизилась по сравнению с 2002г. на 5,2%. Предприятие является лидером и по производству контрольных кабелей (с долей 19,1%, -2,1% к 2002г.), хотя темпы роста здесь также существенно ниже среднеотраслевых. Существенный рост производства на "Электрокабеле" в 2003г. наблюдается по неизолированным проводам для ЛЭП и проводам силовым общего назначения.

КОНКУРЕНЦИЯ С ОАО "СЕВКАБЕЛЬ": является основным конкурентом "Севкабеля" по производству силовых кабелей на напряжение до 1кВ., занимая 2-е место с долей рынка 14,9% (доля "Севкабеля" 28,2%). Однако необходимо отметить, что по данному виду кабелей в 2003г. разрыв между компаниями существенно увеличился в результате снижения на 8% производства на "Электрокабеле" и роста на 25,9% производства на "Севкабеле" (в результате чего доля "Севкабеля" выросла на 1,6% - с 26,6% до 28,2%, а доля "Электрокабеля" снизилась на 4,1% - с 19% до 14,9%). Также конкурирует с ОАО "Севкабель" и по многим другим видам кабелей в силу того, что "Электрокабель" занимает лидирующие позиции в отрасли по многим номенклатурным позициям.

4.5.4 ЗАО "МОСКАБЕЛЬМЕТ"

ЗАО "Москабельмет" основано 29 июня 1895г. в г. Москве. В 2003г. на базе производственных цехов завода была образована группа компаний "Москабельмет", объединяющая 7 производств КПП:

- ◆ ЗАО "Завод "Москабель" (СИП, силовые кабели);
- ◆ ЗАО "Москабель-Фуджикура" (оптические кабели связи);
- ◆ ООО "Москабель-Эмаль" (эмалированные провода);
- ◆ ООО "Москабель-Обмоточные провода" (обмоточные провода);
- ◆ ООО "Москабель-ЦветМет" (цветной прокат);
- ◆ ООО "Элкат" (медная катанка и медная проволока);
- ◆ ЗАО "Завод Агрокабель" (основан в 1989г. в Новгородской области как СП между АПК Новгородской области и Заводом "Москабельмет", производит около 1000 наименований КПП – силовые и контрольные кабели, провода для ЛЭП, бытовые провода и шнуры и др.).

ИНВЕСТИЦИИ: ЗАО "Завод Москабель" приступил к выпуску силовых кабелей с поливинилхлоридной изоляцией в свинцовой оболочке с защитным покровом бронированного и шлангового типа на напряжение 1 кВ. Также завод освоил производство силовых кабелей с изоляцией из силаносшитого полиэтилена на напряжение 1 кВ.

ТЕМПЫ РОСТА: Заводу "Москабель" принадлежит около 8% российского кабельного рынка.

КОНКУРЕНЦИЯ С ОАО "СЕВКАБЕЛЬ": Являясь четвертым крупнейшим предприятием в отрасли и занимая лидирующее положение по производству обмоточных проводов и цветного проката, ЗАО "Москабельмет" практически не присутствует на секторах рынка, на которых производит свою продукцию ОАО "Севкабель". Из основных видов продукции, производимых ОАО "Севкабель", ЗАО "Москабельмет" производит лишь силовые кабели на напряжение свыше 1кВ, при этом значительно сокращая производство.

5. КОНКУРЕНТНАЯ ПОЗИЦИЯ ХОЛДИНГА

5.1 СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ И КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА КОМПАНИИ

КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА ОАО "СЕВКАБЕЛЬ-ХОЛДИНГ"

ОСОБЕННОСТИ ОТРАСЛИ	КОНКУРЕНТНОЕ ПРЕИМУЩЕСТВО	КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА ОАО "СЕВКАБЕЛЬ-ХОЛДИНГ"
На рынке кабельно-проводниковой продукции РФ и СНГ в настоящее время работает большое количество заводов, созданных во времена СССР с похожим ассортиментом продукции. По этой причине уровень конкуренции в отрасли можно оценить как очень высокий.	Введение новых видов продукции и постоянная модернизация производства. При большом количестве производителей однородной продукции важную роль играет соотношение цены и качества продукции	Для поддержания высокой конкурентоспособности и доли рынка "Севкабель-Холдинг" ведет постоянную и активную работу одновременно по следующим 4 направлениям: 1. Поддержание конкурентных цен; 2. Высокое качество и полная сертификация; 3. Сжатые сроки производства; 4. Удовлетворение дополнительных требований заказчика к продукции. У предприятия есть резервы производственных мощностей, а доля конкурентоспособной продукции составляет в общем объеме выпуска более 80%.
Для кабельной отрасли большое значение имеет географический фактор, существенным образом влияющий на конкуренцию на рынке – транспортировка материалов и готовой продукции занимает ощутимую долю расходов при ценообразовании.	Расположение производства вблизи от поставщиков материалов и стратегических потребителей готовой продукции или с доступом к широкой транспортной сети делает предприятие более конкурентоспособным	<ul style="list-style-type: none"> Нахождение Холдинга в Северо-Западном регионе России обеспечивает ему территориальное присутствие на 2-х важнейших и крупнейших рынках сбыта – в Ленинградской и Московской областях Близость к крупнейшим транспортным узлам с доступом ко всем видам транспорта, в том числе наличие собственного причала позволяет снижать транспортные издержки и активно расширять регионы сбыта Покупка заводов в других регионах России и СНГ ("Молдавкабель", Белэлектрокабель") позволяет производить продукцию "Севкабеля" на их мощностях, тем самым расширяя рынки сбыта без роста транспортной составляющей Близость поставщиков сырья: медь поставляется из близлежащего Колпино; алюминий доставляется по железной дороге на узлы ОЖД
По причине условной ограниченности рынков сбыта (ввиду высокой транспортной составляющей) кабельное производство имеет существенную региональную специализацию, определяемую крупными потребителями продукции завода в регионе его присутствия	Наличие постоянных крупных покупателей продукции завода Техническая и промышленная развитость региона расположения производства Расширение рынков сбыта продукции без существенного удорожания себестоимости и потери в рентабельности	<ul style="list-style-type: none"> Северо-запад является одним из наиболее промышленно развитых регионов и представляет собой огромный рынок сбыта кабельной продукции. ОАО "Севкабель-Холдинг" имеет лояльную и постоянную клиентскую базу со стабильными деловыми отношениями, сложившимися в течение многих лет (и даже десятилетий) Холдинг имеет стабильных покупателей и надежных партнеров не только на Северо-западе, но и в других регионах России, в частности в Центральном регионе, где сбыт продукции организован через собственное подразделение – ТД "Севкабель" Расширение сбытовой сети холдинга во всех основных промышленных регионах России, а также странах СНГ и Балтии через создание представительств (как правило на основе стратегического сотрудничества с местными крупными оптовыми продавцами кабельной продукции) и покупку заводов
Территориальная ограниченность рынков сбыта является причиной того, что непосредственными прямыми конкурентами кабельного завода выступают в основной массе заводы, работающие в том же регионе и производящие сходный ассортимент кабелей.	Наличие / отсутствие других кабельных заводов на территории региона	Ни один из основных конкурентов "Севкабеля" не расположен в Северо-Западном регионе, что фактически делает предприятие монополистом на этом рынке. Ближайшие конкуренты находятся в Москве и Кировской области, а крупнейшие заводы – в Сибири и на Волге.
Кабельная промышленность выпускает 20 000 маркоразмеров кабелей, различающихся своим размером, назначением и устройством. Кабели используются практически во всех отраслях экономики.	Специализация на отдельных видах и группах кабелей и проводов ограничивает количество прямых конкурентов.	ОАО "Севкабель-Холдинг" определил несколько перспективных групп кабельной продукции, производство которых наиболее активно развивает: <ul style="list-style-type: none"> Силовые кабели (бронекабели и низковольтные); Кабели NYM, NYY; СИП; Волоконно-оптические кабели связи; Геофизические и судовые кабели.
Несмотря на огромное разнообразие типов, видов и маркоразмеров, все кабели и провода состоят из трех элементов (токопроводящей жилы, изоляции и герметичной защитной оболочки), а кабельное производство характеризуется устоявшейся технологией изготовления продукции, которая практически не менялась последние 20-25 лет.	Идентичность и постоянство технологии производства любых видов кабелей дает возможность использовать в работе универсальное оборудование. Применение подобного универсального оборудования позволяет осуществлять выпуск различных видов продукции на одних и тех же производственных фондах, что существенно образом снижает затраты	В связи с постоянным расширением производственной деятельности на ОАО "Севкабель-Холдинг" принята программа технического перевооружения производства. В соответствии с этой программой с 2000г. происходило постепенное обновление основных фондов, при замене которых предпочтение отдавалось именно универсальности технологических процессов и закупаемого оборудования. Гибкость производственных линий позволяет Холдингу реагировать на изменения в структуре спроса клиентов, мгновенно переключаясь на выпуск необходимой номенклатуры продукции.
Провода и кабели являются основой машин, оборудования, электрических цепей и используются практически во всех отраслях промышленности – от их качества и параметров зависит уровень технологий во многих производственных процессах	Проведение постоянных научных исследований с целью усовершенствования технологий производства и потребительских характеристик уже имеющихся видов кабелей и разработки новых видов кабелей, в том числе и для новых отраслей промышленности. Постоянное улучшение качества продукции и процессов, проведение регулярной сертификации.	<ul style="list-style-type: none"> В Северо-западном регионе расположены крупнейшие ВУЗы России с высокими стандартами технического образования, что позволяет Холдингу пополнять кадры квалифицированным персоналом Наличие в структуре Холдинга собственного научного подразделения с многолетним опытом работы позволяет с наименьшими затратами осуществлять постоянные разработки новых марок и совершенствование уже производимых видов кабелей На заводах реализуется программа полного технического перевооружения производства с целью улучшения качества продукции Холдинг проводит полную сертификацию продукции и рабочих процессов на соответствие российским и международным стандартам качества

При разработке стратегии развития любого кабельного завода и определении его возможных конкурентных преимуществ необходимо учитывать особенности функционирования отрасли кабельно-проводниковой продукции.

ОАО "Севкабель-Холдинг" проводит активную работу по совершенствованию системы управления предприятием, а именно:

- ◆ Применяются процедуры бюджетирования, организован оперативный управленческий учет. В планах модернизация и дальнейшее развитие систем бюджетирования и управленческого учета, в том числе путем автоматизации процессов управления с использованием информационных технологий и соответствующих информационных систем управления предприятием.
- ◆ Компания располагает квалифицированным менеджментом, имеющим богатый опыт работы в кабельной отрасли.
- ◆ К работе привлекаются молодые, энергичные и талантливые специалисты, получившие образование в ведущих профильных учебных заведениях, обладающие обширными знаниями и имеющие опыт работы в международных компаниях, которые способны дать новый качественный толчок в развитии и управлении компании.
- ◆ Для привлечения квалифицированных кадров и повышения лояльности сотрудников организации большое внимание уделяется развитию социальной сферы, здоровью и отдыху персонала.

Согласно принятой стратегии развития ОАО "Севкабель-Холдинг" приоритетными задачами на ближайшие несколько лет для Холдинга являются:

- ◆ Модернизация существующих производственных мощностей и создание новых, полное техническое перевооружение производства;
- ◆ Поддержание высокого качества продукции, получение российских и международных сертификатов качества;
- ◆ Продвижение производимой кабельно-проводниковой продукции на рынки стран СНГ и международные рынки;
- ◆ Расширение рынков сбыта внутри страны;
- ◆ Расширение производства путем приобретения функционирующих кабельных заводов отрасли, а также оптимизации уже существующих производственных территорий ОАО "Севкабель-Холдинг";
- ◆ Поддержание стабильных долгосрочных отношений с крупнейшими покупателями и поставщиками холдинга;
- ◆ На постоянной основе разработка и внедрение в производство новых перспективных видов продукции, модернизация уже существующих марок кабелей;
- ◆ Формирование торговой марки "Севкабель";
- ◆ Обеспечение заводов квалифицированными кадрами и обеспечение их лояльности организации.

Необходимо отметить, что небольшое число акционеров способствует проведению согласованной инвестиционной политики и гарантирует оперативность принятия важных решений и отсутствие конфликта интересов. Все намеченные этапы стратегии развития компании реализуются в срок и без каких-либо существенных проблем. Руководство ОАО "Севкабель-Холдинг" рассчитывает, что реализация намеченного стратегического плана развития компании поможет кабельному холдингу в ближайшие 3-5 лет занять до 20% российского кабельного рынка.

5.2 ОСНОВНЫЕ ФОНДЫ

В соответствии с Планом приватизации ОАО "Севкабель" стал полноправным собственником имущества, включенного в уставный капитал завода на момент его приватизации. Одним из главных принципов инвестиционной политики группы компаний "Севкабель" на протяжении последних лет являлось приобретение только самого современного оборудования, отвечающего самым высоким стандартам качества и экологической безопасности. При этом предпочтение отдавалось внедрению в производство универсального оборудования, позволяющего осуществлять выпуск различных видов продукции без существенной перенастройки производственной линии. Например, на оборудовании для производства низковольтных силовых проводов могут производиться силовые провода среднего напряжения.

Основные производственные мощности Холдинга расположены на территории комплекса завода "Севкабель" по адресу Санкт-Петербург, Кожевенная линия. Непосредственно производственный

комплекс занимает три здания, площадь территорий составляет 14га. Основным принципом при компоновке цехов и производств завода является минимизация издержек по перемещению полуфабрикатов (жила, сектор).

ТАБЛИЦА 12.
ПРИМЕРЫ КОМПЛЕКТАЦИИ ЦЕХОВ НА ЗАВОДЕ "СЕВКАБЕЛЬ"

№ ЦЕХА	ВЫПУСКАЕМАЯ ПРОДУКЦИЯ	ОБОРУДОВАНИЕ
1	70% выпуска – полуфабрикаты для производственных нужд ОАО "Севкабель" (жила, сектор) 30% выпуска – прокат цветных металлов	<ul style="list-style-type: none"> ◆ Волоочильное ◆ Компрессорное ◆ Литцекрутильное ◆ Отжигательное ◆ Машины фасонного волочения ◆ Травильное и др. <p>Всего 230 единиц оборудования</p>
2	Силовые кабели с бумажной пропитанной изоляцией	<p>Ввиду неизбежности смены технологии обновление оборудования не производилось, осуществляется только его текущий ремонт</p> <ul style="list-style-type: none"> ◆ Бумагорезательные машины ◆ Вакуумные насосы ◆ Емкости для пропитки джута и бумаги и для хранения битума ◆ Компрессорное оборудование ◆ Котлы для подготовки маслослосифольной массы и электродные котлы ◆ Перемоточные станки ◆ Сушильное оборудование <p>Всего 150 единиц оборудования</p>
3	Кабели типа NYM и NYU, кабели СИП	<p>Единственный цех, имеющий собственное волочильное оборудование, что позволяет осуществлять замкнутый производственный цикл.</p> <ul style="list-style-type: none"> ◆ Линия волочения и изолирования ◆ Линия SZ скрутки ◆ Бронировочная машина ◆ Волочильная машина ◆ Линия волочения и отжига проволоки и наложения изоляции ◆ Линия наложения оболочки "Maillefer" ◆ Линия упаковки ◆ Машина общей скрутки ◆ Сигарная машина ◆ Фонарная машина ◆ Экранировочная машина ◆ Экструзионная линия "Troester"
4	Геофизический кабель	<p>Производство запущено в 2003 г. на базе оборудования ведущих мировых производителей: "Gauder", "Maillefer", "SKET" и др.</p> <ul style="list-style-type: none"> ◆ Бронировочная машина KRUPP (M) ◆ Экструзионная линия EEL20 ◆ Линия термомеханической стабилизации ◆ Машины двойной скрутки TA630Ni с отдающим устройством DRF 300-n и др.
12	Подводные и радиочастотные силовые кабели до 1 кВ и сечением до 35 мм	<ul style="list-style-type: none"> ◆ Бронировочные машины ◆ Компрессорное оборудование ◆ Конденсаторное оборудование ◆ Крутильные машины ◆ Обмоточное и оплеточное оборудование ◆ Тростильное оборудование ◆ Экструзионное оборудование и др. <p>Всего более 140 единиц оборудования</p>

Помимо производства самого "Севкабеля" на территории завода располагаются также производства компаний "Севгеокабель" и "Севкабель-Оптик". После начала реализации в 2003-2004гг. целого ряда крупных инвестиционных проектов площадей завода "Севкабель" стало не хватать и по этой причине часть нерентабельных производств была закрыта или сворачивается в настоящее время, а часть выводится на территории приобретенного завода "Молдавкабель".

С целью отражения в отчетности Холдинга реальной стоимости имущества на заводе "Севкабель" по итогам работы в 2003г. была проведена масштабная переоценка основных средств по группам "Здания и сооружения", результаты которой отражены в отчетности по состоянию на 01.01.2004г. Размер основных средств "Севкабеля" по балансу до переоценки составлял 337 млн. рублей, после переоценки (проведенной по РСБУ) – 710 млн. рублей (+ 373 млн. руб.). При этом в результаты переоценки не попали данные о переоценке полностью амортизированных основных фондов (особенности РСБУ), в

результате чего данные о рыночной стоимости "Зданий и сооружений" завода "Севкабель" оказались еще выше – 948 млн. рублей.

В целом на сегодняшний день производственные мощности "Севкабель-Холдинг" представляют собой один из самых современных комплексов для производства кабельно-проводниковой продукции в России.

ТАБЛИЦА 13.
ПЕРЕЧЕНЬ ОБОРУДОВАНИЯ И ТРАНСПОРТА, ИСПОЛЗУЕМОГО НА ЗАВОДЕ "СЕВКАБЕЛЬ" НА АПРЕЛЬ 2002Г.*



№	Наименование групп оборудования / транспорта	Количество единиц
ОСНОВНОЕ ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБОРУДОВАНИЕ		291
1	Прокатное	12
2	Волоочильное	29
3	Травильное	23
4	Отжигательное	44
5	Крутильное, изолировочное	33
6	Экструзионное	14
7	Наложение металлической оболочки	3
8	Бронировочное	6
9	Бумагорезательное	3
10	Сушильно-пропиточное	23
11	Тростильное	16
12	Оплеточное	13
13	Обмоточное	19
14	Перемоточное	21
15	Алмазное	13
16	Прочее	19
ВСПОМОГАТЕЛЬНОЕ И ТРАНСПОРТНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ		1 413
17	Подъемно-транспортное	219
18	Металлорежущее	152
19	Деревообрабатывающее	26
20	Кузнечно-прессовочное	21
21	Компрессорное	25
22	Сварочное	87
23	Транспортное	120
24	Приборы в цехах	37
25	Прочее вспомогательное	726
ИТОГО		1 704

* По состоянию на 01.08.2003 на балансе ОАО "Севкабель" числится основного и вспомогательного производственного оборудования в количестве 2116 шт.

Земельные участки, занимаемые ОАО "Севкабель", принадлежат последнему на праве собственности или праве аренды, что подтверждено в установленном действующим законодательством порядке.

ТАБЛИЦА 14.
СВЕДЕНИЯ О ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКАХ, ЗАНИМАЕМЫХ ОАО "СЕВКАБЕЛЬ"

№	АДРЕС	ПЛОЩАДЬ	КАДАСТРОВЫЙ НОМЕР	ФОРМА ВЛАДЕНИЯ	ОСНОВАНИЕ
1	Санкт-Петербург, Кожевенная линия, дом 36, лит А	3 755 м²	78:2122:5	На праве собственности	Договор купли-продажи земельного участка в процессе приватизации № 27-3Ф от 16.10.2001, дополнительное соглашение от 06.12.2001 к договору купли-продажи земельного участка в процессе приватизации № 27-3Ф от 16.10.2001
2	Санкт-Петербург, Кожевенная линия, дом 40, к. 1, лит А	30 254 м²	78:2122:4	Аренда сроком на 50 лет	Договор аренды земельного участка № 01/ЗД-02539
3	Санкт-Петербург, Народная ул., дом 95	107 562 м²	78:6351А:73	Аренда сроком на 47 лет 9 мес.	Договор аренды земельного участка № 13/ЗД-01282 от 22.08.2000 и дополнительное соглашение № 1 от 01.10.2001 г. к договору земельного участка № 13/ЗД-01282 от 22.08.2000
4	Санкт-Петербург, Кожевенная линия, дом 39, к. 5	102 092 м²	78:2114:21	Аренда сроком до 01.07.2051 г.	Договор аренды земельного участка № 01/ЗД-02817 от 15.07.2002
5	Выборгский район Ленинградской области	7 290 м²	н/д	Аренда сроком 50 лет	Договор аренды земель для несельскохозяйственного назначения б/н от 8.06.1994

5.3 ПРОДУКЦИЯ

На сегодняшний день на заводах Холдинга разрабатывается и выпускается большой ассортимент кабельно-проводниковой продукции, представляющий свыше 1500 позиций и более 6000 марок типоразмеров. Продукция ОАО "Севкабель-Холдинг" используется в таких ведущих отраслях промышленности, как строительство, энергетика, электротехника, связь и телекоммуникации и др. Основные номенклатурные группы продукции, производимые на ОАО "Севкабель-Холдинг", представлены в Таблице №15.

ТАБЛИЦА 15.
ПРОДУКТОВЫЙ РЯД ОАО "СЕВКАБЕЛЬ-ХОЛДИНГ"

№	ГРУППЫ КАБЕЛЕЙ	МАРКИ КАБЕЛЯ
1	Кабели силовые до 1 кВ (низковольтные), включая НУМ с широким спектром размеров	АВВГ, АВВГ-П, АВВГнг, АВВГнг-П, АВБбШв, ВВГ, ВВГ-П, ВВГнг, ВВГнг-П, ВБбШв, НУМ
2	Кабели силовые на 1кВ и выше (бронекабели, кабели среднего напряжения), включая запланированное производство НУУ	АСГ, АСБГ, АСБ2лГ, АСБ, АСБл, АСБ2л, АСКл, СГ, СБГ, СБ2лГ, СБ, СБл, СБ2л, СКл, НУУ
3	Кабели контрольные	АКВВГ, АКВВГнг, АКВВГЭ, АКВВГЭнг, КВВГ, КВВГнг, КВВГЭ, КВВГЭнг
4	Радиочастотные кабели	РК, РКМГЭ, РКПВГ, РКПГ, РКПГВ, РКС, КПК
5	Установочные провода и шнуры	ПВ1, ПВ2, АПВ, ПВ3, АППВ, ПУНП
6	Соединительные провода и шнуры	ПВС, ШВВП, ШВП-2
7	Обмоточные провода	ПСД-1, ПСДТ, ПСДКТ, ППЛБО, ППЛЛО, ПСДТ-Л, ПСДКТ-Л, ПСД-Л
8	Провода неизолированные для воздушных линий электропередач	А, АС
9	Самонесущие изолированные провода для линий электропередачи напряжением 0,6-20 кВ	СИП-1, СИП-1А, СИПнг-1А, СИП-2, СИП-2А, СИП-3, СИП-4, СИП-5
10	Волоконно-оптические кабели связи	ОПС, ОПУ, ДПС, ДПУ, ДПМ, ДП2, ДАС, ДАУ, ДА2, ДПО, ДАО, ДПЛ, ДАЛ, ОПС, ДПС, ДАС, ДПМ, ДПТ, ДНО, ДПН
11	Провода и шнуры связи	РМПЗЭП, МРМПЭ, ПРППМ, ТРП, ТРВ
12	Цветной прокат	Проволока медная круглая/плоская, проволока алюминиевая, ленты, шины, профили: ММ, ПММ, МТ, ПМТ, АТ, АМ
13	Кабели грузонесущие бронированные геофизические и рыбопромысловые	КГЛ, ТБП, КГ, КГК
14	Провода автотракторные	ПГВА
15	Кабели с изоляцией из сшитого полиэтилена	АПВБбШв, АПБбШв, АпвБбШв, ПВБбШп, ПВБбШв, ПВБбШнг, ПвВГ, АПвВГ, АПвВГнг, АПвПГ
16	Кабельные вводы в трансформаторы и комплектные распределительные устройства	ВКРЭ-ПО, ВКРЭ, КТНДМ, КВТП, КТВДв

ТАБЛИЦА 16.
ПРОИЗВОДСТВО ПРОДУКЦИИ НА ЗАВОДАХ ОАО "СЕВКАБЕЛЬ-ХОЛДИНГ"

ГРУППА КАБЕЛЕЙ И ПРОВОДОВ	ОАО "СЕВКАБЕЛЬ"	ЗАО "СЕВКАБЕЛЬ-ОПТИК"	ООО "СЕВГЕОКБЕЛЬ"	НИИ ОАО "СЕВКАБЕЛЬ"	ЗАО "МОЛДАВКАБЕЛЬ"	ОАО СП "БЕЛЭЛЕКТРОКАБЕЛЬ"
Кабели силовые до 1 кВ (низковольтные), включая НУМ						
Кабели силовые на 1кВ и выше (бронекабели, кабели среднего напряжения), включая НУУ						
Кабели контрольные						
Радиочастотные кабели						
Установочные провода и шнуры						
Соединительные провода и шнуры						
Обмоточные провода						
Провода неизолированные для воздушных ЛЭП						
СИП						
Волоконно-оптические кабели связи						
Провода и шнуры связи						
Цветной прокат						
Кабели грузонесущие бронированные геофизические и рыбопромысловые						
Провода автотракторные						
Кабели с изоляцией из сшитого полиэтилена						
Кабельные вводы в трансформаторы и комплектные распределительные устройства						

Многие из перечисленных номенклатурных групп кабелей могут выпускаться с дополнительными характеристиками повышенной пожаробезопасности - не распространяющие горение (с индексом "нг"), с пониженным дымо- и газовыделением (марок HF и LS). Данные марки кабелей были специально разработаны для оборудования объектов атомной энергетики, крупных теплоэлектростанций, нефтехимических объектов, а также для оборудования мест массового скопления людей.

В настоящий момент на заводах "Севкабель-Холдинг" идет процесс частичной смены номенклатуры выпускаемых изделий, связанный с реализацией принятой руководством стратегии развития Холдинга и программы модернизации производства. За счет сворачивания производства нерентабельных видов продукции будут освобождены производственные мощности для создания и расширения производства более технологически насыщенных и рентабельных продуктов.

Стратегической и наиболее перспективной продукцией Холдинга, пользующейся постоянным спросом среди покупателей, являются следующие виды кабелей:

- ◆ Силовые кабели до 1кВ (низковольтные) с пластмассовой изоляцией;
- ◆ Силовые кабели напряжением 1, 6 и 10 кВ с бумажной пропитанной изоляцией;
- ◆ Кабели NYM, входящие в группу низковольтных силовых проводов;
- ◆ Провода СИП;
- ◆ Оптические кабели связи.

Данные группы кабелей в настоящее время приносят Холдингу наибольшие поступления в выручке и являются наиболее перспективными с точки зрения расширения производства. В настоящее время готовятся и новые проекты, которые расширят и диверсифицируют продуктовый ряд компании. Так, в 2004 г. начат выпуск геофизического кабеля и силового кабеля с изоляцией из сшитого полиэтилена на низкое и среднее напряжение.

ТАБЛИЦА 17.

ПЛАН ПО ИЗМЕНЕНИЮ НОМЕНКЛАТУРЫ ВЫПУСКА ИЗДЕЛИЙ ОАО "СЕВКАБЕЛЬ-ХОЛДИНГ"

№	ПРОДУКЦИЯ	ПЛАН ПО ПРОИЗВОДСТВУ	ПРИМЕЧАНИЕ
1	Провода неизолированные для воздушных ЛЭП	Свертывание производства	Нерентабельно, продукция устаревшая, в настоящее время заменяется СИП
2	СИП	Расширение производства	Новая перспективная продукция, расширение номенклатуры, стабильный рост производства. Выпускаются на заводе с 1998 г. – спрос на них стабильно растет.
3	Кабели контрольные	Рост производства	Традиционная продукция ОАО "Севкабель"
4	Геофизические кабели	Освоение производства	Запуск новой производственной линии (на базе ООО "Севгеокабель") в 1 квартале 2004 г., выход на полную производственную мощность в 2006 г.
5	Кабели в резиновой изоляции (в т.ч. судовые кабели)	Освоение производства	Запуск планируется на 1 квартал 2005 г. (на базе ООО "Севморкабель"), выход на полную производственную мощность в 2005 г.
6	Кабели волоконно-оптические	Расширение производства начиная с 2005г.	Перспективная группа продукции, освоение новых марок кабелей (на базе ЗАО "Севкабель-Оптик") – OPGW, СИП с оптическим кабелем связи
7	Радиочастотные кабели	Рост производства	Планируется пересмотр номенклатуры и расширение объемов производства. Производство будет ориентировано на динамику спроса на данный вид продукции
8	Обмоточные провода	Стабильное производство	"Севкабель" выпускал обмоточные провода с волокнистой изоляцией, в настоящее время все производство обмоточных проводов переносится на ЗАО "Молдавкабель"
9	Цветной прокат	Свертывание производства	Нерентабельная продукция, планируется прекращение производства ввиду высокой изношенности оборудования с 2005 г.
10	Кабели среднего и низкого напряжения	Рост производства	Запуск новой производственной линии в сентябре 2004 г., выход на полную производственную мощность в 2006 г.
11	NYM	Рост производства	Запуск новой производственной линии в 4 квартале 2004 г., выход на полную производственную мощность в 2005 г.
12	Кабели силовые с пластмассовой изоляцией на низкое напряжение	Рост производства	Традиционная продукция ОАО "Севкабель"

На фоне общего подъёма в отрасли темпы роста производства на ОАО "Севкабель" выглядят еще более высокими и устойчивыми.

ТАБЛИЦА 18.
ПРОИЗВОДСТВО КПП НА ОАО "СЕВКАБЕЛЬ"

Наименование	Ед. изм.	2002	2003	Темп роста, %	Темп роста по отрасли, %
Провода неизолированные для воздушных линий электропередач (по весу меди)	тонн	154	302	196,1%	119,3%
Кабели силовые для стационарной прокладки на напряжение до 1 кВ	км	48 404	60 951	125,9%	118,6%
Кабели силовые для стационарной прокладки на напряжение 1 кВ и выше	км	1 717	3 414	198,8%	110,1%
Провода силовые для электрических установок	км	16 757	17 520	104,6%	106,3%
Провода силовые бытового назначения	км	674	566	84%	101,3%
Провода и шнуры осветительные	км	4 346	5 056	116,3%	107,1%
Провода силовые общего назначения	км	3 915	5 359	136,9%	125,1%
Кабели контрольные	км	601	1 715	285,4%	123,6%
Кабели радиочастотные	км	100	93	93%	111,5%
Провода обмоточные с волокнистыми и другими видами изоляции	тонн	477	363	76,1%	118,1%
Прокат цветной	тонн	1 099	1 228	111,7%	145,6%
Кабели оптические	км	2 882	4 823	167,3%	128,9%
Оптическое волокно	км	61 800	89 160	144,3%	131,7%

■ - темпы роста, превышающие среднеотраслевые

В 1 квартале 2004г. на ОАО "Севкабель" сохранились темпы роста по основным позициям, достигнутые в 2003г., а именно объем производства увеличился:

- ◆ По бронекабелям (силовым кабелям напряжением 1 кВ и выше) в 2,5 раза – до 958 км;
- ◆ По силовым кабелям в пластмассовой изоляции напряжением до 1 кВ на 40,4% - до 11,3 тыс. км;
- ◆ По проводам NYM – на 29% до 7,4 тыс. км;
- ◆ По контрольным кабелям – на 33,6% до 200 км;
- ◆ По СИП – на 17,5% до 438 км;
- ◆ По волоконно-оптической продукции почти в 2 раза – до 1,5 тыс. км.

5.4 ПОТРЕБИТЕЛИ

СТРУКТУРА СБЫТА ХОЛДИНГА. Потребителями продукции завода "Севкабель" являются действующие дилеры и ряд крупных предприятий с большими гарантированными объемами закупок. Основных потребителей можно разделить на две категории – стабильно-постоянные (СП) и стабильно-периодические (СПР) – см. Таблицу №19.

ТАБЛИЦА 19.
КАТЕГОРИИ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ ОАО "СЕВКАБЕЛЬ" ПО ОСНОВНЫМ НОМЕНКЛАТУРНЫМ ГРУППАМ

НОМЕНКЛАТУРНАЯ ГРУППА	ЗАКАЗЧИКИ				
	СП (КОЛ-ВО)	% ОТ ОБЩЕГО ОБЪЕМА	СПР (КОЛ-ВО)	% ОТ ОБЩЕГО ОБЪЕМА	ИТОГО % ОТ ОБЩЕГО ОБЪЕМА
Силовые кабели на 1кВ+	6-7	88,9%	4-5	9,0%	97,9%
Силовые кабели до 1кВ (вкл. NYM)	1	10,5%	3	46,9%	57,4%
Самонесущие изолированные провода (СИП)	6	77,7%	9	19,5%	97,2%
Установочные провода	7	48,8%	5	33,4%	82,2%
Радиочастотные провода	11	77,8%	10-11	15,4%	93,2%

Приведенная структура потребителей является стабильной и свидетельствует о том, что 80-90% покупателей закупают продукцию завода "Севкабель" на постоянной основе. Согласно проведенному специалистами "Севкабеля" анализу рынка, распределение потребителей новой продукции будет аналогично существующей.

Если рассматривать схему организации продаж Холдинга, то по основному производственному подразделению ОАО "Севкабель" реализация продукции прямым покупателям будет составлять около 35% продаж, сбыт через собственные представительства Холдинга – 35,8% продаж и реализация продукции через дилеров – 29,5% продаж. Сформированная система сбыта является достаточно

диверсифицированной, что снижает как риски зависимости от нескольких крупных покупателей, так и риски неэффективности функционирования какого-либо одного из каналов реализации продукции. Для сравнения, в 2001 г. доля дилеров составляла до 80% объема продаж, что снижало контроль предприятия за конечным рынком сбыта своей продукции и не позволяло реализовывать при работе с покупателями индивидуальный подход в выполнении заказов.

ТАБЛИЦА 20.
СХЕМА ПРОДАЖ ПРОДУКЦИИ НА ОАО "СЕВКАБЕЛЬ" В 2003Г.-1 КВАРТАЛЕ 2004 Г.

ПОКУПАТЕЛИ	% ОТ ОБЪЕМА ПРОДАЖ
Крупные клиенты (> 1 млн. рублей)	29,7%
Мелкие клиенты (< 1 млн. рублей)	5%
Представительства	35,8%
Дилеры	29,5%

ПОТРЕБИТЕЛИ ПРОДУКЦИИ ХОЛДИНГА ПО ОТРАСЛЯМ. Продукция ОАО "Севкабель-Холдинг" используется практически во всех отраслях экономики – от энергетики до жилищного строительства. Одним из наиболее крупных потребителей, безусловно, является **строительная индустрия**. При строительстве жилых домов, коттеджей, офисов используют следующие виды кабельно-проводниковой продукции:

- ❖ Установочные провода – для электрических установок при стационарной прокладке в осветительных и силовых сетях;
- ❖ Силовой кабель НУМ – для прокладки надежной электропроводки по Евростандарту;
- ❖ Силовые кабели с пластмассовой изоляцией до 1кВ (низковольтные) - для передачи и распределения электрической энергии в стационарных установках электрических сетей на номинальное напряжение переменного тока 0,66 кВ и 1кВ частотой 50 Гц и сетях постоянного тока;
- ❖ Кабели силовые с бумажной пропитанной изоляцией напряжением 1, 6 и 10кВ (бронекабели) - для передачи и распределения электрической энергии в стационарных установках электрических сетей на номинальной напряжением переменного тока до 10 кВ частотой 50 Гц и сетях постоянного тока.

Второй большой категорией потребителей кабелей являются **энергетические компании, электростанции** (в т.ч. АЭС), **метрополитен**. Для своих целей они закупают такие виды кабелей, как силовые кабели (бронекабели и силовые с пластмассовой изоляцией), самонесущие изолированные провода (СИП). Для **телекоммуникационных компаний** основной продукцией являются волоконно-оптические кабели связи, выпускаемые на заводе "Севкабель-Оптик". Объединяя интересы энергетических и телекоммуникационных компаний, "Севкабель" разработал новую продукцию – СИП со встроенным оптическим кабелем связи, OPGW.

ТАБЛИЦА 21.
ОСНОВНЫЕ ТОВАРНЫЕ ГРУППЫ, ВЫПУСКАЕМЫЕ ОАО "СЕВКАБЕЛЬ" В 2003Г.

№	ГРУППА	ДОЛЯ В ВЫПУСКЕ 2003 ГОДА ОАО «СЕВКАБЕЛЬ»	ПОТРЕБИТЕЛИ
1	Группа силовых кабелей (бронекабели и силовые с пластмассовой изоляцией)	84%	Строительные и монтажные компании, энергетические компании, метрополитен, АЭС и т.д.
2	Группа установочных и соединительных проводов	5%	Строительные и монтажные компании, домашние хозяйства (бытовой потребление)
3	Самонесущие изолированные провода	4%	Энергетические компании – ВЛИ

КОМПАНИИ-ПАРТНЕРЫ ХОЛДИНГА. Таким образом, основными потребителями продукции ОАО "Севкабель" являются строительные и энергетические компании, ЗАО "Севкабель-Оптик" – телекоммуникационные компании. На данный момент постоянными партнерами и покупателями продукции ОАО "Севкабель-Холдинг" являются следующие компании:

Концерн "Росэнергоатом"	РАО "ЕЭС России"	РАО "Газпром"	ОАО "ЛУКОЙЛ"	ОАО "Ленэнерго"
ОАО "Ростелеком"	ОАО "Мосэнерго"	"Siemens AG"	ОАО "Электросила"	"СамараЭнерго"
ОАО "Северсталь"	ОАО "Метрострой"	"Рапира"	"Киришинефтегаз"	"ЛипецкЭнерго"
"Калининская АЭС"	"Минимакс"	"Мицар"	"Балаковская АЭС"	"Метизы"

Благодаря высокому качеству продукции, с большинством покупателей поддерживаются стабильные отношения. С вышеперечисленными организациями заключены годовые договора с различными условиями оплаты (100% предоплата, частичная предоплата, отсрочка платежа от 5 до 25 дней).

Среди основных заказчиков по оптическим кабелям следующие компании:

"Телеком-Поставка-Оси"	"НПП "Дальняя Связь"	Трест "Связьстрой"
"Центр Развития Межотраслевых Программ"	НПП "Альфа-прибор"	"Ай Пи Сеть СПб"
"Телекоммуникации СЭЗ" г. Находка	ТД "Эвалар"	"ВМЗ "Красный Октябрь"
"Сибирская сотовая связь"	УПТК "Салют"	"Энергосинтез-М"

Предварительные маркетинговые исследования показывают, что клиентская база по новым видам продукции в основном будет состоять из строительных компаний, нефтеперерабатывающих и газодобывающих предприятий др.

ТАБЛИЦА 22.
ОПЫТ РАБОТЫ ОАО "СЕВКАБЕЛЬ" С КРУПНЕЙШИМИ ПОКУПАТЕЛЯМИ

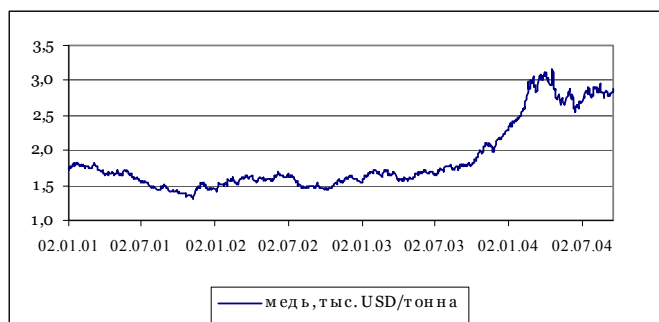
СТРАНА	ЗАКАЗЧИК	ОБЪЕМ ПОСТАВОК, КМ (ЗА 2003 Г.)	ДЛИТЕЛЬНОСТЬ СОТРУДНИЧЕСТВА С ОАО "СЕВКАБЕЛЬ"
Россия	Электрокомплекс	1270	3 года
Молдавия	АІЕА	550	1 год
Россия	Киришинефтеоргсинтез ПО	360	3 года
Россия	ФГУП концерн "Росэнергоатом"	210	7 лет
Россия	ЛУКОЙЛ-Нефтегазстрой	80	1 год
Россия	Белреммонтаж	65	3 года
Россия	Липецкэнерго	131	6 лет
Россия	Ленэнерго	50	9 лет
Россия	Северсталь	40	3 года
Россия	РАО "ЕЭС России"	110	2 года
Латвия	KROMUS SIA	150	1 год
Литва	Vitaka ir Ko	105	1 год
Казахстан	Паритет-Корпус	20	2 года
Эстония	Tehenergo OU Reg.N 10687334	2	1 год
Эстония	ZENMERI OU	0,5	1 год

5.5 ПОСТАВЩИКИ

Основными видами сырья, используемыми в процессе производства кабельной продукции, являются два вида металлов – медь и алюминий (из них делается токопроводящая жила). Одним из конкурентных преимуществ ОАО "Севкабель-Холдинг" является близость поставщиков сырья: медь поставляется из близлежащего Колпино, алюминий доставляется по железной дороге на узлы ОЖД.

Что касается ценовой политики поставщиков сырья, то в последние годы произошло благоприятное для производства кабелей снижение цен на медь. В настоящее время ценовая политика поставщиков основывается на мировых ценах. Ситуация с алюминием несколько сложнее в связи со значительным монополистическим влиянием "Русского Алюминия" на этом рынке. Однако доля продукции с алюминиевой составляющей на основном заводе холдинга ОАО "Севкабель" значительно меньше медной, что снижает риски зависимости от колебаний цен на алюминий.

Цена на медь на LME, тыс.USD/тонна



Цена на алюминий на LME, тыс.USD/тонна



ТАБЛИЦА 23.
ОСНОВНЫЕ ПОСТАВЩИКИ ЗАО
"СЕВКАБЕЛЬ-ОПТИК"

№	ПОСТАВЩИК	МАТЕРИАЛ
1	"2М"	оптическое волокно
2	"Интегрированные технологии связи"	оптическое волокно
3	Корнинг СНГ	оптическое волокно
4	Бореалис Полимер Ой, Дания	полиэтилен
5	ТД "ВНИИКТ"	измерительный прибор
6	"Интегрированные технологии связи"	оптическое волокно
7	Дюпон Тейджин Филмз, Люксембург	лента ПЭТФ
8	"Дельта"	чернила
9	"Рубикон"	кевлар
10	"Хенкель-ЭРА"	макропласт
11	ТД "Коралл"	лента "Зетабок"

ТАБЛИЦА 24.
ОСНОВНЫЕ ПОСТАВЩИКИ ЗАВОДА "СЕВКАБЕЛЬ"

№	ПОСТАВЩИК	МАТЕРИАЛ
1	"Русский Алюминий"	алюминиевая катанка
2	ТД "Мехпутьмаш"	алюминиевая катанка
3	Завод "Москабель"	одножильный алюминиевый сектор
4	"Проминвест-Стандарт"	многопроволочный алюминиевый сектор
5	"Транскаст"	медная катанка
6	"Уралэлектромедь- Катур"	медная катанка
7	"Владимирский химический завод"	пластики
8	ТД "Пластикаты"	пластики
9	"Красный Выборжец"	медные слитки
10	"Сталепрокатный завод"	оцинкованная бронелента
11	"Н-Сергинский метизометаллургический завод"	оцинкованная проволока
12	"Магнитогорский калибровочный завод"	стальная бронелента
13	"Северсталь"	стальная бронелента
14	"Череповецкий сталепрокатный завод"	стальная проволока

5.6 РЫНКИ СБЫТА

По причине высокой доли транспортных издержек в себестоимости кабельной продукции стратегическими рынками сбыта для многих кабельных заводов являются прилегающие к ним территории – на их долю приходится основная масса заказов. ОАО "Севкабель-Холдинг" не является исключением. Его основные рынки сбыта – это г. Санкт-Петербург и Ленинградская область, а также г. Москва и Московская область (на их долю суммарно приходится около 60% общего объема реализации). В целом же большая доля продаж приходится на те регионы, в которых находятся представительства Холдинга, или ключевые заказчики (как в случае с Северо-Западным регионом).

В 2001г. началась реализация долгосрочной программы расширения сбытовой сети путем открытия представительств завода "Севкабель", а в последствии – холдинга ОАО "Севкабель-Холдинг". В течение 2-х лет открылся целый ряд представительств в крупнейших городах России. Основным же сбытовым подразделением Холдинга является ЗАО "ТД "Энергомаш" – компания осуществляет координацию всех денежных потоков Группы и работу представительств Холдинга в других регионах России.

Рынки сбыта КПП ОАО "Севкабель-Холдинг"
за 1 полугодие 2004г.

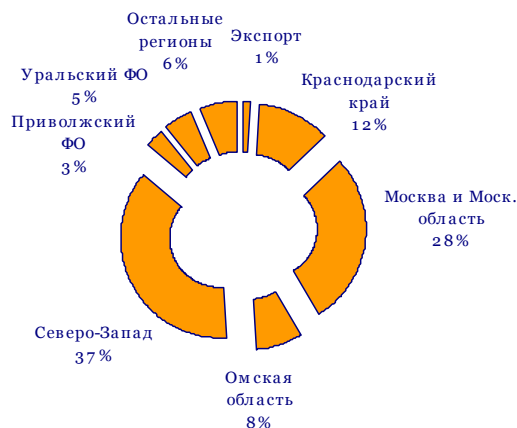


ТАБЛИЦА 25.
ПЕРЕЧЕНЬ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВ ОАО "СЕВКАБЕЛЬ-ХОЛДИНГ"

СТРАНА	ГОРОД	НАИМЕНОВАНИЕ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА	ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР
Россия	Санкт-Петербург	ЗАО "Севкабель Энергоресурс"	Лазарев Константин Анатольевич
Россия	Санкт-Петербург	ООО "СИП-Кабель"	Романов Владимир Викторович
Россия	Москва	ООО "Торговый Дом "Севкабель"	Слугин Андрей Александрович
Россия	Краснодар	ООО "Торговый Дом "Марко - Севкабель"	Головийчук Юрий Овсеевич
Россия	Казань	ООО "Севкабель-Волга"	Ясницкий Дмитрий Станиславович
Россия	Курск	ООО "Севресурс"	Шеховцов Владимир Семенович
Россия	Махачкала	ООО "Севкабель-Дагестан"	Гаджиев Кади Зубаирович
Россия	Мурманск	ООО "Севкабель-Мурманск"	Борисов Геннадий Анатольевич
Россия	Омск	ООО "Севкабель-Омск"	Романов Андрей Александрович
Россия	Северодвинск	ООО "Севкабель-Архангельск"	Мазнов Владимир Александрович
Украина	Киев	ООО "Севкабель-Днепр"	Леонтьев Александр Георгиевич
Украина	Киев	ООО "Севкабель-Украина"	н/д
Азербайджан	Баку	ООО "Севкабель-Хазар"	н/д

5.7 ЭКСПОРТ

На настоящий момент "Севкабель-Холдинг" ориентирован в основном на производство продукции на внутренний рынок, поэтому доля экспорта в выручке составляет лишь около 1-1,2%. Однако на сегодняшний день одним из приоритетных направлений развития Холдинга является расширение связей на международном рынке и восстановление позиций в странах СНГ. Ведутся переговоры с представителями деловых кругов и органов власти о поставках продукции ОАО "Севкабель-Холдинг" в страны Азиатско-Тихоокеанского региона, Ближнего Востока, Африки, страны Балканского полуострова и Латинскую Америку (Индия, Корея, КНДР, Вьетнам, Сербия и Черногория, Мексика).

Первым крупным экспортным контрактом для "Севкабель-Холдинг" стал контракт на поставку кабелей (более 200 км) для АЭС "Бушер"² (Иран) общей стоимостью 157 млн. рублей. Предметом поставки являются силовые кабели нераспространяющие горение с пониженным дымо- и газовыделением для внешней прокладки на напряжение 0,6/1 кВ. Поставки осуществляются тремя партиями: первая сдана в июле 2004г., вторая и третья партии будут сданы заказчику в течение 3 квартала 2004 г.

В 2003г. "Севкабель-Холдинг" существенно усилил свои позиции в республике Молдова, приобретя контрольный пакет акций завода "Молдавкабель" (г. Бендеры). Интересы компании также распространяются и на такие страны ближнего зарубежья, как Армения, Белоруссия, Казахстан, Киргизия, в которых "Севкабель-Холдинг" активно восстанавливает свои позиции.

5.8 ЛОГИСТИКА

Продукция ОАО "Севкабель-Холдинг" представлена по всей территории России и более чем в 20 странах мира. Для своевременного ее распространения, а также для осуществления регулярных поставок сырья на завод, на предприятии существует отлаженная логистическая система.

Одним из основных конкурентных преимуществ ключевого завода Холдинга "Севкабель" является его выгодное месторасположение – наличие морского порта и собственной причальной стенки. К тому же г. Санкт-Петербург и весь Северо-Западный регион России обладают хорошо развитой железнодорожной и автомобильной инфраструктурой.

В 2003 г. транспортный цех холдинга выделен в отдельную "бизнес-единицу" - ООО "Севкабель-Логистик" и является дочерним предприятием ОАО "Севкабель". Предприятие находится в черте города по адресу пр. Большевиков 56/4, имеет хорошие подъездные ж/д пути, удобный въезд и выезд за город и располагается в непосредственной близости к одному из участков строящейся окружной дороги. Общая площадь предприятия – 107 485 м², из них 27 500 м² асфальтированных и бетонированных площадей.

В распоряжении "Севкабель-Логистик" находятся склады материалов и готовых изделий, как на территории завода, так и за пределами предприятия, в черте города (база "Нева" с подъездными железнодорожными путями). Транспортный участок включает в себя грузовой и легковой автотранспорт, электрокары, газовые и электропогрузчики, краны.

В связи с увеличением объема производства на компаниях Холдинга в 2004г. существенным образом возросла потребность в транспортных перевозках, как приобретаемого сырья, так и готовой продукции. Существующего парка автомобилей стало недостаточно для своевременного исполнения всего объема заказов, поэтому решением руководства ООО «Севкабель-Логистик» в 2004г. было приобретено в лизинг 12 седельных тягачей VOLVO FH12 с полуприцепами Sommer Novtruck общей стоимостью 1 386 568,40 евро сроком на 42 мес.

Доставка материалов на завод осуществляется как с территории Ленинградской области, так и с Московской области, Красноярского края и других регионов страны. Основными способами доставки материалов и готовой продукции являются автомобильный и железнодорожный транспорт, реже используется транспортировка морскими судами с погрузкой на собственном причале. Наличие собственного причала позволяет производить отгрузку кабеля напрямую с производственной линии в трюм пришвартованного судна, что особенно выгодно для отправки оптоволоконной продукции, в частности на экспорт.

Доставка материалов осуществляется по договоренности – как поставщиками, так и самим заводом "Севкабель". Договоры с покупателями на поставку продукции заключаются в основном на условиях самовывоза, и в некоторых случаях доставка осуществляется "Севкабелем" за счет покупателя.

² Россия ведет строительство первого блока Бушерской АЭС в рамках межправительственного соглашения между РФ и Ираном, заключенного в 1992 г. Стоимость контракта превышает \$800 млн.

6. ИНВЕСТИЦИИ

Кабельная отрасль является одним из индикаторов развития экономики страны, поэтому в отрасли происходят постоянные качественные изменения, следующие запросам и потребностям рынка. В этих условиях залогом успешной работы кабельного завода в будущем является постоянное улучшение качества выпускаемой продукции - внедрение новых перспективных видов продукции, доведение качества продукции до уровня международных стандартов, применение новых технологий в производстве. Именно этому принципу и следует ОАО "Севкабель-Холдинг".

Реализация полномасштабной инвестиционной программы на ОАО "Севкабель" и других предприятиях, входящих в холдинг, началась в 2000г. Модернизация существующих и создание новых производств ОАО "Севкабель-Холдинг" осуществляется на базе самого современного оборудования таких производителей как GAUDER (Бельгия), MAILLEFER (Финляндия-Швейцария), SKET (Германия), CORTINOVIS (Италия), являющихся признанными мировыми лидерами в этой области.

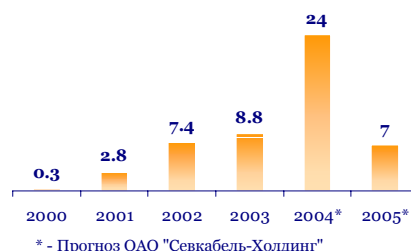
За период с 2000г. по 2002г. в техническое перевооружение и модернизацию производственных мощностей ОАО "Севкабель" было вложено \$10,5 млн. Основной же объем инвестиций пришелся на текущий 2004г. - \$24 млн.

За период 1998-2003 гг. "Севкабель" полностью реализовал 3 крупных инвестиционных проекта:

- ♦ Инвестиции в ЗАО "Севкабель-Оптик" – общий объем инвестиций \$3,2 млн.
- ♦ Организация производства в Цехе №3 – общий объем инвестиций \$7,26 млн. (новое оборудование позволило выпускать такие виды кабелей как СИП, NYM, кабели силовые с пластмассовой изоляцией на напряжение до 1 кВ, установочные провода, контрольный кабель и др.).

В настоящее время в процессе реализации находятся еще 5 инвестиционных проектов Холдинга, являющихся стратегически важными для обеспечения конкурентоспособности Группы в будущем. Из них 2 проекта выделены в отдельные компании в структуре Холдинга – это ООО "Севгеокабель" и ООО "Севморкабель".

Динамика инвестиций по годам, млн. \$



Динамика инвестиций нарастающим итогом, млн. \$



ТАБЛИЦА 26.
ТЕКУЩИЕ ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ПРОЕКТЫ (СО СРОКОМ ОКОНЧАНИЯ В 2004-2005ГГ.)

№	НАИМЕНОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА	ПРЕДПРИЯТИЕ	ОБЩАЯ СТОИМОСТЬ, МЛН.\$	ОПЛАЧЕНО НА 01.09.04, МЛН.\$	СРОК ОКУПАЕМОСТИ, ЛЕТ	ВВОД В ЭКСПЛУАТАЦИЮ	ИСТОЧНИКИ ФИНАНСИРОВАНИЯ
1	Расширение производства оптического кабеля	Севкабель-Оптик	2,17	0,86	2	1 квартал 2004г.	Собственные средства
2	Организация производства кабеля в резиновой изоляции (в т.ч. судового кабеля)	Севморкабель	15, 22	2, 81	4,2	1 квартал 2005г.	\$6,8 млн. - кредит Сбербанка РФ сроком на 5 лет, 2 ед. оборудования – кредит АКБ "МИНБ", остаток - собственные средства
3	Организация производства геофизического кабеля	Севгеокабель	4, 34	3, 96	4,5	Февраль 2004г.	70% - кредит Северозападного Банка Сбербанка РФ в сумме \$3 млн. сроком на 5 лет, 30% - собственные средства
4	Организация производства кабелей среднего и низкого напряжения с изоляцией из сшитого полиэтилена	Севкабель	7, 26	6, 58	4,5	Сентябрь 2004г.	70% - кредит Северозападного Банка Сбербанка РФ в сумме \$5 млн. сроком на 5 лет, 30% - собственные средства
5	Расширение производства кабеля типа NYM	Севкабель	8, 32	6, 26	4	4 квартал 2004г.	70% - заемные средства, 30% - собственные средства
ИТОГО			37,31	20,47			

Активное техническое перевооружение позволило Холдингу существенно расширить технические и технологические возможности постановки на производство новых видов продукции. В 2002–2003гг. начат выпуск около 10 новых видов продукции, при этом существенно расширен ассортимент ранее выпускаемой номенклатуры.

Ввод в эксплуатацию современных технологических линий позволил увеличить объем производства по группе в 2003г. по сравнению с 1999г. в 5 раз - до 2 млрд. руб. (в 2002г. объем реализации продукции предприятия составил 1,5 млрд. руб., в 2001г. - 1,1 млрд. руб.), было создано более 150 новых рабочих мест. Результаты ОАО "Севкабель-Холдинг" в 1 квартале 2004г. и темпы выполнения мероприятий инвестпрограммы дают все основания предполагать, что Холдинг в ближайшие 2 года войдет в тройку лидеров российского рынка кабельной продукции.

6.1 ИСТОЧНИКИ ФИНАНСИРОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Рост производства потребовал от ОАО "Севкабель-Холдинг" не только осуществления капитальных инвестиций в основные средства, но и дополнительного финансирования операционной деятельности в целях обеспечения компаний достаточным объемом оборотного капитала. Направления увеличения активов ОАО "Севкабель-Холдинг" и источники их формирования за период с 2000г. по 1 квартал 2004г. представлены в Таблице №27.

ТАБЛИЦА 27.
ИЗМЕНЕНИЕ АКТИВОВ ОАО "СЕВКАБЕЛЬ-ХОЛДИНГ" И ИСТОЧНИКОВ ИХ ФОРМИРОВАНИЯ ЗА ПЕРИОД С 01.01.2000Г. ПО 01.04.2004 Г., ТЫС. РУБ.

№	ПОКАЗАТЕЛЬ	01.01.2000	01.04.2004	ИЗМЕНЕНИЕ, ТЫС. РУБ.	ИЗМЕНЕНИЕ, %
АКТИВЫ					
1	Оборотные средства	192 143	1 443 427	+ 1 251 284	+ 751%
2	Внеоборотные средства	130 791	807 847	+ 677 056	+ 618%
	основные средства	107 125	699 783	+ 592 658	+ 653%
	незавершенные капитальные вложения	8 637	195 923	+ 187 286	+ 2 268%
	ДФВ	15 028	67 129	+ 52 101	+ 447%
	Гудвилл	-	-159 137	- 159 137	- 100%
	ИТОГО АКТИВЫ	322 934	2 251 274	+ 1 928 340	+ 697%
ИСТОЧНИКИ ФОРМИРОВАНИЯ					
1	Кредиторская задолженность (за вычетом заемных средств)	119 718	421 850	+ 302 132	+ 352%
	Долгосрочная	-	-	-	-
	Краткосрочная	119 718	421 850	+ 302 132	+ 352%
2	Заемные средства	68 202	1 403 402	+ 1 335 200	+ 2058%
	Долгосрочные	17 421	174 326	+ 156 905	+ 1001%
	Краткосрочные	50 781	1 229 076	+ 1 178 295	+ 2420%
3	Собственные средства	135 014	426 022	+ 291 008	+ 316%
	ИТОГО ИСТОЧНИКИ ФОРМИРОВАНИЯ	322 934	2 251 274	+ 1 928 340	+ 697%

ТАБЛИЦА 28.
НАПРАВЛЕНИЯ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ИСТОЧНИКОВ ФОРМИРОВАНИЯ ОАО "СЕВКАБЕЛЬ-ХОЛДИНГ" ЗА ПЕРИОД С 01.01.2000Г. ПО 01.04.2004 Г., ТЫС. РУБ.

№	ПОКАЗАТЕЛЬ	СУММА, ТЫС. РУБ.
ОПЕРАЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ		
1	Изменение оборотных средств	+ 1 251 284
2	Операционная кредиторская задолженность	-302 132
	Чистый оборотный операционный капитал	+ 949 152
ИНВЕСТИЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ		
3	Капитальные вложения	+ 677 056
	основные средства	+ 592 658
	незавершенные капитальные вложения	+ 187 286
	ДФВ	+ 52 101
	Гудвилл	- 159 137
ФИНАНСОВАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ		
4	Заемные средства	- 1 335 200
5	Собственные средства	- 291 008

Осуществление инвестиционной деятельности ОАО "Севкабель-Холдинг" и финансирование оборотного операционного капитала осуществлялось за счет двух источников – собственных и заемных средств. За период с 01.01.2000 г. по 01.04.2004 г. ОАО "Севкабель-Холдинг" было привлечено заемных средств на сумму 1,355 млрд. рублей, а также вложено в компанию собственных средств на сумму 291 млн. рублей, что обеспечило прирост операционного оборотного капитала на 949 млн. рублей и финансирование капитальных вложений в объеме 677 млн. рублей.

6.2 СТРАТЕГИЧЕСКИ ЗНАЧИМЫЕ ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ПРОЕКТЫ ХОЛДИНГА

6.2.1 КАБЕЛИ С ИЗОЛЯЦИЕЙ ИЗ СПИТОГО ПОЛИЭТИЛЕНА

ОБЛАСТИ ПРИМЕНЕНИЯ

Одним из самых перспективных видов продукции на рынке силовых кабелей являются кабели с изоляцией из сшитого полиэтилена на среднее и низкое напряжение. Всего же такие кабели выпускаются в 3-х классах напряжения – низкого, среднего и высокого:

- ♦ **Низкое напряжение** – кабели с изоляцией из сшитого полиэтилена на напряжение до 1кВ. Предназначены для передачи и распределения электроэнергии в стационарных установках при переменном напряжении тока до 1кВ частоты 50Гц в сетях с изолированной или заземленной нейтралью. Данная группа кабелей используется для прокладки в кабельных сооружениях, производственных помещениях, земле, а также на воздухе при условии обеспечения мер противопожарной защиты.
- ♦ **Среднее и высокое напряжение** - кабели с изоляцией из сшитого полиэтилена на напряжение 10-35 кВ. Предназначены для передачи и распределения электроэнергии на объектах с чрезвычайно высокими уровнями энергопотребления и плотностью нагрузки (в стационарных установках в электрических сетях на напряжение 10-35 кВ переменного тока частотой 50 Гц с неограниченной разностью уровней).



ОСНОВНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА ИСПОЛЬЗОВАНИЯ

На сегодняшний день кабели с изоляцией из сшитого полиэтилена являются следующей логической и неизбежной ступенькой в развитии КПП. Как в свое время на смену кабелям с гуттаперчевой изоляцией пришли бронекабели с пропитанной бумажной изоляцией, так и сейчас кабели с изоляцией из сшитого полиэтилена стали идеальной заменой традиционным бронекабелям с бумажной и ПВХ-изоляцией, силовым кабелям с ПВХ-изоляцией.

В большинстве промышленно развитых стран мира кабели среднего напряжения с изоляцией из сшитого полиэтилена (СПЭ) стали активно использоваться еще 25 лет назад, а в Японии их прокладывали уже в 50-х гг. прошлого века. Зарубежный опыт внедрения таких кабелей показал их неоспоримо большие возможности и преимущества, связанные со свойствами применяемого материала. "Сшитый" полиэтилен получают, применяя 2 основных способа обработки полиэтилена:

- 1) **Пероксидная технология**, или сухая сшивка на линиях газовой (азотной) вулканизации (с использованием специальных химических веществ – пероксидов, активирующихся при повышенной температуре). Требуется установки специального дорогостоящего оборудования – поршневого экструдера. В кабельной промышленности данная технология используется в основном для производства высококачественных силовых кабелей среднего и высокого напряжения.
- 2) **Силановая технология** (обработка влагой полиэтилена высокой плотности, в который предварительно был имплантирован силан и катализатор) – менее требовательна и может выполняться практически на любом экструзионном оборудовании. Силановая технология в целом позволяет получить более гибкий и экономичный процесс сшивки. В кабельной промышленности данная технология используется для производства силового кабеля среднего напряжения – 1–10 кВ.

Повышенная термическая и механическая стойкость сшитого полиэтилена обусловлена созданием новых молекулярных связей в процессе вулканизации ("сшивки") изоляции. Обработка полиэтилена меняет свойства этого материала, и он приобретает новые качества, которые обеспечивают кабелю с XLPE-изоляцией следующие преимущества и отличительные свойства:

- ♦ возможность прокладки кабеля при температуре до -20°C без предварительного подогрева благодаря использованию полимерных материалов для изоляции и оболочки. Кабели с бумажно-пропитанной изоляцией не прокладываются при температуре ниже 0°C, т. к. пропитка лент (маслоканифольный состав) застывает и ленты рвутся. В Северо-Западном регионе России низкие температуры держаться в течение 3-4 месяцев в году;

- ♦ высокая пропускная способность за счет увеличения допустимой температуры жилы (допустимые токи нагрузки в зависимости от условий прокладки на 15–30% больше, чем у кабеля с бумажной изоляцией);
- ♦ повышенная стойкость при работе в условиях перегрузок и коротких замыканий;
- ♦ низкий вес, меньший диаметр и радиус изгиба обеспечивают легкость прокладки кабеля, как в кабельных сооружениях, так и в земле на сложных трассах;
- ♦ низкая удельная повреждаемость (практика применения кабеля с СПЭ-изоляцией показывает, что она как минимум на 1–2 порядка ниже, чем у кабеля с бумажно-пропитанной изоляцией), требующая меньших расходов на содержание и реконструкцию кабельных линий;
- ♦ возможность изготовления кабеля большой строительной длины – до 2000 м;
- ♦ не содержит масла, битума, свинца, что упрощает монтаж, эксплуатацию и устраняет экологически неблагоприятные факторы; также снижается время и стоимость монтажа;
- ♦ твердая изоляция дает огромные преимущества при прокладке на местности с большими наклонами, возвышенностями и на пересеченной местности, то есть на трассах с большой разницей уровней, в вертикальных и наклонных коллекторах;
- ♦ малая гигроскопичность (способность поглощать влагу из воздуха).

Таким образом, кабели с изоляцией из сшитого полиэтилена более устойчивы к воздействию агрессивных почв, более экологичны и надежны в эксплуатации, коэффициент их повреждаемости сводится к минимуму. По этим и многим другим причинам современные тенденции в ближайшие годы будут связаны с увеличением применения силовых кабелей среднего напряжения с изоляцией из СПЭ. В настоящее время в России уже наблюдается рост спроса на данный вид кабелей.

ПОТРЕБИТЕЛИ

Перспективы применения в России современных силовых кабелей связаны в первую очередь с электроэнергетикой. В настоящее время энергетические компании в технических условиях на развитие распределительных сетей уже начали закладывать кабели с сшитым полиэтиленом. Начало масштабного применения ограничивается лишь их существенно более высокой стоимостью по сравнению с кабелями с бумажно-маслянистой изоляцией.

Так, руководство кабельных сетей АО "Ленэнерго" еще в 2002г. приняло решение о более широком применении кабеля с СПЭ изоляцией при прокладке новых и для реконструкции существующих кабельных линий. В электросетях г. Выборга АО «Ленэнерго» применило такой кабель на 35 кВ. В кабельных сетях АО "Ленэнерго" в 2001–2002 гг. проложены отдельные участки кабеля с новой изоляцией на 10 кВ. В 2003 г. на одном из ответственных участков подготовки к 300-летию Санкт-Петербурга — в Константиновском дворце в Стрельне — при осуществлении электроснабжения был задействован кабель с XLPE-изоляцией. АО "Мосэнерго", начиная с 1995г., проложило в Москве около 900 км кабелей с изоляцией из сшитого полиэтилена на среднее напряжение.

Также кабели с изоляцией из сшитого полиэтилена пользуются спросом у атомных электростанций, строительных организаций. Особенно широкое распространение кабели с СПЭ изоляцией получили в последние 2 года, при этом наибольший рост (150-200%) пришелся на продажи кабеля напряжением выше 10 кВ.

По причине существенно более высокой стоимости кабеля со СПЭ изоляцией по сравнению с бронекабелем с бумажной изоляцией, его потребление идет более активными темпами в промышленно развитых регионах с крупнейшими энергетическими системами и активно растущим строительным рынком. Основными покупателями на настоящий момент являются крупные компании с широкими финансовыми возможностями по осуществлению капитальных инвестиций. Более мелкие компании продолжают ориентироваться на бронекабель с бумажной изоляцией. В связи с этим процесс постепенного вытеснения с рынка кабелей с бумажно-пропитанной изоляцией будет во многом зависеть от темпов развития экономики РФ в целом и от состояния строительной и энергетической отраслей в частности. Так как прогнозы развития на 2004-2005 гг. благоприятные, следует ожидать роста спроса на кабель с СПЭ изоляцией. При этом заметное увеличение спроса произойдет только при начале массового внедрения такого кабеля ведущими энергетическими системами.

УРОВЕНЬ ПРОИЗВОДСТВА И ПРОДАЖ В РОССИИ

В России на долю кабелей с полиэтиленовой изоляцией в 2003 г. приходилось лишь 3% от общего объема производства. По данным ассоциации "Электрокабель", кабели с полиэтиленовой изоляцией производились еще в СССР - на заводе "Москабель" и Подольском опытном заводе ВНИИ КП. После распада СССР "Москабель" перешел под контроль концерна АБВ, а завод в Подольске практически свернул производство, в результате чего Россия осталась без собственных производителей кабелей с СПЭ-изоляцией. В 90-х гг. этот тип кабеля стали завозить на наш рынок всемирно известные зарубежные компании – ABB, NEXANS, REKA.

Первым этапом продвижения ОАО "Севкабель-Холдинг" данной продукции на российский рынок стало заключение 24.03.2004г. между основным сбытовым подразделением холдинга Торговым Домом "Энергомаш" и финской компанией REKA Kaapeli Ouz соглашения о предоставлении ТД "Энергомаш" эксклюзивных прав на реализацию силового кабеля среднего и высокого напряжения (от 10 до 35 кВ) с использованием технологии пероксидного сшивания полиэтиленовой изоляции (XLPE-изоляция) производства финской компании на всей территории России и ряда стран СНГ (Беларусь, Украина, Азербайджан, Армения, Казахстан, Киргизия, Таджикистан, Туркменистан, Узбекистан, Молдова). В соответствии с данным соглашением ТД «Энергомаш» обязуется ежемесячно закупать у REKA Kaapeli не менее 100 км таких кабелей.



Сертификация кабеля производства REKA Kaapeli Oy осуществлена органом по сертификации кабельной продукции "СЕКАП" (Москва) на основании положительных результатов всех необходимых испытаний, проведенных в аккредитованной лаборатории при ВНИИ КП. Выданный компании REKA Kaapeli Oy сертификат Госстандарта РФ свидетельствует, что данный кабель может использоваться в электрических сетях России.

ПРОЕКТ ПО ОРГАНИЗАЦИИ СОБСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА

Для расширения номенклатуры силовых кабелей низкого, среднего и высокого напряжения за счет кабелей как с силановой сшивкой, так и с пероксидной, а также для максимально качественного и быстрого удовлетворения спроса потребителей ОАО "Севкабель-Холдинг" с конца 2003г. начал организацию собственного производства данного вида кабелей. Данный проект реализуется по принципу взаимовыгодной кооперации и является следующим этапом в процессе сотрудничества ОАО "Севкабель-Холдинг" и компании REKA Kaapeli Oy по совместному производству и продажам в России силовых кабелей среднего и высокого напряжения. На первом этапе "Севкабель" будет выпускать до 200 км кабеля в месяц, поставки продукции будут осуществляться как по России, так и в Финляндию.

Совместное производство кабелей будет осуществляться за счет кооперации различных технологических процессов, а именно:

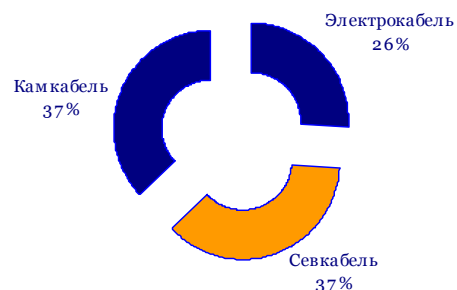
- ♦ изготовление изолированной токопроводящей жилы (с использованием технологии пероксидного сшивания полиэтиленовой изоляции) на мощностях REKA Kaapeli
- ♦ проведение последующих операций (экранирование, скрутка, наложение оболочки, испытания) на мощностях ОАО "Севкабель"

При этом будет обеспечена полная загрузка экструзионной линии REKA Kaapeli Oy и недавно приобретенного Севкабелем оборудования производства QUEINS (Германия) для наложения экранов на кабели среднего и высокого напряжения. Подобная производственная кооперация позволяет предложить потребителю продукцию гарантированного качества в минимально короткие сроки.

Прогноз по доле рынка после начала производства ОАО "Севкабель" кабелей с изоляцией из сшитого полиэтилена на среднее напряжение



Прогноз по доле рынка после начала производства ОАО "Севкабель" кабелей с изоляцией из сшитого полиэтилена на низкое напряжение



³ REKA Kaapeli Oy – это частная финская компания с более чем 50-летним опытом производства кабельной продукции. В настоящее время в активе компании 3 завода по производству кабельно-проводниковой продукции, расположенных на территории Финляндии.

ИНВЕСТИЦИИ В ПРОЕКТ. Общая сумма инвестиций составляет 214,25 млн. руб. (\$7,26 млн.), из которых по состоянию на 01.09.2004г. оплачено 194,2 млн. руб. (\$6,6 млн.). 70% от общей стоимости проекта профинансировано за счет кредита Северозападного Банка Сбербанка РФ сроком на 5 лет в сумме \$5 млн., 30% - за счет собственных средств Группы. Расчетный период окупаемости проекта составляет 4,5 года.

ТАБЛИЦА 29.
ОБОРУДОВАНИЕ, ПРИОБРЕТАЕМОЕ ДЛЯ ПРОИЗВОДСТВА КАБЕЛЕЙ СРЕДНЕГО И НИЗКОГО НАПРЯЖЕНИЯ

№	НАИМЕНОВАНИЕ	ПОСТАВЩИК	СТОИМОСТЬ, РУБ.
1.	Линия для наложения экрана из 100 проволок	QUEINS /Германия/	21 960 111
2.	Крутильная машина жесткой скрутки с катушками 1+6+12+18+24/630 DIN	GAUDER /Бельгия/	30 967 404
3.	Линия для изолирования кабелей низкого и среднего напряжения, тип EEL 50	MAILLEFER /Финляндия/	74 797 163
4.	Всасывающее устройство тип U 40010-V2.0 с резервуаром SB 101/K, пикометром и фланцем для датчика уровня	MAILLEFER /Финляндия/	310 307
5.	Дополнительные шланги для транспортировки гранул в систему гранулята линии EEL 50	MAILLEFER /Финляндия/	75 935
6.	Станция для электрических испытаний кабелей на среднее напряжение	HIGHVOLT /Германия/	23 057 350
7.	Толкатель для барабанов с изделием	COMPANI SKALTEK /Германия/	225 725
8.	Резервуары для силанольной сшивки кабеля на среднее напряжение (4 бака)	ЗАО "ЦКТИ-ПГУ"	15 860 001
9.	Кранбалка грузоподъемностью 10 тонн для участка силанольной сшивки	ООО "ПромТальМонтаж"	718 320
10.	Барабаны для нержавеющей стали №22 для силанольной сшивки кабеля	ООО "Транслайн"	944 000
11.	Технологические катушки	BOXY-RS	2 219 986
12.	Холодильное оборудование Водохлажд. Установка "Чиллер"	ООО "Эйркул"	901 697
13.	Компрессор (3 шт)	ООО "НПФ "Норд-Сервис"	393 648
14.	Электротабелер грузоподъемностью 1,4 тонн (3 шт)	ООО "Юнгхайнрих"	1 190 750
15.	Аппарат холодной сварки	ЗАО "Торговый дом ВНИИКТ"	975 577
16.	Аппарат холодной стыковой сварки ХС - 360 и 38 плашек к нему	ООО "Технократ"	355 416
	ИТОГО ЗАТРАТЫ НА ОБОРУДОВАНИЕ		174 953 389
17.	Строительно-монтажные и пусконаладочные работы		39 295 687
	ИТОГО ЗАТРАТЫ ПО ПРОЕКТУ		214 249 076

6.2.2 РАСШИРЕНИЕ ПРОИЗВОДСТВА КАБЕЛЕЙ NYM

ОБЛАСТИ ПРИМЕНЕНИЯ

Силовой кабель NYM - лучшая электропроводка по Евростандарту. Кабель относится к группе низковольтных силовых кабелей и предназначен для промышленного и бытового стационарного монтажа цепей электрического освещения и силового оборудования (открытого и скрытого) преимущественно внутри помещений и в более редких случаях - на открытом воздухе. Кабель используется в сухих, влажных и мокрых помещениях, как для наружной, так и для скрытой проводки в штукатурке, кирпичной кладке и бетоне, за исключением прямой заделки в сырой бетон. Применение кабеля вне помещений допускается только в отсутствие прямого воздействия солнечного света (в трубах, в закрытых установочных и изогнутых каналах). Запрещена открытая прокладка кабеля в земле.

ОСНОВНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА ИСПОЛЬЗОВАНИЯ

Интенсивное насыщение гражданских и промышленных зданий электроникой при постоянном повышении требований к безопасности требует применять надежную электропроводку. Надежность, долговечность и безопасность проводки во многом определяется выбором материала проводов и кабелей. В современном строительстве не рекомендуется использовать провода и кабели с жилами из алюминия, так как этот металл подвержен коррозии, со временем меняется его кристаллическая структура, а значит и электропроводящие свойства. Увеличение внутреннего сопротивления в итоге ведет к потерям электроэнергии, разогреву проводов и соединений. Медь по сравнению с алюминием имеет значительно более высокие качественные характеристики, поэтому при проведении электротехнических работ всё чаще используют провода и кабели на основе меди.

В соответствии со стандартом DIN кабель NYM имеет следующие отличительные особенности в технических характеристиках:

- ◆ Токпроводящие жилы кабеля NYM выполнены из меди, что в целом повышает эксплуатационные свойства электросетей и их безопасность:
 - медь обладает высокой пластичностью, поэтому выдерживает в несколько раз большее число перегибов при выполнении монтажных работ

- электрическое сопротивление меди в 1,5 раза меньше, чем у алюминия, поэтому, вместо алюминиевого провода, например, сечением 2,5 мм² можно использовать медный сечением 1,5 мм²
- у алюминия более низкий предел тягучести, поэтому если алюминиевое соединение чрезмерно стянуто болтом, то со временем оно ослабевает. Этого не произойдет с медным проводом
- ◆ Изоляция жил и наружная оболочка выполнены из не поддерживающего горение ПВХ пластика (самозатухающего и трудновоспламеняющегося), что повышает пожаробезопасность кабеля, увеличивает гибкость и удобство разделки
- ◆ Жилы имеют цветную маркировку (изоляцию разных цветов), что обеспечивает удобство монтажа, большую экономию времени и физических сил, т.к. нет необходимости постоянно "прозванивать" проводку
- ◆ Фактически это кабель с тройной изоляцией, так как в конструкции кабеля кроме обычной ПВХ изоляции жил используется дополнительный промежуточный слой мелорезинового наполнителя, который демпфирует напряжение между внешней изоляцией и медными токоведущими жилами и предотвращает опасность образования трещин при эксплуатации в неблагоприятных условиях
- ◆ Температурный диапазон эксплуатации от -40 до +70 °C

Приведенные факты свидетельствуют, что NYM по эксплуатационным характеристикам является существенно более надежным и долговечным, чем традиционно применяемая в строительстве продукция.

ПОТРЕБИТЕЛИ

Основными потребителями кабелей NYM являются строительные и монтажные компании. Благодаря своим отличительным особенностям и высокому качеству кабель NYM занял ведущее место в современном строительстве по надежности и безопасности.

Строительная отрасль, как Санкт-Петербурга, так и других крупных российских городов демонстрирует уверенный рост объемов вводимых в строй жилья и офисных помещений, что влечет за собой рост спроса на кабельную продукцию в целом. Одновременно отечественный строительный рынок переходит на новые стандарты пожарной безопасности, поэтому в ближайшем будущем специалисты прогнозируют резкий рост спроса именно на продукцию с повышенным уровнем пожаробезопасности. В связи с этим ОАО "Севкабель" планирует увеличить не только объемы производства этого вида электропроводов, но и расширить их номенклатуру.

УРОВЕНЬ ПРОИЗВОДСТВА НА ОАО "СЕВКАБЕЛЬ-ХОЛДИНГ"

Первые партии кабеля NYM завод начал выпускать на экспорт 12 лет назад, когда в России подобная продукция при строительстве еще не применялась. В настоящее время NYM становится все более популярным в России.

Полный технологический цикл производства кабеля NYM заводом "Севкабель" был организован в 1994г. на оборудовании фирмы "SIEMENS" A.G. Линия по производству кабеля марки NYM сечением 1,5 мм², 2,5 мм², 4,0 мм² с числом жил от 2 до 5 была смонтирована и введена в эксплуатацию в цехе низковольтных кабелей. Процесс производства кабеля для внутреннего рынка полностью соответствует производству кабеля для внешнего рынка. Продукция для внутреннего рынка ежегодно испытывается в аккредитованных лабораториях г. Санкт-Петербурга.

Производимые на ОАО "Севкабель" провода марки NYM полностью удовлетворяют требованиям стандарта Германии DIN57250, имеют сертификат соответствия Госстандарта России и сертификат пожарной безопасности МВД России, а также сертификат соответствия Немецкого союза электротехников VDE⁴ и право маркировать продукцию знаками NYM и VDE при поставках на внутренние и зарубежные рынки. ТУ на производство кабеля NYM есть только у завода "Севкабель", которое зарегистрировано в ВНИИ КП и не передавалось до настоящего времени ни на один завод России.

Право маркировать произведенный кабель знаками VDE предоставляется в случае строгого выполнения требований нормативных документов, а также использования соответствующих компонентов. Это означает, что кабель изготавливается из материалов лучших поставщиков России (медь) и зарубежных стран (оболочка и изоляция из Австрии, Германии). В процессе производства проводится постоянный контроль качества изготовления жил и наложения изоляции, а готовый

⁴ В России только 5 производителей имеют право маркировать свою продукцию знаком VDE - среди них "Севкабель" является единственным производителем кабельно-проводниковой продукции.

продукт периодически проверяется специальной комиссией на соответствие вышеупомянутым требованиям.

В 2003г. по результатам VIII Национального конкурса "Российская марка" силовой кабель NYM производства ОАО "Севкабель" был удостоен Золотого знака Качества "Российская марка". Таким образом, отработанная технология производства обеспечивает выпуск продукции по своим качествам не уступающей аналогам ведущих мировых производителей.

ПРОЕКТ ПО РАСШИРЕНИЮ ПРОИЗВОДСТВА

На сегодняшний день ОАО "Севкабель" производит 5000 км кабеля NYM в месяц. В связи с постоянно растущим спросом в 2004 году планируется увеличить объем его производства в 2 раза – до 10 000 км в месяц. Рост производства планируется осуществить как за счет организации дополнительных производственных мощностей, так и за счет выпуска новых марок кабеля NYM размером до 35 мм² (ранее кабель NYM выпускался сечений 1,5 и 2,5 мм²).

В рамках реализации проекта по расширению производства приобретается современное универсальное оборудование ведущих мировых производителей (см. Таблицу №30).

ТАБЛИЦА 30.
ОБОРУДОВАНИЕ, ПРИОБРЕТАЕМОЕ ДЛЯ РАСШИРЕНИЯ ПРОИЗВОДСТВА КАБЕЛЕЙ NYM

№	НАИМЕНОВАНИЕ	ПОСТАВЩИК	СТОИМОСТЬ, РУБ.
1.	Экструзионное оборудование	ROSENDAHL /Австрия/	28 498 626
2.	Линия тандемная SZ скрутки/отпайлангования RN-K		59 750 210
3.	Волоочильное оборудование (3 ед.)		88 094 670
4.	Прибор измерения эксцентрититета и диаметра CTNTERVIEN 2025 Sikora		343 810
5.	Машина двойной скрутки TA-1250	GAUDER /Бельгия/	5 860 405
6.	Машина двойной скрутки HDV-0635	BONGARD	3 523 787
	ИТОГО ЗАТРАТЫ НА ОБОРУДОВАНИЕ		186 071 508
14.	Затраты на строительные работы		59 348 784
	ИТОГО ЗАТРАТЫ ПО ПРОЕКТУ		245 420 292

ИНВЕСТИЦИИ В ПРОЕКТ. Оснащение производства завершено в 1 квартале 2004г. Стоимость реализации проекта составляет 245,4 млн. руб. (\$8,32 млн.), из них по состоянию на 01.09.2004г. оплачено 184,8 млн. руб. (\$6,26 млн.). Прогноз окупаемости вложений - 4 года. Проект финансируется за счет заемных и собственных средств. По оценкам ОАО "Севкабель", в дальнейшем можно рассчитывать на ежегодный рост объемов заказов не менее 3 млн. евро в год.

КАБЕЛЬ NYU. Силовые кабели типа NYU (NYU-J и NYU-O) являются одной из модификаций кабеля марки NYM и предназначены преимущественно для прокладки вне помещений в более агрессивных средах – на открытом воздухе, под землей, в бетоне и воде, а также в кабельных каналах, неподвижных установках. В целом кабель NYU обладает всеми преимуществами эксплуатации и потребительскими свойствами, присущими кабелю NYM. Основным его отличием от NYM является наличие в конструкции кабеля УФ защиты, позволяющей осуществлять прокладку кабеля во внешних средах.

Массовое производство силового кабеля марки ВВГз-NYU на номинальное переменное напряжение 0,6/1 кВ до 240 мм² началось на заводе "Севкабель" в январе 2004г. Производство организовано на новейшем оборудовании в третьем цехе завода "Севкабель" в полном соответствии с немецким стандартом VDE 0276-603.

6.2.3 ОСВОЕНИЕ ПРОИЗВОДСТВА КАБЕЛЕЙ В РЕЗИНОВОЙ ИЗОЛЯЦИИ (В Т.Ч. СУДОВЫХ КАБЕЛЕЙ)

Для реализации проекта по производству кабелей в резиновой изоляции (в т.ч. судовых кабелей) в августе 2003г. была создана компания ООО "Севморкабель", которая осуществляет координацию всех работ. Данный инвестиционный проект является на настоящий момент одним из наиболее значимых для Холдинга и самым дорогим среди других проектов по объему инвестиций (\$15,22 млн.).

ОБЛАСТИ ПРИМЕНЕНИЯ КАБЕЛЯ. В группу судовых кабелей входят кабели и провода, предназначенные для силовых и контрольных цепей на судах морского флота неограниченного района плавания, речного флота, береговых и плавучих сооружениях. В частности, на "Севморкабеле" предусматривается создание производства следующих видов судовых кабелей:

- ♦ Гибких силовых и контрольных кабелей с изоляцией из этиленпропиленовой резины, кремнийорганической резины и безгалогеновых полимерных материалов с низким газодымовыделением;

- ◆ Кабелей управления;
- ◆ Радиочастотных кабелей связи.

В производстве судовых кабелей "Севкабель-Холдинг" предполагает использовать новые перспективные технологии и материалы – в качестве изоляционных материалов будут использоваться полиэтилен и поливинилхлорид.

ИНВЕСТИЦИИ В ПРОЕКТ. Общая сумма инвестиций составляет 449,1 млн. руб. (\$15,22 млн.), из которых по состоянию на 01.09.2004г. оплачено 82,8 млн. руб. (\$2,8 млн.). 70% от общей стоимости проекта планируется профинансировать за счет долгосрочного кредита банка, 30% - за счет собственных средств Группы. Расчетный период окупаемости проекта составляет 4,2 года.

ТАБЛИЦА 31.

ОБОРУДОВАНИЕ, ПРИОБРЕТАЕМОЕ ДЛЯ ОРГАНИЗАЦИИ ПРОИЗВОДСТВА СУДОВОГО КАБЕЛЯ

№	НАИМЕНОВАНИЕ	ПОСТАВЩИК	СТОИМОСТЬ, РУБ.
1.	Экструзионная линия непрерывной вулканизации для наложения резиновой изоляции	"TROESTER"	108 955 018
2.	Экструзионная линия непрерывной вулканизации для наложения резиновой оболочки	"TROESTER"	68 249 015
3.	Линия грубого волочения Линия лужения медной проволоки Линии упаковки	"NIEHOFF"	85 165 564
4.	Фонарная машина с откруткой Машина общей скрутки	CORTINOVIS	100 482 608
5.	Высокоскоростная линия тройной скрутки с отдающими устройствами для катушек	"GAUDER"	18 751 207
6.	Программа для разработки эскизов этикеток Wiziwig	"Мюллер"	92 499
	ИТОГО ЗАТРАТЫ НА ОБОРУДОВАНИЕ		381 695 911
7.	Затраты на строительные работы		67 395 320
	ИТОГО ЗАТРАТЫ ПО ПРОЕКТУ		449 091 231

Кроме судового кабеля приобретаемое оборудование позволяет выпускать кабели для подвижного состава, экскаваторный и шахтный кабель.

ПОТРЕБИТЕЛИ. Рост спроса на судовые кабели обуславливается развитием судостроения в России. По ряду оценок, в настоящее время отрасль потребляет около 3 тыс. км кабелей 100 наименований. Исторически сложилось, что Северо-Западный регион в целом и Санкт-Петербург в частности считаются центром судостроения. Рынок потенциальных покупателей судовых кабелей в России составляет 326 предприятий, занимающихся ремонтом, оснащением и строительством судов, из них 59 компаний находятся в Санкт-Петербурге. Крупнейшие судостроительные заводы региона (Балтийский завод, Северная Верфь и др.) выполняют заказы как российских, так и зарубежных потребителей, в том числе военные.

КОНКУРЕНЦИЯ. В сложившейся ситуации ОАО «Севкабель» может создать свою нишу на рынке судовых кабелей, оттеснив Азовскую кабельную компанию, которая сейчас занимает около 60% рынка. Судостроителям будет, несомненно, удобнее заказывать кабельную продукцию на ОАО «Севкабель», чем везти ее с Украины. По оценкам "Севкабеля", к 2008г. объем продаж судовых кабелей Холдингом может достигнуть 620 млн. рублей, а доля производства Группы на российском рынке судовых кабелей составит около 30%.

Структура производства судового кабеля, прогноз на 2008г.*



* - По данным ОАО "Севкабель-Холдинг"

** - Камкабель, Электрокабель, Рыбинскабель, Подольскабель, Саранскабель, Сибкабель

6.3 НОВЫЕ ПЕРСПЕКТИВНЫЕ РАЗРАБОТКИ "СЕВКАБЕЛЬ-ХОЛДИНГ"

6.3.1 КАБЕЛИ С ПОВЫШЕННЫМИ ТРЕБОВАНИЯМИ К ПОЖАРНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

ОАО "Севкабель-Холдинг" уделяет большое внимание вопросу экологичности кабельной продукции. ОАО "ВНИИКТ" было разработано, а ОАО "Севкабель" освоено производство нового поколения пожаробезопасных кабелей:

- ◆ Кабели с пониженным дымо и газовойделением с индексом LS (low-smoke);
- ◆ Кабели силовые, не распространяющие горение, с изоляцией и оболочкой из полимерных композиций, не содержащих галогенов с индексом HF (halogen free).

С индексами "нг- LS" и "нг- HF" могут выпускаться самые различные группы кабелей – силовые, контрольные, кабели управления.

ПОТРЕБИТЕЛИ

Кабели с повышенными требованиями к пожарной безопасности предназначены для оборудования общественных помещений, метрополитена, а также атомных станций (на что у ОАО "Севкабель" имеется соответствующая лицензия Госатомнадзора РФ).

ОСНОВНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА ИСПОЛЬЗОВАНИЯ

LS (low-smoke). При горении кабели обычного исполнения с индексом "нг" выделяют большое количество дыма, содержащего коррозионноактивные и токсичные продукты. В связи с этим на "Севкабеле" была разработана и освоена новая серия кабелей из поливинилхлоридных композиций.

Отличительной особенностью кабелей исполнения "нг-LS" является то, что их изоляция, заполнение и оболочка выполнены из специальных полимерных композиций пониженной пожарной опасности, созданных на основе поливинилхлорида. Поэтому помимо нераспространения горения эти марки кабелей характеризуются пониженным выделением коррозионно-активных продуктов горения (пониженное выделение хлористого водорода и низкой дымообразующей способностью при горении и тлении).

HF (halogen free). Кабели силовые, не распространяющие горение, безгалогенные выполнены на основе полимеров, не содержащих галогенов, и предназначены для передачи и распределения электроэнергии в стационарных установках при номинальном переменном напряжении 0,66/1 кВ частотой до 100 Гц, в том числе для эксплуатации в системах АС класса ЗН по классификации ПНАЭГ-1-011-97. Кабели рекомендуются для прокладки в производственных и офисных помещениях, в которых установлены компьютеры, а также в сооружениях метрополитена, жилых и общественных зданиях (в кинотеатрах, медицинских и учебных учреждениях, магазинах и т.п.).

6.3.2 ГРОЗОТРОС И СИП СО ВСТРОЕННЫМ ОПТИЧЕСКИМ КАБЕЛЕМ

В сфере энергетики и телекоммуникаций на дочернем предприятии ОАО "Севкабель-Холдинг" - ЗАО "Севкабель-Оптик" организуется выпуск нового вида продукции - комбинированного кабель-провода для создания гибридных сетей связи и электроснабжения, одновременно выполняющего функции фазного провода и оптического кабеля связи и предназначенного для прокладки воздушных линий электропередач напряжением до 10 кВ. Новый кабель-провод предназначен для предприятий энергетики и телекоммуникаций и будет выпускаться в двух видах – это грозотрос со встроенным оптическим кабелем (OPGW) и СИП со встроенным оптическим кабелем связи.

Патент на столь принципиально новое для России изделие был получен ЗАО "Севкабель-Оптик" в июне 2004г. Патент выдан Российским агентством по патентам и товарным знакам ("Роспатент", Москва), срок действия патента – 5 лет.

Грозотрос со встроенным оптическим кабелем связи (Optical Ground Wire, OPGW) - оптический кабель, встроенный в грозозащитный трос, т.е. оптические волокна, уложены в стальные трубки. Предназначен для соединения электростанций и станций управления, используя действующие высоковольтные линии. Преимуществом данной конструкции является существенная экономия, вызванная отсутствием необходимости в прокладке отдельной линии для оптического кабеля связи.

СИП со встроенным оптическим кабелем связи объединяет в одном кабеле СИП для ВЛ и оптический кабель связи – их совместная прокладка, также как и OPGW, позволяет существенно снизить затраты. Новый кабель спроектирован на базе серийно выпускаемых на заводе "Севкабель"

самонесущих изолированных проводов типа СИП-3 и самонесущих оптических кабелей связи, которые разрабатывает и производит "Севкабель-Оптик".

На сегодняшний день в России и других странах СНГ основная доля вводимых в эксплуатацию оптических кабелей приходится на магистральные, зоновые и городские линии связи. Однако известно, что в сбалансированно-развитых сетях связи суммарная длина местных линий намного превышает длину магистралей. Поэтому, в ближайшие годы, очевидно, произойдет изменение структуры отечественного рынка, и всё большую долю строящихся оптических линий будут составлять линии местной связи.

Одним из общепринятых способов строительства местных ВОЛС является подвеска силового кабеля на опорах воздушных линий распределительных сетей электроснабжения. В то же время основу распределительных сетей электроснабжения в России составляют воздушные линии электропередачи напряжением до 10 кВ, построенные в 1960-1970 гг. и давно выработавшие свой ресурс. По экспертным оценкам, в ближайшие годы неизбежна их замена или реконструкция в объеме до 100 тыс. км в год. В декабре 2003 г. РАО "ЕЭС России" было принято отраслевое решение, которое предписывает, что вновь вводимые в эксплуатацию воздушные линии электропередачи классом напряжений до 10 кВ с целью обеспечения требуемой надежности должны быть построены преимущественно на базе самонесущих изолированных проводов (СИП).

В то же время применение комбинированного кабеля при строительстве ВЛИ позволит на 45-50 % сократить суммарные затраты на проектирование, строительство и эксплуатацию линий, и за счет этого в перспективе решить важную социальную задачу - довести практически до каждого населенного пункта оптическое волокно, а значит и современные цифровые технологии.

Кроме использования в распределительных сетях электроснабжения, новая разработка может применяться в нефтяной и газовой отрасли, где вдоль магистрального нефтепровода или газопровода параллельно всегда сооружаются корпоративные воздушные линии электропередачи и кабельные линии связи, а также при строительстве линий связи вдоль неэлектрифицированных железных дорог.

Данные проекты могут стать по истине революционным в объединении энергетической и телекоммуникационной отраслей. В планах ЗАО "Севкабель-Оптик" разработка и других видов комбинированного кабель-провода:

- ◆ подводного оптического кабеля связи;
- ◆ полевых кабелей связи для организации мобильной, передвижной связи;
- ◆ кабель-троса с оптическими волокнами для аэростата;
- ◆ плавучего кабеля связи.

Выпуск новой продукции планируется организовать на основе производственных мощностей ОАО "Севкабель" и ЗАО "Севкабель-Оптик".

6.3.3 ОБЛЕГЧЕННЫЕ РАДИОЧАСТОТНЫЕ КАБЕЛИ

ОАО "Севкабель-Холдинг" планирует в 2005 г. ввести в эксплуатацию на базе своего дочернего предприятия ЗАО "Севкабель-Оптик" новое производство современных видов радиочастотных кабелей с пленко-пористо-пленочной изоляцией (skin-foam-skin, облегченные радиочастотные кабели). Проектная мощность нового производства составляет 3,5 тыс. км в год.

Особенностью таких кабелей являются легкость и диаметр изоляции - от 10 до 56 мм. В настоящее время ни один из российских кабельных заводов не выпускает облегченных радиочастотных кабелей такого сечения.

На Западе радиочастотные кабели с пленко-пористо-пленочной изоляцией нашли применение в организации местных телевизионных сетей, сетей связи. Они также могут быть использованы в качестве антенных фидеров. Исторически завод "Севкабель" совместно со своим НИИ является разработчиком и основным поставщиком мощных радиочастотных кабелей для антенных фидеров. Широким спросом пользуются радиочастотные кабели с воздушно-фторопластовой и воздушно-полиэтиленовой изоляцией, диаметром по изоляции от 20 до 60 мм для работы на максимально возможной частоте от 1,5 до 3 ГГц.

6.3.4 ЗАЩИЩЕННЫЙ ПРОВОД ДЛЯ ВОЗДУШНЫХ ЛИНИЙ ЭЛЕКТРОПЕРЕДАЧ

ОБЛАСТИ ПРИМЕНЕНИЯ

- ◆ ПЗВ (провод воздушный с заполнением) предназначен для прокладки магистральных линий электропередачи
- ◆ ПЗВГ (провод воздушный с заполнением грозозащитный) можно использовать для прокладки воздушных линий электропередачи, проходящих по населенным пунктам на участках вблизи подстанций в районах с повышенной грозоопасностью.

Провода ПЗВ и ПЗВГ разработаны с учетом всех воздействующих негативных факторов, что обеспечивает безаварийную работу проводов.

ОСОБЕННОСТИ СТРОЕНИЯ. ПЗВ состоит из:

- ◆ токопроводящей жилы из уплотненных проволок алюминиевого сплава с водоблокирующими нитями (сечение жил от 35 мм² до 240 мм²);
- ◆ нижнего слоя изоляции из чистого сшитого полиэтилена толщиной 2,2 мм;
- ◆ верхнего слоя изоляции из атмосферостойкого сшитого полиэтилена толщиной 1,0 мм.

ПЗВГ имеет такую же жилу, как и провод ПЗВ, но обладает усиленной изолирующей оболочкой из 3-х слоев:

- ◆ токопроводящей жилы из уплотненных проволок алюминиевого сплава с водоблокирующими нитями (сечение жил от 35 мм² до 240 мм²);
- ◆ первый слой изоляции – электропроводящий сшитый полиэтилен толщиной 0,5 мм;
- ◆ второй слой изоляции – чистый изоляционный сшитый полиэтилен толщиной 2,4 мм;
- ◆ третий слой изоляции – наружный слой из атмосферостойкой тренингостойкой композиции на основе полиэтилена высокой плотности толщиной 1,0 мм.

ПРОЕКТ ОРГАНИЗАЦИИ СОБСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА

В июне 2004г. "Севкабель - Холдинг" на базе завода "Севкабель" первым в России начал выпуск защищенных проводов для воздушных линий электропередачи на напряжение 35 кВ сечением 35-150 мм² марок ПЗВ и ПЗВГ. Провода были разработаны сотрудниками бюро перспективных разработок НИИ ОАО "Севкабель" и прошли испытания в Институте постоянного тока, после чего на них были получены все необходимые сертификаты соответствия, разработаны и утверждены ТУ 16.К10-017-2003.

Выпуск изолированных проводов ПЗВ и ПЗВГ организован на самом современном оборудовании, в настоящий момент уже поступают первые заказы на продукцию.



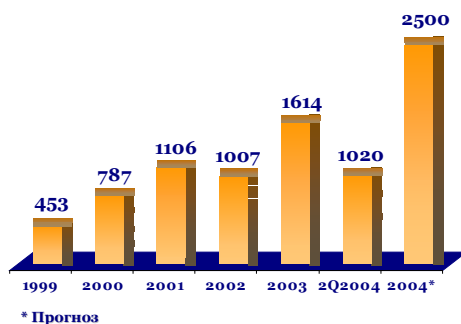
7. ФИНАНСЫ

7.1 АНАЛИЗ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ОАО "СЕВКАБЕЛЬ"

(по аудированной неконсолидированной отчетности за 2000-1Н2004 гг.)

ОАО "Севкабель" находится под управлением нынешнего собственника завода Макарова Г.А. с лета 2000г. В момент смены владельца финансовое состояние "Севкабеля" можно было оценить как устойчивое, однако перспективы дальнейшего развития завода выглядели достаточно туманно. В 1999г. выручка "Севкабеля" составляла всего лишь 453 млн. рублей, 40% активов приходилось на запасы и затраты в незавершенном производстве, практически отсутствовала дебиторская задолженность (завод работал по 100% предоплате), высокий уровень износа основных средств требовал модернизации оборудования. Учитывая тот факт, что в кабельной отрасли уровень конкуренции достаточно высок, для укрепления позиций завода были необходимы существенные капиталовложения, как в производство, так и в развитие эффективной сбытовой сети.

Выручка ОАО "Севкабель", млн. руб.



ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ОАО "СЕВКАБЕЛЬ"

С приходом на завод нового собственника в 2000-2001 гг. расширение объемов продаж начали с загрузки простаивающих производственных мощностей и реформирования системы сбыта продукции. В этот период наблюдается существенный рост выручки (+74% в 2000г., +41% в 2002г.) при одновременном снижении удельной доли основных средств в активах и, соответственно, росте доли оборотного капитала (с 47% активов в 1999г. до 57% активов в 2001г.).

С 2001г. начинается полномасштабная реализация разработанной руководством завода программы модернизации производства, результатом которой стал рост доли основных средств в активах завода с 43% в 2001г. до 70% к началу 2004г. Резкий скачок размера внеоборотных активов в 2003г. стал следствием проведенной на заводе переоценки основных средств (сумма дооценки составила 374 млн. рублей).

В 2001-2004 гг. инвестиционная программа на заводе шла полным ходом, поэтому темпы роста активов существенно опережали темпы роста выручки, особенно в 2002г., когда проходили первые масштабные проекты реструктуризации производства. Результаты инвестиционной программы стали заметны уже в 2003г. – выручка завода в этот год составила 1,614 млрд. рублей (по сравнению с 1,1 млрд. в 2001г. и 1 млрд. в 2002г.). Достигнутые темпы роста ОАО "Севкабель" рассчитывает сохранить и в текущем году – по результатам 1 квартала 2004г. рост выручки составил 192%, по итогам 1 полугодия 2004г. 173% по сравнению с аналогичными периодами 2003г.



* - В % к соответствующему периоду прошлого года
** - В % к соответствующему периоду прошлого года, без учета влияния переоценки ОС

Данные цифры свидетельствуют о том, что демонстрируемый заводом рост выручки не является кратковременным и/или случайным - за ним стоит долгая и серьезная работа по выводу "Севкабеля" в лидеры отрасли. При этом недостаточно только модернизировать основные фонды и увеличить выпуск – производимую продукцию еще необходимо продать, что является не менее сложной задачей на высоко конкурентном рынке КПП. Таким образом, основными причинами роста выручки ОАО "Севкабель" являются:

- ◆ Реализация проектов по модернизации производственного оборудования, по организации выпуска на заводе новых видов продукции (см. перечень инвестиционных проектов Холдинга);
- ◆ Активизация сбыта продукции завода после проводимого с 2003г. расширения сети торговых представительств "Севкабель-Холдинг" как на территории России, так и в странах СНГ;
- ◆ Расширение клиентской базы за счет дополнительного притока крупных клиентов;
- ◆ Проводимая Холдингом политика агрессивного маркетинга, направленная на продвижение бренда "Севкабель";

- ◆ Рост цен на основное сырье (медь и алюминий), который, в свою очередь, перекладывается на покупателей кабелей (это характерно для всех заводов отрасли).

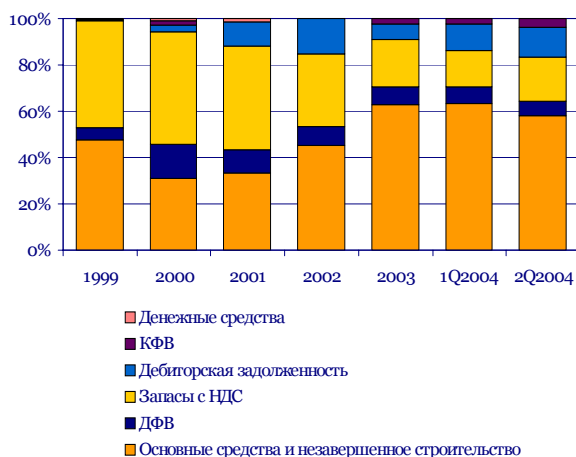
Таким образом, с момента смены собственников завода в 2000г. компания показала следующие результаты (по сравнению с 2003г.): выручка увеличилась в 3,5 раза – до 1,614 млрд. рублей, активы в 5,8 раза – до 1,32 млрд. рублей (в 4,1 раза без учета переоценки ОС), основные средства и незавершенное строительство в 7,6 раза – до 827 млн. рублей (без учета переоценки в 4,15 раза – до 453 млн. рублей), оборотный капитал – в 3,6 раза – до 388 млн. рублей.

СТРУКТУРА АКТИВОВ

В структуре активов завода можно выделить три основные статьи – это основные средства и незавершенное строительство, запасы с НДС и краткосрочная дебиторская задолженность. Долгосрочные финансовые вложения в размере 6% от активов (на 01.07.2004г.) представляют собой доли участия в компаниях и заводах, входящих в состав ОАО "Севкабель-Холдинг" и согласно плану реструктуризации структуры владения группой со временем будут переданы на баланс управляющей компании Холдинга.

Источниками финансирования инвестиционной программы "Севкабеля" на протяжении 2001-2003гг. являлись как собственные средства завода, так и заемные ресурсы. При этом темпы роста основных средств существенно превышали темпы увеличения собственного капитала, поэтому основным источником финансирования инвестиций стали заемные средства банков.

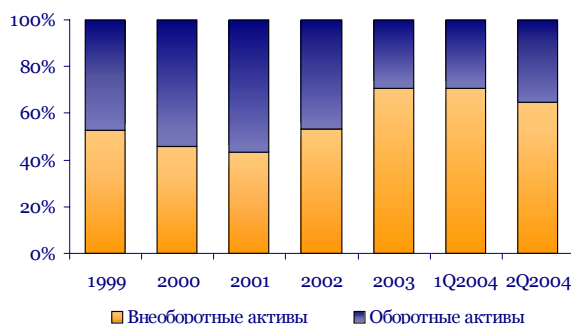
Динамика структуры активов ОАО "Севкабель"



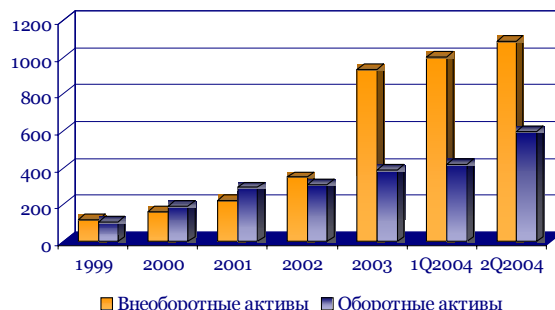
Структура активов ОАО "Севкабель" на 01.07.2004



Структура активов ОАО "Севкабель"



Динамика внеоборотных и оборотных активов ОАО "Севкабель", млн. рублей



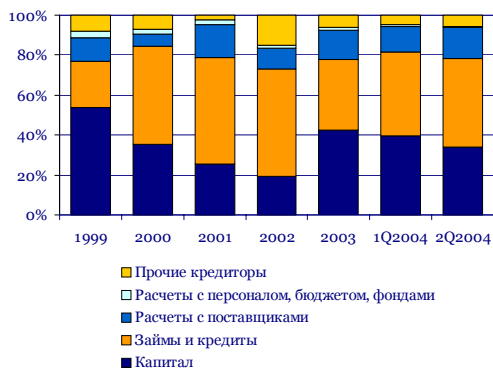
СТРУКТУРА ПАССИВОВ

Структура пассивов ОАО "Севкабель" на 01.07.2004г.

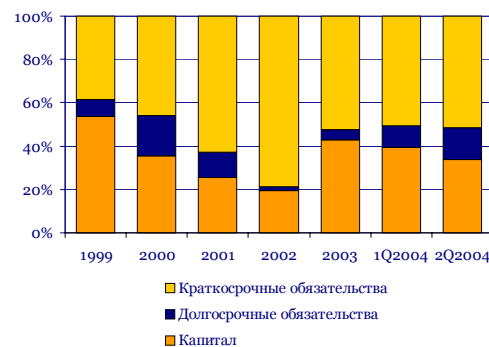


Необходимость осуществления большого объема инвестиций в основной капитал привела к росту недостатка собственных средств на предприятии – с 2002г. его уровень стабильно составляет около 30% валюты баланса. Частично недостаток собственного финансирования покрывается за счет получения долгосрочных банковских кредитов, однако этого не достаточно. По состоянию на 01.07.2004г. на 272 млн. рублей внеоборотные активы финансировались за счет краткосрочных заемных средств. В этой связи размещение облигационного займа позволит заводу существенным образом улучшить свою финансовую устойчивость. Необходимо также отметить, что доверие банков к ОАО "Севкабель" за последние 1,5 года существенно выросло – объем предоставленных заводу долгосрочных кредитных ресурсов увеличился с 65 млн. рублей в 2003г. до 245 млн. по итогам 1 полугодия 2004г.

Динамика структуры пассивов ОАО "Севкабель"



Динамика структуры пассивов ОАО "Севкабель" по срочности



РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

ПОКАЗАТЕЛИ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ ОАО "СЕВКАБЕЛЬ"

ПОКАЗАТЕЛЬ	1999	2000	2001	2002	2003	1Q 2004	2Q 2004
Рентабельность продаж, %	7.9%	2.4%	1.4%	0.0%	1.0%	1.7%	4.8%
Рентабельность общей деятельности (по чистой прибыли), %	0.0%	0.2%	0.2%	0.0%	0.1%	-0.7%	0.4%

продается через основное сбытовое подразделение ЗАО ТД "Энергомаш". В 2004г. с ростом на "Севкабеле" доли продаж прямым крупным покупателям ситуация начала выправляться - рентабельность продаж по итогам 1 полугодия 2004г. составила 4,8%. В силу данных обстоятельств более полную и адекватную оценку рентабельности бизнеса Холдинга "Севкабель" имеет смысл проводить по консолидированной отчетности.

Относительно невысокие значения показателей рентабельности деятельности ОАО "Севкабель" на протяжении последних 4-х лет являются следствием сложившейся в Группе системы сбыта продукции, когда большая часть кабелей

ДОЛГОВАЯ НАГРУЗКА

ПОКАЗАТЕЛИ ДОЛГОВОЙ НАГРУЗКИ ОАО "СЕВКАБЕЛЬ"

ПОКАЗАТЕЛЬ	1999	2000	2001	2002	2003	1Q 2004	2Q 2004
Коэффициент автономии	53.8%	35.3%	25.3%	19.4%	42.7%	39.4%	33.7%
Платный долг / активы, %	23.0%	49.1%	53.5%	53.5%	35.2%	42.3%	44.3%
Платный долг / выручка, %	11.6%	22.2%	25.0%	34.8%	28.8%	34.9%	36.5%
Отношение заемных средств к собственным	0.86	1.83	2.95	4.15	1.34	1.54	1.96

(по состоянию на 01.07.2004 он составлял 34%), однако, как показывает анализ сопоставимых компаний отрасли, данный показатель у ОАО "Севкабель" соответствует среднеотраслевому значению.

По причине умеренных показателей рентабельности деятельности у завода практически отсутствуют собственные источники пополнения оборотных средств, поэтому для расширения бизнеса компания вынуждена в первую очередь прибегать к стороннему финансированию. Следствием сложившейся ситуации является относительно невысокое значение коэффициента автономии

ПОКАЗАТЕЛИ ДЕЛОВОЙ АКТИВНОСТИ

ПОКАЗАТЕЛИ ДЕЛОВОЙ АКТИВНОСТИ ОАО "СЕВКАБЕЛЬ"

ПОКАЗАТЕЛЬ	1999	2000	2001	2002	2003	1Q 2004*	2Q 2004*
Оборачиваемость активов, дней	185	165	170	238	299	302	301
Оборачиваемость запасов, дней	85	81	76	75	60	47	57
Оборачиваемость дебиторской задолженности, дней	1	5	18	36	21	34	39
Оборачиваемость кредиторской задолженности, дней	47	24	37	65	68	56	70

* - Показатели оборачиваемости за 1-2 кварталы приведены к годовым значениям

Анализ показателей оборачиваемости дебиторской и кредиторской задолженности, а также оборачиваемости запасов показывает, что полный финансовый цикл завода не превышает 1 квартала. По этой причине сроки окупаемости инвестиционных проектов в кабельной отрасли не превышают 2-4 лет, что существенным образом увеличивает привлекательность данной отрасли для инвесторов.

Рост периода оборачиваемости дебиторской задолженности в 2002-2004гг. по сравнению с 1999-2000гг. явился следствием улучшения структуры сбыта завода, когда вместо 100% предоплаты стал применяться такой метод стимулирования продаж, как отсрочка платежа. В то же время завод работает с крупнейшими компаниями строительной и телекоммуникационной отраслей России, платежеспособность которых не вызывает сомнения.

Оборачиваемость кредиторской и дебиторской задолженности показывает, что поставщики сырья, иных товароматериальных ценностей, услуг кредитуют эмитента на более длительный период, нежели эмитент кредитует своих покупателей.

ПОКАЗАТЕЛИ ЛИКВИДНОСТИ

ПОКАЗАТЕЛИ ЛИКВИДНОСТИ ОАО "СЕВКАБЕЛЬ"

ПОКАЗАТЕЛЬ	1999	2000	2001	2002	2003	1Q 2004	2Q 2004
Текущая ликвидность	1,23	1,18	0,90	0,59	0,56	0,58	0,69
Мгновенная ликвидность	0,01	0,06	0,02	0,00	0,04	0,05	0,07
Собственные оборотные средства, млн. руб.	2,7	-36,8	-92	-222	-369	-441	-518
в % к активам	1,18	10,31	17,81	33,79	27,94	31,06	30,8
Инвестиционный капитал, млн. руб.	20,1	29,6	-31,4	-210	-304	-298	-272
в % к активам	8,79	8,31	6,09	31,99	23,01	20,97	16,21

Показатели ликвидности ОАО "Севкабель" на протяжении последних 2-х лет имеют невысокие значения, что связано с большими инвестициями компании в этот период и высокой потребностью в денежных средствах, как для закупки оборудования, так и для формирования оборотного капитала новых производств. Следует отметить, что в сравнении с сопоставимыми компаниями отрасли (см. Приложение) значение

показателя текущей ликвидности у "Севкабеля" существенно ниже остальных заводов, однако показатель мгновенной ликвидности соответствует среднеотраслевому значению.

Следствием масштабной программы перевооружения производства является и высокий недостаток собственных оборотных средств у завода – столь большие значения не наблюдаются больше ни у одного из лидеров отрасли. Однако необходимо отметить, что "Севкабель" является первым заводом в отрасли, осуществляющим столь большую инвестиционную программу. Другие предприятия только в текущем году стали всерьез задумываться о необходимости модернизации технологических линий, поэтому им только предстоит вкладывать средства в развитие. В этом плане у "Севкабеля" есть большое конкурентное преимущество.

В целом же размещение облигационного займа, одной из целей которого является рефинансирование краткосрочных обязательств, будет способствовать улучшению финансовой устойчивости "Севкабеля".

РЕЗЮМЕ

+ К положительным факторам можно отнести устойчивый рост всех основных денежных потоков компании (выручка от реализации продукции, прибыль от продаж и чистая прибыль), а также реструктуризацию системы продаж (заключение прямых договоров с покупателями), что будет способствовать существенному улучшению показателей рентабельности и финансовой независимости ОАО "Севкабель". Вывод в ближайшее время на полную мощность новых производств обеспечивает "Севкабелю" дальнейший рост денежных потоков и укрепление позиций в отрасли. Рост доверия к компании со стороны инвесторов, выражающийся в увеличении доли долгосрочных финансовых ресурсов, укрепляет ее финансовую устойчивость и позволяет получать прибыль от реализации инвестпрограммы.

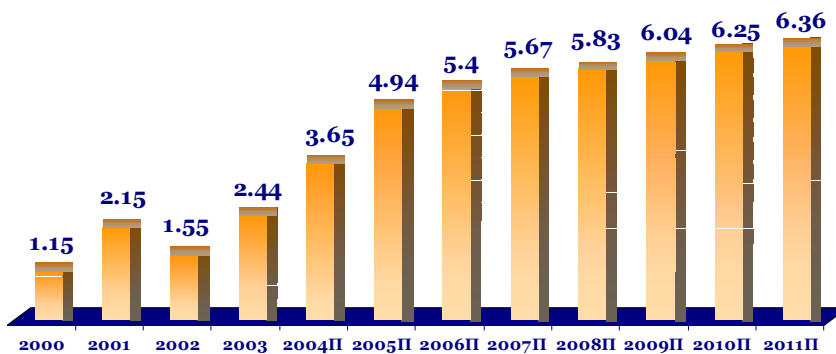
- К основным проблемам завода следует отнести высокую зависимость от кредитных ресурсов и существенный недостаток собственных оборотных средств, являющиеся следствием двух обстоятельств: 1) большой потребности в осуществляемых инвестициях и 2) реализацией продукции завода через основное сбытовое подразделение Холдинга ТД "Энергомаш", не позволяющей наращивать собственные оборотные средства и капитал за счет чистой прибыли.

7.2 АНАЛИЗ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ОАО "СЕВКАБЕЛЬ-ХОЛДИНГ"

(по неаудированной консолидированной отчетности за 2000-1Н2004 гг.)

Ввиду того, что завод "Севкабель" является ключевым заводом Холдинга (его активы составляют более половины активов Группы, а выручка – около 70% выручки Группы), финансовое состояние Группы компаний "Севкабель" будет во многом повторять финансовое состояние завода.

Выручка Группы компаний "Севкабель"
(с прогнозом до 2011г.), млрд. рублей



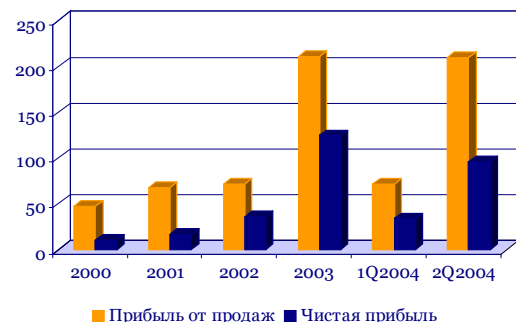
ВЫРУЧКА ГРУППЫ

По итогам 2003г. выручка Группы составила 2,44 млрд. руб. (+57,5% к 2002г.), в 2004г. ожидается поступление выручки в размере 3,07 млрд. рублей (+25,8% к 2003г.). На 2005-2008гг. также запланированы высокие темпы роста продаж, связанные с выводом на полную мощность текущих инвестиционных проектов.

ПРИБЫЛЬ ГРУППЫ

В консолидированную отчетность Группы включены данные по компаниям, аккумулирующим прибыль (Торговым домам и Простым товариществам). По этой причине прибыль от продаж по Группе в 2003г. составила 212 млн. рублей (по сравнению с прибылью от продаж "Севкабеля" 16,7 млн. рублей), что отражает более реальные показатели рентабельности бизнеса (рентабельность продаж в 1 полугодие 2004г. по Группе составила 16%). Аналогичная ситуация сложилась и с чистой прибылью – по итогам 2003г. по Группе она составляет 125 млн. рублей (по "Севкабелю" всего лишь 2 млн. рублей). Следует отметить, что в текущем году можно рассчитывать на существенный рост данных показателей, т.к. по итогам 1 полугодия 2004г. по Группе прибыль от продаж составила 210 млн. рублей, а чистая прибыль – 95,9 млн. рублей.

Прибыль Группы компаний "Севкабель",
млн. рублей



ПОКАЗАТЕЛИ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ ГРУППЫ "СЕВКАБЕЛЬ"

ПОКАЗАТЕЛЬ	2000	2001	2002	2003	1Q 2004	2Q 2004
Рентабельность продаж, %	4,15	3,15	4,64	8,69	9,09	16,14
Рентабельность общей деятельности (по чистой прибыли), %	0,89	0,77	2,30	5,13	4,34	7,37

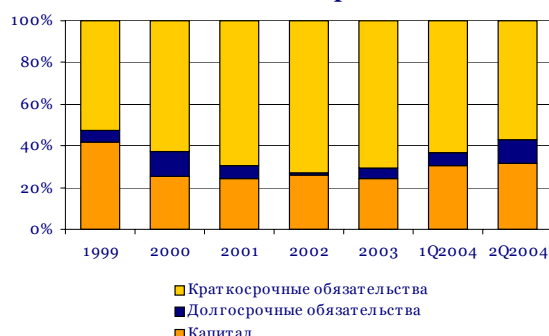
Стабильный рост показателей прибыльности бизнеса является источником пополнения собственных оборотных средств Группы и способствует снижению ее финансовой зависимости от сторонних кредиторов. При этом текущие показатели прибыли от продаж Группы в 3,6 раза превышают проценты к уплате по заемным средствам, что позволяет компании без проблем обслуживать свои обязательства.

ДОЛГОВАЯ НАГРУЗКА

Величина долговой нагрузки на Группу, также как и в ситуации с "Севкабелем", в настоящее время является достаточно высокой. По состоянию на 01.07.04 доля платного долга в выручке от реализации продукции Группы "Севкабель" составляет 61,12%; доля платного долга в валовых активах достигает 53,88%, значение коэффициента автономии составляет 31,47%. Однако ожидаемый рост выручки, прибыли от продаж и чистой прибыли в будущем будет способствовать сокращению зависимости Холдинга от заемных ресурсов. Основная сумма инвестиций в производство на настоящий момент уже осуществлена, на 2005г. запланированы суммарные инвестиции в предприятия Группы в размере всего лишь \$7 млн., поэтому в дальнейшем темпы роста выручки будут существенно превышать темп роста платного долга, что позволит компании сократить величину долговой нагрузки.

Одновременно необходимо отметить, что руководство "Севкабель-Холдинг" активно работает в направлении улучшения структуры платного долга Группы путем сокращения доли краткосрочных обязательств и их рефинансирования длинными пассивами. Если по отчетности на 01.07.2004г. соотношение долгосрочных и краткосрочных кредитных ресурсов составляло 20%:80%, то по состоянию на 24.09.2004г. структура кредитного портфеля Группы (см. п. 7.3) состоит из 40% краткосрочных и 60% долгосрочных ресурсов. После же размещения облигационного займа Группе удалось достичь наиболее оптимального для себя соотношения ресурсов по срочности – это не менее 80% длинного долга и 20% короткого. Ввиду того, что основная часть заемных средств направлялась на реализацию инвестиционных проектов, удлинение кредитных ресурсов позволит Холдингу существенно сократить временной разрыв между сроками окупаемости проектов и датой возврата кредитов. Одновременно улучшится ситуация и с показателями ликвидности Холдинга.

Динамика структуры пассивов Группы "Севкабель" по срочности



ПОКАЗАТЕЛИ ДОЛГОВОЙ НАГРУЗКИ ГРУППЫ "СЕВКАБЕЛЬ"

ПОКАЗАТЕЛЬ	2000	2001	2002	2003	1Q 2004	2Q 2004
Коэффициент автономии	25,56	24,55	26,12	24,15	30,35	31,47
Платный долг / активы, %	54,01	34,31	46,17	58,41	53,50	53,88
Платный долг / выручка, %	26,67	15,90	36,34	46,98	44,61	61,12
Платный долг / чистая прибыль, раз	30,00	20,70	15,80	9,15	10,28	12,87
Прибыль от продаж / проценты к уплате, раз	3,87	3,74	2,25	1,97	2,71	3,63

ПОКАЗАТЕЛИ ЛИКВИДНОСТИ ГРУППЫ "СЕВКАБЕЛЬ"

ПОКАЗАТЕЛЬ	1999	2000	2001	2002	2003	1Q 2004	2Q 2004
Текущая ликвидность	1,13	0,87	0,86	0,83	0,88	0,87	0,99
Мгновенная ликвидность	0,04	0,09	0,04	0,03	0,09	0,11	0,09
Собственные оборотные средства, млн. руб.	4	-112,3	-156,3	-164	-266,5	-383,2	-353,7
в % к активам	1,25	19,70	15,69	13,48	13,61	14,61	11,98
Инвестиционный капитал, млн. руб.	21,5	-45,9	-95,8	-152,2	-167,5	-208,9	-15,7
в % к активам	6,65	8,06	9,61	12,51	8,55	7,96	0,53

ПОКАЗАТЕЛИ ДЕЛОВОЙ АКТИВНОСТИ ГРУППЫ "СЕВКАБЕЛЬ"

ПОКАЗАТЕЛЬ	2000	2001	2002	2003	1Q 2004*	2Q 2004*
Оборачиваемость активов, дней	180	169	287	294	304	414
Оборачиваемость запасов, дней	61	46	60	90	82	108
Оборачиваемость дебиторской задолженности, дней	23	41	98	61	53	93
Оборачиваемость кредиторской задолженности, дней	35	70	80	51	48	60

* - Показатели оборачиваемости за 1-2 кварталы приведены к годовым значениям

РЕЗЮМЕ

✚ К положительным факторам можно отнести устойчивый рост всех основных денежных потоков Группы (выручки от реализации, прибыли от продаж и чистой прибыли), улучшение показателей рентабельности бизнеса и прогноз их дальнейшего роста, отсутствие проблем с обслуживанием долга, кардинальное улучшение структуры долга в сторону преобладания долгосрочных заемных средств.

✚ Основным негативным моментом в финансовом состоянии Группы является высокая долговая нагрузка, связанная с проведением масштабной программы модернизации производства и расширения номенклатуры выпускаемой продукции. Реализация инвестиционных проектов является необходимым условием и залогом дальнейшего стабильного роста деятельности Холдинга и укрепления его позиций в высоко конкурентной отрасли КПП, а стабильно растущие денежные потоки Группы позволяют ей уже в ближайшем будущем сократить долговую нагрузку.

7.3 КРЕДИТНЫЙ ПОРТФЕЛЬ ГРУППЫ КОМПАНИЙ "СЕВКАБЕЛЬ" ПО СОСТОЯНИЮ НА 24.09.2004

№ П/П	КРЕДИТОР	КРЕДИТНЫЙ ДОГОВОР	ВАЛЮТА КРЕДИТА	СУММА КРЕДИТА	ДАТА ПОГАШЕНИЯ КРЕДИТА	ЗАДОЛЖЕННОСТЬ ПО КРЕДИТУ	ЗАДОЛЖЕННОСТЬ ПО КРЕДИТУ, РУБ.
ЗАО "ТОРГОВЫЙ ДОМ "ЭНЕРГОМАШ"							
1	АБ "Газпромбанк"	№ 04Ю/04-810 от 26.01.2004	RUR	5 000 000	24.01.2005	5 000 000	5 000 000
2	ЗАО "Телекомбанк"	№ 14/2004-Кредит от 20.01.2004	RUR	25 000 000 до (18.01.05)	01.11.2004	1 835 000	1 835 000
			RUR		05.11.2004	3 800 000	3 800 000
			RUR		09.11.2004	4 000 000	4 000 000
			RUR		09.11.2004	3 200 000	3 200 000
			RUR		09.11.2004	2 353 000	2 353 000
			RUR		18.10.2004	6 566 000	6 566 000
			RUR		18.10.2004	3 246 000	3 246 000
3	ЗАО "Телекомбанк"	№ 32/2004-Кредит от 03.02.04	RUR	20 000 000	26.10.2004	20 000 000	20 000 000
4	ЗАО "Телекомбанк"	№ 210/2004-Кредит от 10.06.04	RUR	25 000 000	06.06.2005	25 000 000	25 000 000
5	ОАО "Банк "Санкт-Петербург"	№ 199/04 от 29.07.04	RUR	20 000 000	23.12.2005	20 000 000	20 000 000
6	ОАО "Банк "Санкт-Петербург"	№ 337-03 от 14.11.03	USD	1 100 000	10.11.2006	1 100 000	32 136 610
7	ООО "ПромСервисБанк"	№ 92Ю/04 от 23.09.04	RUR	31 200 000	15.10.2004	31 200 000	31 200 000
Итого по ЗАО "Торговый дом "Энергомаш"							158 336 610
ООО "М.Г.А И КО"							
8	ООО "ПромСервисБанк"	№ 76/Ю-04 от 09.08.04	USD	200 000	08.12.2004	200 000	5 843 020
9	ООО "ПромСервисБанк"	№ 78/Ю-04 от 16.08.04	USD	200 000	15.12.2004	200 000	5 843 020
Итого по ООО "М.Г.А и Ко"							11 686 040
ООО "СОНЕКС"							
10	ЗАО "Телекомбанк"	№ 209/2004-Кредит от 10.06.04	RUR	45 500 000	06.06.2005	45 500 000	45 500 000
11	ЗАО "Телекомбанк"	№ 298/2004-Кредит от 20.08.2004г.	RUR	60 000 000	28.12.2004	60 000 000	60 000 000
12	ОАО "Банк "Санкт-Петербург"	№ 344-03 от 20.11.03	USD	1 100 000	17.11.2006	1 100 000	32 136 610
13	ОАО "Внешторгбанк"	№ 2004-43 от 04.08.04	RUR	72 000 000	03.02.2006	72 000 000	72 000 000
Итого по ООО "Сонекс"							209 636 610
ООО "НЕЯ"							
14	ЗАО "Телекомбанк"	№ 22/2004-Кредит от 27.01.04	RUR	60 000 000	17.12.2004	60 000 000	60 000 000
15	ОАО "Банк "Санкт-Петербург"	№ 351-03 от 26.11.03	USD	600 000	23.11.2006	600 000	17 529 060
Итого ООО "Нея"							77 529 060
ООО "СИП-КАБЕЛЬ"							
16	АКБ "Росбанк"	№ SPB/VK/003/04 от 23.07.04	USD	5 090 000	23.07.2007	1 843 400	53 855 115
17	ЗАО "Телекомбанк"	№ 248/2004-Кредит от 01.07.04	RUR	30 000 000	27.10.2004	30 000 000	30 000 000
18	ЗАО "Телекомбанк"	№ 71/2004-Кредит от 27.02.04	RUR	70 000 000	08.12.2004	70 000 000	70 000 000
19	ОАО "Банк "Санкт-Петербург"	№ 116 от 19.12.03	USD	2 100 000	15.12.2006	2 100 000	61 351 710
20	ОАО "Банк "Санкт-Петербург"	№ 77/04 от 29.07.04	RUR	30 000 000	25.12.2005	30 000 000	30 000 000
21	ОАО "ПСБ"	№ 14/03 от 29.05.03	RUR	50 000 000	20.12.2005	50 000 000	50 000 000
Итого по ООО "Сип-Кабель"							295 206 825
ООО "СЕВКАБЕЛЬ-ЛОГИСТИК"							
22	ОАО "УралСиб"	№ 2200-011/01-690 от 09.04.04	RUR	7 600 000	08.04.2005	5 066 666	5 066 666
ООО "СЕВГЕОКАБЕЛЬ"							
23	ЗАО "Телекомбанк"	№ 283/2004-Кредит от 30.07.04	RUR	10 000 000	28.07.2005	10 000 000	10 000 000
ЗАО "СЕВКАБЕЛЬ-ОПТИК"							
24	Центральное отд. Сбербанка	№120103 от 30.12.03	RUR	20 000 000	30.12.2004	20 000 000	20 000 000

ОАО "СЕВКАБЕЛЬ"								
25	АКБ "Промсвязьбанк"	75/04 от 13.08.04	RUR	12 000 000	08.02.2005	12 000 000	12 000 000	
26	АКБ "РосБанк"	№ SPB/VK/002/04 от 06.08.04	USD	5 114 000	09.08.2007	5 114 000	149 406 021	
27	ЗАО "Телекомбанк"	174/2004 от 29.04.04 г.	RUR	40 000 000	30.09.2004	40 000 000	40 000 000	
28	ЗАО "Телекомбанк"	398/2003 от 01.09.03	USD	55 500	18.10.2004	55 500	1 621 438	
29	ЗАО "Телекомбанк"	398/2003 от 01.09.03	USD	310 000	01.11.2004	310 000	9 056 681	
30	Московский Индустриальный Банк	356-кр/в от 20.04.04 г.	EUR	362 479	15.04.2005	362 479	13 001 186	
31	Московский Индустриальный Банк	358-кр/в от 20.04.04 г.	EUR	225 427	15.04.2005	225 427	8 085 482	
32	Московский Индустриальный Банк	357-кр/в от 29.04.04	EUR	903 075	24.04.2005	903 075	32 390 952	
33	Московский Индустриальный Банк	362-кр/в от 07.05.04 г.	EUR	228 565	29.10.2004	228 565	8 198 044	
34	Московский Индустриальный Банк	361-кр/в от 29.04.04 г.	EUR	5 117 425	20.06.2010	5 117 425	183 548 729	
35	ОАО "Банк "Санкт-Петербург"	113 от 03.12.03	USD	2 200 000	01.12.2006	2 200 000	64 273 220	
36	ОАО "УралСиб"	№ 2200-011/01819 от 14.07.04	RUR	10 000 000	12.10.2004	10 000 000	10 000 000	
37	ОАО "УралСиб"	№ 2200-011/01752 от 21.05.04	RUR	18 000 000	17.11.2004	18 000 000	18 000 000	
38	Центральное отд. Сбербанка	№ 12003 от 26.12.03	RUR	140 000 000	24.12.2004	140 000 000	140 000 000	
39	Центральное отд. Сбербанка	400204 от 03.02.04	USD	3 000 000	29.01.2009	3 000 000	87 645 300	
40	Центральное отд. Сбербанка	400404 от 30.03.04	USD	4 446 994	29.03.2009	4 446 994	129 919 371	
ИТОГО ПО ОАО "СЕВКАБЕЛЬ"							907 146 426	
ИТОГО ДОЛГ							1 694 608 238	

По состоянию на 24.09.2004 общая сумма долга составляет 1 694 608 238 руб. (для удобства расчетов, переведем кредиты в иностранной валюте в рублевый эквивалент по курсу 29,2151 руб./USD и 35,8674 руб./EUR).

Предположим, что размещение рассматриваемого облигационного займа произойдет 15 октября 2004г. Тогда по состоянию на 15.10.2004 объем краткосрочных займов (со сроком погашения до 365 дней) составит 710 806 490 руб⁵. Объем долгосрочных займов на 15.10.04 составит 983 801 747 руб.

С учетом того, что большая часть размещаемого облигационного займа пойдет на рефинансирование краткосрочных обязательств (400 млн. руб.), временная структура долга будет выглядеть следующим образом:

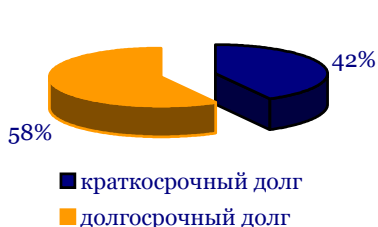
- краткосрочный долг 310 806 490 руб.
- долгосрочный долг 1 483 801 747 руб.

Таким образом, по сравнению с отчетностью Группы на 01.07.04г. и 24.09.2004г., в структуре долга должны произойти кардинальные изменения:

СТРУКТУРА ДОЛГА НА 01.07.04



СТРУКТУРА ДОЛГА НА 24.09.04



ОЖИДАЕМАЯ СТРУКТУРА ДОЛГА ПОСЛЕ РАЗМЕЩЕНИЯ ЗАЙМА:



После размещения рассматриваемого облигационного займа и рефинансирования существенной части краткосрочных обязательств, финансовая устойчивость Группы существенно улучшится. Если в целом долговая нагрузка будет по-прежнему достаточно высокой, то в краткосрочной перспективе объем платежей по основному долгу невелик (существенно снизились риски рефинансирования краткосрочных обязательств).

⁵ Согласно графику погашения обязательств, до 15.10.2004 Группа должна погасить кредитов на 80 млн. руб. Согласно информации эмитента, они будут рефинансированы краткосрочными обязательствами, т.е. временная структура обязательств Группы не изменится.

8. РИСКИ

Наиболее существенными для Группы компаний "Севкабель" являются отраслевые риски и риски, связанные с производственной деятельностью Холдинга.

ОТРАСЛЕВЫЕ РИСКИ. К факторам, которые могут негативно повлиять на развитие ситуации в отрасли, и, следовательно, на финансовое положение Группы, относятся:

- ♦ снижение платежеспособного спроса потребителей, связанное с общим ухудшением экономической ситуации в регионе расположения Группы и/или в отдельных отраслях экономики

Отечественная кабельная промышленность, в основном, работает на внутренний рынок. Кабельная отрасль зависит от темпов развития, финансирования и состояния отраслей – потребителей кабельно-проводниковой продукции. Это, прежде всего – энергетика, строительство и промышленность. Темпы роста кабельной отрасли пропорциональны уровню развития перечисленных отраслей. Возможен риск снижения финансирования или замедления развития отраслей – потребителей кабельной продукции.

Данный риск существенен только при общем экономическом кризисе в стране, когда все отрасли-покупатели резко снижают объемы закупок кабельной продукции. Появление проблем в одной или нескольких отраслях не может привести к существенному снижению объемов производства кабельной продукции предприятиями Группы компаний "Севкабель", поскольку ими выпускается широкий ассортимент кабельной продукции различного назначения.

- ♦ повышение цен на технологические материалы (цен на металлы, пластмассы);
- ♦ перебои поставок сырья, связанные с ухудшением финансового состояния поставщиков;
- ♦ рост транспортных тарифов.

Основные отрасли-поставщики производителей кабельной продукции – цветная металлургия и химическая промышленность. Медь и алюминий – основные материалы, используемые в кабельной промышленности. Следовательно, влияние ценовой конъюнктуры в цветной металлургии является существенным.

Этот риск существует постоянно и не является критическим для работы предприятий Группы. Пропорционально с повышением цен на сырьё и увеличением транспортных тарифов повышаются цены на конечную продукцию на всех кабельных заводах в Российской Федерации. **РИСКИ, СВЯЗАННЫЕ С ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ:**

- ♦ износ основных фондов и потребность в их модернизации;
- ♦ моральный износ производимой продукции.

Основными действиями, предпринимаемыми Группой "Севкабель" для снижения влияния данных рисков являются:

- ♦ проведение активной инвестиционной политики в части обновления производственной базы и регулярное расширение номенклатуры выпускаемой продукции;
- ♦ внедрение новых технологий производства;
- ♦ увеличение доли выпуска продукции, обладающей высоким качеством.

ПРИЛОЖЕНИЕ 1.
АНАЛИТИЧЕСКИЙ НЕКОНСОЛИДИРОВАННЫЙ БАЛАНС ОАО "СЕВКАБЕЛЬ"
ЗА 1999-2Q2004 ПО РСБУ, ТЫС. РУБЛЕЙ

НАИМЕНОВАНИЕ	1999	2000	2001	2002	2003	1Q 2004	2Q 2004
АКТИВЫ							
I. Внеоборотные активы							
Нематериальные активы	73	77	57	41	23	21	20
Основные средства	100 389	99 527	153 742	183 410	710 475	769 239	800 549
Незавершенное строительство	8 630	11 169	17 285	113 894	116 358	125 938	177 923
ДФВ	11 515	51 944	51 727	51 512	103 759	103 714	103 769
Отложенные налоговые активы					2 234	2 684	3 245
Итого по разделу I	120 607	162 717	222 811	348 857	932 849	1 001 596	1 085 506
II. Оборотные активы							
Запасы	101 572	168 281	215 265	175 140	214 390	176 737	266 645
НДС	4 545	5 868	16 052	31 860	52 902	45 086	50 761
Дебиторская задолженность (свыше 12 месяцев)	0	0	0	0	0	0	0
Дебиторская задолженность (до 12 месяцев)	1 373	9 759	54 798	98 390	92 202	161 189	217 117
КФВ	114	5 779	637	740	27 549	33 579	60 567
Денежные средства	886	4 172	6 674	689	1 019	3 139	1 202
Итого по разделу II	108 490	193 859	293 426	306 819	388 062	419 730	596 292
БАЛАНС	229 097	356 576	516 237	655 676	1 320 911	1 421 326	1 681 798
ПАССИВЫ							
III. Капитал и резервы							
Уставный капитал	143	143	143	143	559	559	559
Добавочный капитал	123 064	123 481	126 973	127 010	566 844	566 844	566 844
Резервный капитал	43	43	43	43	43	43	43
Фонд социальной сферы	67	893	0	0	0	0	0
Целевые финансирование и поступления	0	0	0	0	0	0	0
Нераспределенная прибыль / убыток	0	1 383	3 689	100	-3 676	-7 285	40
Итого по разделу III	123 317	125 943	130 848	127 296	563 770	560 161	567 486
IV. Долгосрочные обязательства							
Займы и кредиты	17 421	66 389	60 528	11 799	64 800	142 976	245 028
Отложенные налоговые обязательства	0	0	0	0	279	346	436
Итого по разделу IV	17 421	66 389	60 528	11 799	65 079	143 322	245 464
V. Краткосрочные обязательства							
Займы и кредиты	35 282	108 591	215 647	339 210	399 851	458 145	500 214
Кредиторская задолженность	53 077	48 853	109 214	177 371	292 211	259 698	368 634
поставщики и подрядчики	27 485	21 527	86 050	68 531	195 030	180 211	261 882
задолженность перед персоналом организации	1 411	2 002	2 700	3 832	5 537	5 015	4 150
задолженность перед государственными внебюджетными фондами	1 207	1 003	1 226	973	1 484	2 508	1 646
задолженность перед бюджетом	4 648	6 361	6 155	4 812	11 543	7 405	3 099
Задолженность участникам (учредителям) по выплате доходов	0	0	0	0	0	0	0
Доходы будущих периодов	0	6 800	0	0	0	0	0
Резервы предстоящих расходов	0	0	0	0	0	0	0
Прочие краткосрочные обязательства	0	0	0	0	0	0	0
Итого по разделу V	88 359	164 244	324 861	516 581	692 062	717 843	868 848
БАЛАНС	229 097	356 576	516 237	655 676	1 320 911	1 421 326	1 681 798

ПРИЛОЖЕНИЕ 2.

**АНАЛИТИЧЕСКИЙ НЕКОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О ПРИБЫЛЯХ И УБЫТКАХ
ОАО "СЕВКАБЕЛЬ" ЗА 1999-2Q2004 ПО РСБУ, ТЫС. РУБЛЕЙ**

НАИМЕНОВАНИЕ	1999	2000	2001	2002	2003	1Q 2004	2Q 2004
Выручка	453 153	786 917	1 106 342	1 007 425	1 613 913	430 079	1 019 670
Себестоимость	408 556	750 427	1 081 304	994 490	1 578 147	419 876	965 315
Коммерческие и управленческие расходы	8 599	17 990	9 729	13 169	19 049	2 723	5 749
Прибыль от продаж	35 998	18 500	15 309	-234	16 717	7 480	48 606
Сальдо операционных доходов / расходов	6 567	5 512	3 118	12 653	-811	-17 128	-39 954
Сальдо внереализационных доходов / расходов	-7 901	-6 397	-1 295	-11 448	-6 244	6 160	-949
Прибыль / убыток до налогообложения	34 664	17 615	17 132	971	9 662	-3 488	7 703
Налоговые платежи	5 772	5 106	2 576	871	7 614	-263	3 134
Сальдо чрезвычайных доходов / расходов	-28 891	-11 125	-12 024	0	0	0	0
Чистая прибыль	1	1 384	2 532	100	2 048	-3 225	4 569

ПРИЛОЖЕНИЕ 3. АНАЛИТИЧЕСКИЙ КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ БАЛАНС ГРУППЫ КОМПАНИЙ "СЕВКАБЕЛЬ" ЗА 1999-2Q2004 ПО РСБУ, ТЫС. РУБЛЕЙ*

В консолидированную отчетность Группы компаний "Севкабель" включены следующие компании:

ОАО "Севкабель"	ООО "Секабель-КАТ"	ООО "Сонекс"	ПТ "М.Г.А."
ЗАО "Севкабель-Оптик"	ЗАО "Молдавкабель"	ЗАО "ТД Энергомаш"	ООО "Сип-Кабель"
ООО "Севгеокабель"	ОАО "СП Белэлектрокабель"	ПТ "ТД Энергомаш"	ООО "Нея"
ООО "Севморкабель"	ООО "Секабель-Логистик"	ООО "М.Г.А."	ОАО "Секабель-Холдинг"
ООО "НИИ Севкабель"	ООО "Севкабель-Инвест"	ООО "Севкабель-Финанс"	

НАИМЕНОВАНИЕ	1999	2000	2001	2002	2003	1Q 2004	2Q 2004
АКТИВЫ							
I. Внеоборотные активы							
Нематериальные активы	245	173	77	51	-160 590	-159 073	-156 701
Основные средства	106 880	107 727	163 638	277 666	641 780	1 071 294	1 105 427
Незавершенное строительство	8 637	11 179	111 255	128 165	185 747	195 923	258 608
ДФВ	0	0	0	0	0	0	0
Отложенные налоговые активы	0	0	0	0	6 743	4 149	3 470
Итого по разделу I	130 791	258 062	401 105	481 859	739 595	1 179 422	1 282 536
II. Оборотные активы							
Запасы	112 554	193 703	273 594	252 135	602 344	707 798	766 492
НДС	10 697	13 181	47 705	40 645	82 560	84 127	84 910
Дебиторская задолженность (свыше 12 месяцев)	0	0	0	0	3 678	198	0
Дебиторская задолженность (до 12 месяцев)	62 617	73 659	243 992	413 487	405 784	460 690	660 240
КФВ	3 350	12 378	21 768	26 043	107 979	169 162	135 440
Денежные средства	2 926	19 130	8 509	2 425	11 325	15 603	14 385
Прочие оборотные активы	0	0	133	450	5 707	6 063	7 503
Итого по разделу II	192 143	312 049	595 701	735 187	1 219 377	1 443 641	1 668 970
БАЛАНС	322 934	570 112	996 807	1 217 046	1 958 972	2 623 063	2 951 506
ПАССИВЫ							
III. Капитал и резервы							
Уставный капитал	73	82	79 801	118 801	112 503	100 181	101 683
Добавочный капитал	126 967	127 390	131 236	133 631	171 797	545 404	545 781
Резервный капитал	1 682	3 381	3 713	2 312	612	816	1 246
Нераспределенная прибыль / убыток	6 293	15 052	30 166	63 103	188 130	149 825	280 149
Итого по разделу III	135 014	145 904	244 915	317 847	473 042	796 226	928 859
IV. Долгосрочные обязательства							
Займы и кредиты	17 421	66 389	60 528	11 799	99 006	174 326	337 932
Отложенные налоговые обязательства	0	0	0	0	0	0	0
Итого по разделу IV	17 421	66 389	60 528	11 799	99 006	174 326	337 932
V. Краткосрочные обязательства							
Займы и кредиты	50 781	241 556	281 427	550 121	1 045 189	1 229 076	1 252 455
Кредиторская задолженность	119 707	109 462	409 888	337 279	340 314	415 835	429 919
Задолженность участникам (учредителям) по выплате доходов	0	0	0	0	0	3 976	0
Доходы будущих периодов	0	6 800	0	0	631	2 590	1 266
Резервы предстоящих расходов	11	0	49	0	790	1 032	1 067
Прочие краткосрочные обязательства	0	0	0	0	0	1	11
Итого по разделу V	170 500	357 818	691 364	887 400	1 386 925	1 652 510	1 684 717
БАЛАНС	322 934	570 112	996 807	1 217 046	1 958 972	2 623 062	2 951 508

* Представляет собой консолидированную управленческую отчетность Группы компаний "Севкабель". При ее подготовке были устранены обороты по реализации между компаниями Группы и внутригрупповая задолженность, учтены взаимные вложения в уставные капиталы компаний Группы. Вместе с тем, проведенная работа по консолидации отчетности не означает осуществления всего комплекса процедур сведения отчетности, подлежащих применению в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности. Представленная консолидированная отчетность не подвергалась аудиту.

ПРИЛОЖЕНИЕ 4. АНАЛИТИЧЕСКИЙ КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О ПРИБЫЛЯХ И УБЫТКАХ ГРУППЫ КОМПАНИЙ "СЕВКАБЕЛЬ" ЗА 2000-2Q2004 ПО РСБУ, ТЫС. РУБЛЕЙ*

В консолидированную отчетность Группы компаний "Севкабель" включены следующие компании:

ОАО "Севкабель"	ООО "Секабель-КАТ"	ООО "Сонекс"	ПТ "М.Г.А."
ЗАО "Севкабель-Оптик"	ЗАО "Молдавкабель"	ЗАО "ТД Энергомаш"	ООО "Сип-Кабель"
ООО "Севгеокабель"	ОАО "СП Белэлектрокабель"	ПТ "ТД Энергомаш"	ООО "Нея"
ООО "Севморкабель"	ООО "Секабель-Логистик"	ООО "М.Г.А."	ОАО "Секабель-Холдинг"
ООО "НИИ Севкабель"	ООО "Севкабель-Инвест"	ООО "Севкабель-Финанс"	

НАИМЕНОВАНИЕ	2000	2001	2002	2003	1Q 2004	2Q 2004
Выручка	1 154 581	2 151 204	1 546 098	2 435 559	786 456	1 301 127
Себестоимость	1 071 729	2 052 868	1 425 344	2 147 250	698 848	1 048 770
Коммерческие и управленческие расходы	34 943	30 510	49 020	76 714	16 113	42 358
Прибыль от продаж	47 909	67 825	71 734	211 595	71 495	209 999
Проценты к уплате	12 376	18 134	31 845	107 566	26 373	57 838
Сальдо операционных доходов / расходов (за исключением % к уплате)	2 563	-5 337	10 483	-62 293	-28 383	-60 483
Амортизация отрицательного гудвила	0	0	0	0	2 014	4 048
Сальдо внереализационных доходов / расходов	-6 908	-6 429	-8 809	103 585	20 253	15 168
Прибыль / убыток до налогообложения	31 188	37 925	41 563	145 321	39 006	110 894
Налоговые платежи	9 797	9 383	5 989	20 294	4 885	15 004
Сальдо чрезвычайных доходов / расходов	-11 125	-12 024	0	0	0	0
Чистая прибыль	10 266	16 518	35 573	125 027	34 121	95 890

* Представляет собой консолидированную управленческую отчетность Группы компаний "Севкабель". При ее подготовке были устранены обороты по реализации между компаниями Группы и внутригрупповая задолженность, учтены взаимные вложения в уставные капиталы компаний Группы. Вместе с тем, проведенная работа по консолидации отчетности не означает осуществления всего комплекса процедур сведения отчетности, подлежащих применению в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности. Представленная консолидированная отчетность не подвергалась аудиту.




ПРИЛОЖЕНИЕ 5. ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ СОПОСТАВИМЫХ КОМПАНИЙ ОТРАСЛИ ПО СОСТОЯНИЮ НА 01.01.2004

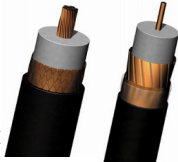
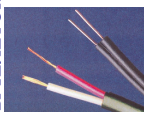
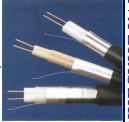

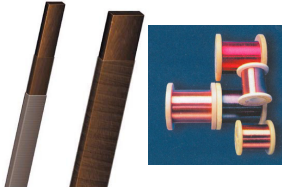

НА 01.01.04	СЕВКАБЕЛЬ	ИРКУТСК-КАБЕЛЬ	КАМКАБЕЛЬ	ПОДОЛЬСК-КАБЕЛЬ	САРАНСК-КАБЕЛЬ	СИБКАБЕЛЬ	ЭЛЕКТРОКАБЕЛЬ	СРЕДНЕЕ
Выручка, млрд.руб.	1,61	2,73	1,70	1,43	1,44	2,03	3,47	2,06
темп прироста к 2002г., %%	60,20	30,42	14,66	10,45	28,52	21,57	30,04	27,98
Прибыль от продаж, млн.руб.	16,72	120,23	41,29	84,79	171,42	80,58	343,92	122,70
Чистая прибыль, млн.руб.	2,05	35,59	4,65	17,25	72,00	-1,20	175,47	43,69
Валюта баланса, млрд.руб.	1,32	1,03	1,53	0,59	0,78	0,78	1,88	1,13
Чистые активы, млрд.руб.	0,56	0,35	0,16	0,31	0,31	0,10	1,15	0,42
ПОКАЗАТЕЛИ ДЕЛОВОЙ АКТИВНОСТИ								
Период оборачиваемости дебиторской задолженности, дней	20,85	26,53	170,47	19,46	41,10	17,32	22,44	45,45
Период оборачиваемости кредиторской задолженности, дней	66,09	42,34	294,82	25,19	36,90	78,11	27,34	81,54
Период оборачиваемости запасов, дней	48,49	65,63	71,47	77,27	44,45	58,66	63,24	61,31
Период оборачиваемости валовых активов, дней	298,74	138,06	328,22	150,12	199,20	140,17	197,87	207,48
Период оборачиваемости собственного капитала, дней	127,50	46,46	33,36	78,47	77,88	18,16	120,71	71,79
ПОКАЗАТЕЛИ ЛИКВИДНОСТИ								
Текущая ликвидность	0,56	1,09	0,95	1,47	1,82	0,82	1,69	1,20
Мгновенная ликвидность	0,04	0,01	0,00	0,08	0,33	0,03	0,04	0,08
Собственные оборотные средства, тыс.руб.	-369 079	44 368	-71 463	127 961	-34 956	-168 584	163 133	-44 088,57
в %% к валовым активам	27,94	4,29	4,67	21,75	4,46	21,59	8,67	13,34
Инвестиционный оборотный капитал, тыс.руб.	-304 000	62 946	-71 290	130 406	198 870	-110 933	365 940	38 848,43
в %% к валовым активам	23,01	6,09	4,66	22,17	25,36	14,21	19,45	16,42
ПОКАЗАТЕЛИ СТРУКТУРЫ КАПИТАЛА								
Уставный и добавочный капитал, тыс.руб.	567 403	255 158	258 472	92 174	130 147	212 865	112 626	232 692,14
Коэффициент автономии, %	42,68	33,65	10,16	52,27	39,09	12,96	61,00	35,98
Нераспределенная прибыль, тыс.руб.	-3 676	92 521	-102 872	215 324	176 333	-111 695	1 046 308	187 463,29
ПОКАЗАТЕЛИ ДОХОДНОСТИ								
Рентабельность продаж, %	1,04	4,40	2,43	5,93	11,93	3,96	9,91	5,66
Рентабельность общей деятельности (по чистой прибыли), %	0,13	1,30	0,27	1,21	5,01	-0,06	5,06	1,85
Рентабельность валовых активов (по прибыли от продаж), %	1,27	11,64	2,70	14,41	21,86	10,32	18,28	11,50
Рентабельность собственного капитала (по прибыли от продаж), %	2,97	34,57	26,53	27,57	55,91	79,65	29,97	36,74
ПОКАЗАТЕЛИ ДОЛГОВОЙ НАГРУЗКИ								
Платный долг к выручке, %	28,79	12,81	0,00	11,72	22,98	10,95	11,71	14,14
Платный долг к чистой прибыли, раз	226,88	9,83	0,00	9,72	4,59	-186,26	2,32	9,58
Платный долг к валовым активам, %	35,18	33,87	0,00	28,50	42,11	28,50	21,61	27,11

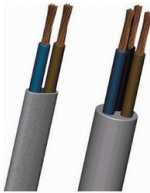




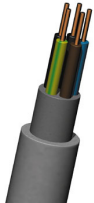
ПРИЛОЖЕНИЕ 6. ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ СОПОСТАВИМЫХ КОМПАНИЙ ОТРАСЛИ ПО СОСТОЯНИЮ НА 01.07.2004

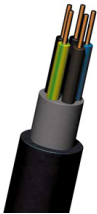



НА 01.07.04	СЕВКАБЕЛЬ	ИРКУТСК-КАБЕЛЬ	КАМКАБЕЛЬ	ПОДОЛЬСК-КАБЕЛЬ	САРАНСК-КАБЕЛЬ	СИБКАБЕЛЬ	ЭЛЕКТРОКАБЕЛЬ	СРЕДНЕЕ
Выручка, млрд.руб.	1,02	1,62	0,77	1,00	0,88	1,14	1,96	1,20
темп прироста к 2Q2003г., %%	72,77	54,29	0,06	49,51	46,21	26,83	29,68	39,91
Прибыль от продаж, млн.руб.	48,61	84,89	19,82	77,40	101,12	124,36	323,97	111,45
Чистая прибыль, млн.руб.	4,57	31,38	0,59	31,09	51,46	71,80	209,75	57,23
Валюта баланса, млрд.руб.	1,68	1,43	1,36	0,72	0,93	0,80	2,29	1,31
темп прироста к 2Q2003г., %%	156,50	54,88	0,56	52,14	52,30	13,29	33,81	51,93
Чистые активы, млрд.руб.	0,57	0,38	0,16	0,33	0,36	0,17	1,36	0,47
ПОКАЗАТЕЛИ ДЕЛОВОЙ АКТИВНОСТИ								
Период оборачиваемости дебиторской задолженности, дней	38,86	38,02	157,24	21,89	40,35	23,59	40,06	51,43
Период оборачиваемости кредиторской задолженности, дней	65,98	52,50	283,97	34,46	39,12	60,21	23,15	79,91
Период оборачиваемости запасов, дней	47,72	78,54	80,27	68,97	60,63	53,16	65,88	65,03
Период оборачиваемости валовых активов, дней	301,01	160,69	321,00	130,82	192,66	128,40	212,99	206,80
Период оборачиваемости собственного капитала, дней	101,57	42,66	36,92	59,33	74,45	27,72	126,27	66,99
ПОКАЗАТЕЛИ ЛИКВИДНОСТИ								
Текущая ликвидность	0,69	1,14	0,97	1,38	1,57	0,93	1,71	1,20
Мгновенная ликвидность	0,07	0,04	0,00	0,05	0,18	0,00	0,08	0,06
Собственные оборотные средства, тыс.руб.	-518 020	78 236	-33 812	143 486	-3 584	-92 934	305 301	-17 332,43
в %% к валовым активам	30,80	5,48	2,49	19,95	0,39	11,60	13,35	12,01
Инвестиционный оборотный капитал, тыс.руб.	-272 556	135 905	-33 331	147 350	205 939	-39 518	513 579	93 909,71
в %% к валовым активам	16,21	9,52	2,46	20,49	22,22	4,93	22,46	14,04
ПОКАЗАТЕЛИ СТРУКТУРЫ КАПИТАЛА								
Уставный и добавочный капитал, тыс.руб.	567 403	255 161	258 472	92 174	130 147	212 865	111 700	232 560,29
Коэффициент автономии, %	33,74	26,55	11,50	45,36	38,64	21,59	59,29	33,81
Нераспределенная прибыль, тыс.руб.	40	123 897	-102 395	242 493	227 997	-39 891	1 257 162	244 186,14
ПОКАЗАТЕЛИ ДОХОДНОСТИ								
Рентабельность продаж, %	4,77	5,23	2,57	7,71	11,52	10,92	16,54	8,47
Рентабельность общей деятельности (по чистой прибыли), %	0,45	1,93	0,08	3,10	5,86	6,30	10,71	4,06
Рентабельность валовых активов (по прибыли от продаж), %	5,78	11,89	2,92	21,52	21,82	31,04	28,34	17,62
Рентабельность собственного капитала (по прибыли от продаж), %	17,13	44,78	25,40	47,46	56,46	143,79	47,81	54,69
ПОКАЗАТЕЛИ ДОЛГОВОЙ НАГРУЗКИ								
Платный долг к выручке, %	36,54	16,17	0,00	9,60	21,55	10,00	15,52	15,62
Платный долг к чистой прибыли, раз	81,54	8,36	0,00	3,10	3,68	1,59	1,45	14,24
Платный долг к валовым активам, %	44,31	36,74	0,00	26,77	40,82	28,41	26,59	29,09

ПРИЛОЖЕНИЕ 7.
КРАТКОЕ ОПИСАНИЕ ОСНОВНЫХ ВИДОВ КПП, ПРОИЗВОДИМЫХ НА ЗАВОДАХ ОАО "СЕВКАБЕЛЬ-ХОЛДИНГ"

КАТЕГОРИЯ	НАИМЕНОВАНИЕ	ПРИМЕНЕНИЕ	ОСОБЕННОСТИ
ПРОВОДА ДЛЯ ВОЗДУШНЫХ ЛЭП	НЕИЗОЛИРОВАННЫЕ ПРОВОДА 	Для передачи электрической энергии в воздушных электрических сетях (ЛЭП), открытых подстанциях. Неизолированные контактные медные, бронзовые и сталеалюминиевые провода используют для обеспечения электрической энергией электрифицированного транспорта (электровозы, трамваи, троллейбусы).	Различают медные, алюминиевые и сталеалюминиевые провода. Применение неизолированных проводов запрещается в пожароопасных зонах любого класса. Различают 2 конструкции – провод, скрученный из алюминиевых проволок или провод, скрученный из алюминиевых проволок со стальным сердечником.
	САМОНЕСУЩИЕ ИЗОЛИРОВАННЫЕ ПРОВОДА (СИП) 	Для передачи и распределения электрической энергии в магистральных воздушных линиях электропередачи (ЛЭП) и ответвлениях к вводам в жилые дома и хозяйственные постройки. Провода СИП применяются в воздушных линиях электропередач классов напряжения 0,6/1 кВ и 20 кВ при температуре от -50°С до +50°С Основными потребителями СИП являются районные и областные электрические сети, крупные энергосистемы, а также строительные монтажные организации.	Использование СИП повышает работу линий распределения и передачи электроэнергии, поэтому за рубежом они применяются уже более 30 лет. В России СИП стали применять только в последнее время. <u>Преимущества использования СИП:</u> <ul style="list-style-type: none">♦ Высокая надежность и бесперебойность энергообеспечения потребителей - они исключают короткое замыкание даже при сближении проводов или падения на них деревьев;♦ Сокращение общих эксплуатационных расходов до 80% за счет уменьшения объемов аварийно-восстановительных работ, исключения систематической расчистки трасс, замены поврежденных изоляторов;♦ Возможность сооружения ЛЭП по фасадам зданий, что может исключить установку части опор, затормаживающих тротуары, и улучшить общую эстетику в городских условиях;♦ Отсутствие или незначительное обсаждение токопроводом и мокрым счетом изолированной поверхности проводов;♦ Снижение энергопотерь в линии электропередачи вследствие уменьшения реактивного сопротивления;♦ Возможность совместной подвески на опорах проводов с разным уровнем напряжения и с телефонными линиями;♦ Простота монтажа и ремонта, особенно при работах под напряжением;♦ Исключение опасности возникновения пожаров в случае падения проводов на землю;♦ Высокая безопасность обслуживания и отсутствие риска поражения при касании фазных проводов, находящихся под напряжением;♦ Безопасность работ вблизи ЛЭП;♦ Снижение вероятности хищения электроэнергии и разрушения.
ЦВЕТНОЙ ПРОКАТ 	ПРОВОЛОКА МЕДНАЯ КРУГЛАЯ	Для изготовления проводов, кабелей, шнуров и иных электротехнических целей	
	АЛЮМИНИЕВАЯ КРУГЛАЯ	Для изготовления проводов, кабелей и иных электротехнических целей	
	ПРОВОЛОКА МЕДНАЯ ПРЯМОУГОЛЬНОГО СЕЧЕНИЯ	Для изготовления обмоточных проводов, монтажа распределительных устройств и иных электротехнических целей	
	ЛЕНТЫ И ШИНЫ МЕДНЫЕ ПРОФИЛИ ФАСОННЫЕ	Для электротехнических целей	

КАТЕГОРИЯ	НАИМЕНОВАНИЕ	ПРИМЕНЕНИЕ	ОСОБЕННОСТИ
КАБЕЛИ СВЯЗИ	КАБЕЛИ РАДИОЧАСТОТНЫЕ 	Для соединения приемо-передающих антенн с прямо-передающими устройствами радио- и телевизионных станций, а также для электрического соединения различных радиотехнических устройств и радиочастотных установок, межприборного и внутриприборного соединения и монтажа устройств, работающих на частотах, превышающих 1МГц.	Особенностями РЧК являются применение при высоких (МГц и ГГц) частотах, сравнительно короткие длины, гибкая конструкция, передача значительной мощности. Радиочастотные кабели имеют коаксиальную конструкцию с внутренней и внешней токопроводящими жилами, разделенные тем или иным видом изоляции, при этом внутренний проводник может иметь различную конструкцию. По виду исполнения изоляции между внутренней и внешней коаксиальной жилой РЧК делят на три группы: со сплошной изоляцией (СИ), с воздушной изоляцией (ВИ) и с полувоздушной изоляцией (ПВИ).
	КАБЕЛИ, ПРОВОДА И ШНУРЫ ТЕЛЕФОННЫЕ 	Кабели телефонные предназначены для сооружения и эксплуатации телефонных сетей. Провода телефонные распределительные предназначены для стационарной скрутки и открытой абонентской проводки телефонной распределительной сети внутри помещений и по наружным стенам зданий. Шнур телефонный линейный предназначен для подключения телефонных аппаратов к настенным розеткам.	Кабели телефонные прокладываются в телефонной канализации, в коллекторах, шахтах, по стенам зданий и в подвалах, на воздушных линиях связи в диапазоне температур от -50 °С до +60 °С.
	КАБЕЛИ ПРОВОДНОГО ВЕЩАНИЯ 	Предназначены для эксплуатации при напряжении до 960 В переменного тока на магистральных и распределительных фидерных линиях с передачей основной низкочастотной программы вещания в диапазоне частот до 10 кГц и высокочастотных программ в диапазоне частот до 120 кГц при температуре окружающей среды от -50 °С до +50 °С.	
	ОПТИЧЕСКИЕ КАБЕЛИ СВЯЗИ 	Для использования на линиях передачи магистральной, внутризоновых и местных сетей Взаимоувязанной сети связи Российской Федерации. Также успешно применяются в автоматизированных и автоматических системах управления под влиянием сильных электромагнитных полей.	Оптические кабели, благодаря строению жилам из кварцевых волокон, обеспечивают передачу информации в широком спектре частот с малыми потерями и высокой помехозащищенностью, что позволяет по сравнению с традиционными кабелями связи с металлическими жилами резко увеличить объем передаваемой информации.
	ПРОВОДА ОБМОТОЧНЫЕ 	С БУМАЖНОЙ ИЗОЛЯЦИЕЙ	Предназначены для обмоток электрических машин, работающих в среде электроизоляционного масла
С ЭМАЛЕВОЙ ИЗОЛЯЦИЕЙ		Предназначены для обмоток электрических машин, аппаратов, измерительных и прочих приборов	В целом обмоточные провода используются для изготовления обмоток электрических машин, трансформаторов, реле, контакторов и других электротехнических устройств, а также катушек измерительных и регулирующих приборов. Используются в обмотках турбо- и гидрогенераторов, сухих трансформаторов, электродвигателей, эксплуатируемых в тяжелых условиях (химстойкое оборудование, морские суда, краны).
С ВОЛОКНИСТОЙ И ЭМАЛЕВО-ВОЛОКНИСТОЙ ИЗОЛЯЦИЕЙ		Предназначены для обмоток электрических машин с повышенными требованиями по электрической и механической прочности	
С СПЛЕННОЧНОЙ ИЗОЛЯЦИЕЙ		Предназначены для обмоток электрических машин с повышенными требованиями к электрической прочности	
ПРОВОДА УСТАНОВОЧНЫЕ	С ПЛАСТМАССОВОЙ ИЗОЛЯЦИЕЙ 	Предназначены для обмоток потужных водозаполненных электродвигателей	
		Для электрических установок распределения электроэнергии в осветительных и силовых сетях (монтажа электрических цепей) при неподвижной прокладке их на открытом воздухе, внутри помещений, в трубах, под штукатуркой, а также для монтажа электрооборудования – в качестве гибких выводных концов для электрических машин, механизмов и станков.	Выпускаются с резиновой и пластмассовой изоляцией. Наиболее популярные марки ПВ1 и АПВ используются для монтажа электрических цепей, для прокладки в стальных труб, пустотных каналах строительных конструкций, на лотках. Для монтажа участков электрических цепей, где возможны изгибы проводов, рекомендуется провод ПВЗ повышенной гибкости.

КАТЕГОРИЯ	НАИМЕНОВАНИЕ	ПРИМЕНЕНИЕ	ОСОБЕННОСТИ
СОЕДИНИТЕЛЬНЫЕ ПРОВОДА, ШНУРЫ 	В ЗАВИСИМОСТИ ОТ ТИПА ПРИСОЕДИНЯЕМОГО УСТРОЙСТВА – ПРОВОДА ОСВЕТИТЕЛЬНЫЕ, ДЛЯ ТЕЛЕВИЗИОННЫЕ, АУДИО- И ВИДЕОАППАРАТУРЫ И Т.П.	Для присоединения к сети крупных и мелких бытовых электроприборов и инструментов (стиральные машины, холодильники, приборов личной гигиены, электровентиляторов и т.п.), электрических машин, телевизоров и радиоаппаратуры, осветительных приборов, а также для изготовления удлинительных шнуров. Помимо этого применяются для присоединения преобразователей параметров тока, электроуказателей, зарядных устройств, надпильных электрофилтров и других подобных приборов, для соединения бытовой радиоэлектронной аппаратуры при записи и воспроизведении аудиосигналов и видеосигналов.	Изготавливаются с резиновой изоляцией, изоляцией из поливинилхлоридной пластмассы (ПВХП), кремнийорганической резины
КАБЕЛИ КОНТРОЛЬНЫЕ		Для передачи маломощных сигналов управления в различных электротехнических устройствах, приборах и аппаратах, сборках электрических распределительных устройств. Применяются для устройств сигнализации, контроля, управления, релейной защиты и т.п.	Жилы кабелей изготавливают из меди или алюминия, изоляция – из резины, поливинилхлоридного пластика, полиэтилена, фторопласта, в некоторых случаях - из кабельной пропитанной бумаги. Для защиты от внешних электрических полей могут иметь экран.
КАБЕЛИ СИЛОВЫЕ - ДЛЯ ПЕРЕДАЧИ И РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ЭЛЕКТРИЧЕСКОЙ ЭНЕРГИИ	КАБЕЛИ СИЛОВЫЕ С БУМАЖНОЙ ИЗОЛЯЦИЕЙ НА НАПРЯЖЕНИЕ 1кВ, 6кВ, 10кВ (БРОНЕКАБЕЛИ) 	Для передачи и распределения электрической энергии в стационарных установках электрических сетей на номинальное напряжение переменного тока до 10 кВ частотой 50 Гц. Кабели также могут быть использованы в электрических сетях постоянного тока.	Прокладываются в земле, по стенам вне зданий при возможности механических повреждений и при отсутствии значительных растягивающих усилий.
	КАБЕЛИ СИЛОВЫЕ С ПЛАСТМАССОВОЙ ИЗОЛЯЦИЕЙ НА НАПРЯЖЕНИЕ ДО 1кВ, 6кВ (НИЗКОВОЛЬТНЫЕ) 	Для передачи и распределения электрической энергии в стационарных установках электрических сетей на номинальное напряжение переменного тока 0,66 кВ и 1кВ частотой 50 Гц. Кабели также могут быть использованы в электрических сетях постоянного тока.	Выпускаются модификации кабелей, не распространяющие горение (АВВГнг, АВВГнг-П, ВВГнг, ВВГнг-П) для применения в кабельных сооружениях, требующих повышенной пожарной безопасности.
	КАБЕЛИ СИЛОВЫЕ С ИЗОЛЯЦИЕЙ ИЗ СИЛАНОСПИТОВОГО ПОЛИЭТИЛЕНА 	Для передачи и распределения электрической энергии при переменном напряжении 1 кВ номинальной частотой 50 Гц. Являются идеальной заменой традиционным бронекабелям с бумажной изоляцией и силовым кабелям с ПВХ изоляцией и обладают множеством преимуществ, которые объясняются свойствами применяемого материала.	Более высокую надежность в эксплуатации данному кабелю обеспечивают исключительные свойства сыпного полиэтилена: <ul style="list-style-type: none"> Длительность рабочей температуры в 90°С (против 70°С у ПВХ пластика) увеличивает передаваемую мощность кабеля, что дает возможность использовать жилы меньшего сечения для передачи равного тока. Обеспечивается более высокий ток термической устойчивости при коротком замыкании и более высокая стойкость изоляции к продавливанию при температуре на жиле выше рабочей. Большая стойкость к растягиванию и химическому воздействию, чем ПВХ пластикат.
	СИЛОВОЙ КАБЕЛЬ NYM 	Предназначен для монтажа электропроводки "по евростандарту" – для промышленного и бытового стационарного монтажа электропитания (открытого и скрытого) внутри помещений и на открытом воздухе. Применение вне помещений возможно только вне прямого воздействия солнечного света. Возможно применение кабеля поверх штукатурки, в ней и под ней в сухих, влажных и мокрых помещениях, а также в кирпичной кладке и бетоне.	Данный кабель рекомендован ПУЭ (Правила устройства электроустановок) для применения отечественными потребителями. Кабель Nym производится завода "Севкабель" имеет Сертификат качества Союза Немецких Электротехников VDE, а также сертификат качества Германии DIN 57550, сертификат соответствия ГОСТу России, сертификат пожарной безопасности МЧС России.

КАТЕГОРИЯ	НАИМЕНОВАНИЕ	ПРИМЕНЕНИЕ	ОСОБЕННОСТИ
КАБЕЛИ ГРУЗОНЕСУЩИЕ	СИЛОВОЙ КАБЕЛЬ NYU 	Для передачи и распределения электрической энергии при использовании на открытом воздухе, при подземной прокладке, прокладке внутри помещений и в кабельных каналах. Кабели силовые типа NYU-J и NYU-O могут использоваться наряду с кабелями марки ВВГ и ВВГз на напряжение 1 кВ.	Как и кабель NYM выпускаются по стандарту VDE и имеют соответствующие сертификаты качества Союза Немецких Электротехников VDE
	БРОНИРОВАННЫЕ РЫБОПРОМЫСЛОВЫЕ	Используется для оснащения морских и речных рыболовецких судов, береговых и плавучих сооружений информационным прибором ИГЭК, осуществляющим передачу информации о движении рыбы. В данном случае кабель не только является несущим для трала, но и обеспечивает ИГЭК энергией, а также передачу данных на судно.	
	ГЕОФИЗИЧЕСКИЕ БРОНИРОВАННЫЕ	Используется при выполнении геофизических исследований в нефтяных и газовых скважинах, геологическом изучении земли и недропользовании на предприятиях ТЭК для спуска и подъема геофизических приборов и аппаратов, питания их электроэнергией и осуществления информационной связи между наземной регистрирующей аппаратурой и скважинными приборами. Также могут быть предназначены для выполнения других задач, в том числе: <ul style="list-style-type: none"> освоения скважин методом свабирования; обеспечения разотрева и ликвидации парафиновых пробок; проведения прострелочно-взрывных работ в скважинах; измерения глубины нахождения геофизического прибора или аппарата в каждый момент времени 	
ПРОВОДА АВТОТРАКТОРНЫЕ	С ПОЛИВИНИЛХЛОРИДНОЙ ИЗОЛЯЦИЕЙ ПГВА 	Для подвижного соединения автотракторного электрооборудования и приборов с номинальным напряжением до 48В повышенной гибкости.	Устойчивы к воздействию многократных ударов, дизельного топлива, минерального масла, бензина и плесневых грибов, а также к смене температур; не распространяют горение при одиночной прокладке, стойкие к растрескиванию и воздействию монтажных и эксплуатационных изгибов при пониженной температуре.
ВВОДЫ КАБЕЛЬНЫЕ	В КОМПЛЕКТНЫЕ РАСПРЕДЕЛИТЕЛЬНЫЕ УСТРОЙСТВА 	Для соединения маслонаполненного кабеля низкого и высокого давления на переменное напряжение 110, 220, 330 и 500 кВ и кабеля с пластмассовой изоляцией на переменное напряжение 110 кВ с ячейками соответствующих КРУЭ, и имеют исполнение, при котором каждая фаза кабеля присоединяется к ячейке КРУЭ в отдельном кожухе. Также предназначены для присоединения трех фаз маслонаполненного кабеля на переменное напряжение 110 кВ к ячейке КРУЭ в общем кожухе.	
	В ТРАНСФОРМАТОРЫ 	Для соединения маслонаполненного кабеля низкого и высокого давления на переменное напряжение 110, 220, 330 и 500 кВ и кабеля с пластмассовой изоляцией на переменное напряжение 110 кВ с трансформатором.	